PORTAL del interior ®

Visitá nuestra web escaneando el código QR

Scan me!

Octubre de **2026** • Año 23 • Nº **233** • Periódico de circulación gratuita en Centro, Norte y Este de Córdoba

Manfrey ®

GRUPO MBC

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción



PISANDO ACELERADOR

CONCI, histórico concesionario oficial John Deere conducido por la familia Conci, cortó las cintas de su flamante sucursal en Villa Santa Rosa de Río Primero, y se prepara con todo para el 2027. De izq a der: Eric Conci, Gisela Conci, Juan Carlos Conci, y Emiliano Conci.

Pág 4



BAIANO AGRO
Semillas - Agroquímicos - Fertilizantes
RUTA 17, LA PARA.

SEMILLAS nord®
Contacto: 3563 404704





TRANSFORMACIÓN EDUCATIVA

CÓRDOBA, ENTRE LAS MEJORES DE AMÉRICA LATINA



LOS ESTUDIANTES CORDOBESES ALCANZARON EL TERCER LUGAR EN LAS PRUEBAS PISA 2025, ENTRE 13 PAÍSES DE LA REGIÓN.

Además, superaron el promedio nacional en Ciencias, Lectura, Matemática y Aprendizaje en el Mundo Digital.

Estos resultados son parte de una transformación educativa que se construye todos los días, con el compromiso de todos.

Un logro de nuestros estudiantes.
Un orgullo para los cordobeses.

Córdoba
GOBIERNO DE LA PROVINCIA

Hacer para crecer

REMATES FERIAS | GANADERA | BovCal NUTRICIÓN ANIMAL | BIO NUTRICIÓN A BASE DE SOJA

GRAN REMATE
FIN DE AÑO

DICIEMBRE 2026

GRUPOMBC



BALNEARIA, CBA.

Más información en:

www.grupombc.com.ar @grupombcok

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción
www.gorgerinoconsulting.com.ar

CONCI inauguró su nuevo centro de soluciones integrales en Villa Santa Rosa

» VILLA SANTA ROSA – Dpto. Río Primero La firma concesionaria oficial de John Deere y PLA se mudó a un moderno edificio de más de mil metros cuadrados cubiertos en la cabecera del Departamento Río Primero. El evento, liderado por Juan Carlos Conci, marcó la presentación de Romina Borrani como gerente general y reafirmó el compromiso de la empresa con la transformación tecnológica del campo.

En un paso significativo para consolidar su presencia y liderazgo en el centro este cordobés, la firma Conci SA —concesionario oficial de las marcas John Deere y PLA—, concretó el pasado 1° de octubre la inauguración de su nueva sucursal en la ciudad de Villa Santa Rosa, cabecera del Departamento Río Primero. Más que una relocalización comercial, la apertura configura un Centro de Soluciones Integrales, diseñado para brindar atención personalizada, soporte posventa y conectividad avanzada a los productores de toda la región.

El evento estuvo presidido por el fundador de la compañía, Juan Carlos Conci, quien celebró los 34 años de trayectoria de la empresa familiar expresando la satisfacción de concretar una obra de este alcance: "Estamos muy contentos. Este es un espacio que se merecía la gente de Villa Santa Rosa y la zona, para que aprovechen todo el potencial de John Deere".

Las instalaciones cuentan con 1.032 metros cuadrados cubiertos, concebidos bajo los estándares arquitectónicos y funcionales internacionales de John Deere. El predio alberga un taller de servicios especializados de última generación, salas de reuniones y capacitación técnica, un amplio sector de exhibición de maquinaria y un centro de soporte tecnológico enfocado en la agricultura de precisión y el monitoreo de equipos conectados.

ESTRATEGIA 2027 Y UN MODELO DE VALOR CENTRADO EN EL CLIENTE

El encuentro sirvió además como marco formal para la presentación de la nueva gerente general de la compañía, Romina Borrani, quien asumió la conducción operativa de la firma con una visión enfocada en la expansión y el fortalecimiento del vínculo con los productores.

"Me sumé al equipo Conci hace aproximadamente un mes y este es un gran comienzo, inaugurando esta sucursal que ya cuenta con la nueva imagen de marca y está totalmente preparada para el crecimiento que esperamos", expresó Borrani durante la jornada. Al analizar las proyecciones de la empresa hacia las próximas campañas, la ejecutiva remarcó que las nuevas instalaciones constituyen un pilar operativo fundamental dentro del plan global de la concesionaria: "Puertas adentro nos estamos preparando para el 2027, armando muchas acciones para beneficiar a los productores en todas nuestras zonas de cobertura, respaldados por un plan súper agresivo de crecimiento". Respecto del escenario comercial, Borrani destacó la versatilidad de la propuesta de la firma frente a las necesidades de cada establecimiento: "Tenemos propuestas muy interesantes en las distintas familias de productos, con alternativas creativas y adaptadas a los diversos presupuestos de los productores, siempre con el aval y el respaldo de la marca John Deere. El abanico de soluciones que ponemos a disposición es sumamente amplio".

ASESORAMIENTO, CONECTIVIDAD Y SOLUCIONES FINANCIERAS A MEDIDA

Uno de los ejes más enfatizados durante la inauguración fue la evolución del concepto de concesionaria tradicional hacia un centro de servicios tecnológicos y de acompañamiento continuo. En ese sentido, Borrani subrayó la importancia de la digitalización aplicada a la maquinaria agrícola para maximizar la productividad de cada inversión.

"Nosotros no vendemos solo maquinarias, vendemos soluciones. Esas soluciones tienen un componente tecnológico super beneficioso que viene junto con el equipo. El poder sacarle provecho a la inversión, hace que el productor se tangibiliza cuando le añaden el componente de tecnología, porque permite aprender de la propia operación e identificar desviaciones rápidamente", detalló la gerenta general. En esa misma línea, remarcó que la estructura de posventa cumple un rol consultivo esencial: "El rol de la posventa es justamente asesorar al cliente sobre la máquina que ya tiene; no se trata de venderle más, sino de orientarlo para que le saque el mayor provecho posible. Es algo ventajoso tanto para nosotros como para el propio productor". Finalmente, de cara a un marco económico exigente, Borrani hizo hincapié en las herramientas de financiación que ofrece Conci para facilitar el acceso a la renovación de equipos: "Acompañamos al productor en la obtención de financiamiento, ofreciendo opciones propias de Conci, acuerdos especiales con bancos con tasas diferenciadas y el respaldo directo de John Deere cuando no se consiguen créditos por la banca comercial. Acompañamos todo el proceso, inclusive en la gestión del crédito para la compra".



"Puertas adentro nos estamos preparando para el 2027, respaldados por un plan súper agresivo de crecimiento"

Romina Borrani (gerente general)



Todo el equipo de Conci en la inauguración

Escanear QR para visualizar entrevista a Romina Borrani

Scan me!

- **ACOPIO DE GRANOS**
- **CANJE CON TERCEROS**
- **AGROINSUMOS**
- **LÍNEA DE CANJES: INSUMOS, FERTILIZANTES, COMBUSTIBLES**

CENTRO DE
DESARROLLO COOPERATIVO
OBISPO TREJO



AL2
Tus valores en una App

Con pagos seguros y sencillos se fortalecen los lazos en el Agro.

SEGURIDAD
RESPONSABILIDAD
TRAYECTORIA

Condiciones a la medida de tu negocio

Nos une el valor de la palabra.

100 años aportando nuestro modelo cooperativo al mercado de granos de Argentina.

Creer en lo que nos une.

ACA Asociación de Cooperativas Argentinas

CONTACTO
Tel.: 03575- 497302 / Cel.: 3576-526150
E-mail: sgelabert@acacoop.com.ar

www.acacoop.com.ar

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción
www.gorgerinoconsulting.com.ar

No hay magia: Claves para afrontar la próxima campaña maicera

» LA PARA – Dpto. Río Primero Organizada por la empresa Más Agro Centro, la jornada técnica abordó el uso de drones, soluciones en protección de cultivos con fungicidas y herbicidas, y el análisis del impacto de la chicharrita. El especialista Augusto Casmuz advirtió que la plaga llegó para quedarse e instó a pasar de soluciones mágicas a un manejo sistémico.

En la localidad de La Para, la firma Más Agro Centro llevó a cabo una destacada jornada técnica de capacitación y actualización orientada a productores, asesores y empresarios del sector agropecuario de la región noreste. Con la vista puesta en la planificación de la próxima campaña de maíz, el encuentro desplegó una agenda integral que combinó innovación tecnológica de vanguardia —como la presentación de drones de uso agrícola y herramientas avanzadas de protección vegetal con foco en fungicidas y herbicidas—, con un análisis profundo sobre uno de los desafíos más complejos que enfrenta el cultivo: el complejo de enfermedades transmitido por la famosa chicharrita (Dalbulus maidis). La disertación central estuvo a cargo del reconocido Ing. Ag. Augusto Casmuz, quien trazó un diagnóstico preciso sobre el panorama actual de la plaga, analizó el comportamiento de las poblaciones en la zona y brindó pautas metodológicas concretas para encarar la siembra con previsión y sustento técnico.

DE LA COYUNTURA AL MANEJO SISTÉMICO: NO HAY UNA HERRAMIENTA MÁGICA

Durante su exposición, Casmuz ubicó a la región de Córdoba como una zona de transición epidemiológica respecto al avance del vector, diferenciando la dinámica local de las regiones endémicas del NOA y NEA. Si bien los niveles poblacionales actuales varían según la geografía, el especialista fue enfático al señalar que el abordaje no admite simplificaciones ni medidas aisladas.

"Esta es una problemática que amerita la incorporación de toda una serie de estrategias para manejarla; es una problemática con la cual vamos a tener que aprender a convivir", advirtió el ingeniero. En ese sentido, echó por tierra las falsas expectativas de soluciones únicas o instantáneas para el control de la plaga. "El mensaje más importante es que hoy no tenemos una herramienta mágica ni solucionadora, incluso en muchos países que vienen sufriendo este problema desde hace varios años, como Brasil. Hay una serie de cosas que van contribuyendo al manejo y eso nos obliga a estar más preparados y atentos", remarcó.

Frente a este escenario, la prevención cobra un rol decisivo antes de la colocación de la semilla en el suelo. Casmuz destacó la importancia de erradicar los maíces voluntarios o guachos, que actúan como puente verde para la supervivencia y multiplicación del insecto. "Hay medidas que tenemos que comenzar a tomar desde antes de que se siembre el cultivo, para que esas poblaciones remanentes sigan disminuyendo. Es clave reforzar la eliminación de maíces voluntarios, que sirven de puente verde para que la plaga se multiplique y para que se incrementen los niveles de patogenicidad", remarcó el profesional.

GENÉTICA, MONITOREO Y EL ROL INSUSTITUIBLE DEL PROFESIONAL AGRONÓMICO

Otro de los pilares expuestos durante la jornada técnica de Más Agro Centro radicó en la selección del material genético y la nutrición integral del cultivo como barreras de resistencia. Tras una campaña de alta presión, la red de ensayos ha volcado valiosa información sobre el comportamiento de los distintos híbridos frente al acaparamiento del maíz. "En esta última campaña se ha generado mucha información sobre el comportamiento de la genética, disponible para técnicos y productores. Es clave que aquellos que vayan a realizar maíz tomen como medida la incorporación de materiales con mejor comportamiento", aconsejó el disertante. Sin embargo, la elección del híbrido no exime del seguimiento permanente en el lote. Casmuz subrayó que el monitoreo riguroso y la nutrición balanceada son determinantes para mitigar el impacto de los patógenos: "Tener genética de mejor comportamiento va a ser clave, pero el monitoreo sobre el cultivo es insustituible. Hay que hacer una visita frecuente a los lotes y una observación rigurosa. Además, tener un cultivo más saludable a partir de la nutrición y de una buena implantación tiene un efecto muy significativo en el manejo de esta problemática". Por último, el especialista resaltó que el avance de la chicharrita transforma las reglas del juego para todo el sistema productivo, revalorizando el trabajo técnico en el territorio. "Esto no fue un problema de una campaña puntual, sino algo que vino para quedarse. Toda la cadena productiva del maíz tiene que comenzar a trabajar más a conciencia. Sin el maíz, los sistemas productivos granarios tienen un impacto muy significativo en su sustentabilidad. Al maíz lo tenemos que integrar, y este desafío viene a poner un peso muy importante en el rol del ingeniero agrónomo para pensar el cultivo de una manera diferente a como lo hacíamos antes", concluyó.



Asistentes a la jornada técnica sobre maíz en La Para.



El especialista Augusto Casmuz acaparó la atención de productores y técnicos del noreste cordobés.

Escanear QR para visualizar entrevista al Ing. Ag. Augusto Casmuz

Scan me!

Representante oficial de

ADVANTA
Ciencia Moderna · Valores Tradicionales

DIVERSUR AGRO

EXPERTOS EN **SEMILLAS, FERTILIZANTES Y AGROQUÍMICOS**
PARA OBTENER EL **ÉXITO GARANTIZADO EN TU PRODUCCIÓN.**

Ruta provincial N°7 KM 206
BALNEARIA- Cba.

INSECTICIDAS

Control eficaz contra chinches, orugas y trips en tu cultivo

Protegé el rendimiento de tus lotes con Fender y asegurá la implantación y desarrollo de tu campaña.

Más control, menos complicaciones en el lote.

Conocé nuestra completa línea de **INSECTICIDAS**



MASTER FENDER MIX
Tiametoxam + Lambdacialotrina

LAMBDA MAX CS FENDER
Lambdacialotrina Nueva tecnología microencapsulada

BIFENTRIN 40 FENDER
Bifentrin 40% - Opción más concentrada

VERDAN
Clorantraniprole

info@fenderagro.com · fenderagro.com · fender_agro
Fender-agro · +54 9 3525 591021

FENDER

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción
www.gorgerinoconsulting.com.ar

La Tordilla celebró su Expo Comercial y Remate Especial en el marco de los 85 años de la Cooperativa de Tamberos



En el corte de cintas participaron Mauricio Carrera por la cooperativa organizadora, el legislador Gustavo Tevez, el director provincial de Lecheria, Marcelo Cravero, la intendente Claudia Bordoni (La Tordilla) y la jefa comunal Ana Ascuet (Col Las Pichanas).

» LA TORDILLA – Dpto. San Justo Con más de 70 espacios de exposición, tecnología de vanguardia, fuerte presencia ganadera y el respaldo de la comunidad regional, el encuentro ratificó su crecimiento en el calendario del segundo semestre en el departamento San Justo.

La localidad de La Tordilla, ubicada en el extremo oeste del departamento San Justo, volvió a vestirse de fiesta a comienzos del mes de septiembre con la realización de la Expo Feria Comercial y Remate Especial, organizados por la Cooperativa de Tamberos La Tordilla Ltda. El evento, que año a año se consolida como una de las citas imperdibles del calendario para el ámbito del desarrollo y la producción, combinó tecnología aplicable al ámbito agropecuario, sumando propuestas recreativas y de esparcimiento para toda la familia.

La muestra estática ofreció un recorrido multisectorial que incluyó desde maquinaria agrícola de última generación e innovación para la ganadería, hasta soluciones en energías renovables, automotores, sector de granja, artesanías y un nutrido paseo de emprendedores. La iniciativa contó con un fuerte respaldo de empresas comerciales del sector agropecuario y de diversos rubros vinculados a la vida social de la comunidad, así como el acompañamiento institucional de la Municipalidad de La Tordilla y del Gobierno de la Provincia de Córdoba, con aportes económicos entregados a través del Ministerio de Bioagroindustria y el Ministerio de Gobierno.

El broche de oro de la jornada estuvo dado por el tradicional Remate Especial, donde la hacienda comercializada alcanzó valores destacados y precios favorables para los productores de la cuenca.

VALORES COOPERATIVOS Y RECAMBIO GENERACIONAL

En un contexto signado por los desafíos del sector, la dirigencia de la entidad celebró el impacto de esta edición, que coincidió con un hito institucional fundamental: el 85° aniversario de la fundación de la Cooperativa de Tamberos La Tordilla Ltda. En ese sentido, el presidente de la entidad, Mauricio Carrera, destacó el compromiso colectivo que demandó la organización: “Es un evento que desafía los límites de nuestra institución, por eso tenemos que agradecer a todos los que trabajaron, en especial al personal de la Cooperativa. En este 2026 estamos cumpliendo 85 años de vida y la mejor manera de celebrarlo y honrar a nuestros fundadores es manteniendo los valores cooperativos todos los días”.

A pesar de las dificultades económicas generales, la feria redobló la apuesta organizativa logrando reunir más de 40 stands de grandes empresas y más de 30 de emprendedores regionales. Respecto a la actualidad y proyección de la entidad, Carrera remarcó: “La cooperativa se centra en brindar servicios agropecuarios; no es fácil mantenerlos a todos y más difícil es crecer, pero es lo que intentamos hacer día a día. Hoy el Consejo conjuga mucha gente joven y gente de experiencia; costó, pero se está logrando el involucramiento de los jóvenes”.

Fruto de este contexto, no dudó en destacar que continuarán fortaleciendo esta propuesta. “Queremos seguir apostando al crecimiento y lograr que esta exposición quede como un evento de renombre y sea un encuentro de referencia para todo el sector”, finalizó diciendo.

Escanear QR para visualizar entrevista a Mauricio Carrera

Scan me!



Staff de la Expo Comercial y Remate Especial.

LA FUERZA QUE MEJORA TU RENDIMIENTO.

LANZAMIENTO 2026
NUEVAS MAQUINARIAS



JUNTO A LA FAMILIA PRODUCTORA DEL PAÍS

BALNEARIA
Bv. Belgrano 451, Balnearia - Prov. de Córdoba | Tel - (3563) 421260

SINSACATE
Ruta Nac. N°9 KM 758, Sinsacate - Prov. de Córdoba | Tel - (3525) 402660

LAS VARILLAS
Av. Int. José Irazusta 272, Las Varillas - Prov. de Córdoba | Tel - (3533) 418506

GRIFFA

NEW HOLLAND
EN TODO MOMENTO

www.griffasa.com.ar

www.**coopportena**.com.ar



COOPERATIVA GANADERA AGRÍCOLA
Y DE CONSUMO PORTEÑA LTDA.

CEREALES
REMATE FERIA
INSUMOS AGRO
PLANTA PROCESADORA
DE SOJA
VETERINARIA
FERRETERIA CORRALÓN
SUPERMERCADO
SERVICIOS SOCIALES

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción
www.gorgerinoconsulting.com.ar

El concesionario Oscar J. Perusia celebró sus 40 años de historia

» PORTEÑA – Dpto. San Justo Con una jornada a campo que reunió a más de 200 productores, la firma celebró cuatro décadas de compromiso con el sector agropecuario, destacando la evolución tecnológica, el recambio generacional y la vocación de servicio como sus principales pilares.

El dinamismo del campo no se detiene, y a lo largo de cuatro décadas, la evolución de la maquinaria agrícola ha sido el termómetro de la transformación productiva del país. Con ese espíritu como estandarte, Oscar J. Perusia SRL, celebró sus primeros 40 años de trayectoria mediante una imponente jornada técnica a campo abierto, montada en el acceso sur de la localidad de Porteña (Dpto. San Justo). Allí, donde el rugir de los motores y el trabajo del suelo marcan el ritmo del sector, se dieron cita más de 200 productores, clientes, referentes institucionales y directivos de marcas líderes.

Bajo el lema irrenunciable de estar cerca del productor, la jornada combinó demostraciones dinámicas de equipos en acción, paneles de actualización tecnológica y espacios de capacitación profesional, coronados por una enriquecedora disertación sobre la gestión estratégica y el traspaso generacional en las empresas familiares.

El arraigo y el prestigio cosechados durante estas cuatro décadas quedaron plasmados en un momento emblemático: la entrega de una plaqueta conmemorativa por parte de Agrometal —firma insignia de la siembra argentina que acompaña a Perusia desde sus orígenes—, entregada de la mano de su gerente comercial, Sergio Di Benedetto.

Lo que nació como un emprendimiento personal de Oscar Perusia un 2 de septiembre hace 40 años, hoy se erige como una sólida red prestadora de servicios agrícolas con 25 colaboradores directos. Liderada actualmente por su fundador junto a sus hijos Karina y Gerardo, y Mariano Barros, la empresa ha trascendido las fronteras de Porteña para consolidar un corredor comercial estratégico con sucursales operativas en Sunchales (Santa Fe), San Francisco (Córdoba) y Bandera (Santiago del Estero).



De izq. a der. Sergio Di Benedetto (Agrometal); Oscar Perusia; Karina Perusia; Gerardo Perusia y Mariano Barros.

EL VALOR DEL SERVICIO Y LA CONTINUIDAD GENERACIONAL

Durante el evento, los directivos de la firma compartieron emotivas palabras sobre el camino recorrido y los desafíos del mercado actual. Gerardo Perusia enfatizó el diferencial que guía el trabajo cotidiano de la empresa: "Siempre con la meta de estar al servicio del productor, brindar soluciones de calidad. A la empresa la inició mi padre Oscar, nos fuimos sumando nosotros y hoy somos 25 personas. Vender, cualquiera puede vender, pero el servicio, aparte de que trae nuevas ventas, es la solución que el productor necesita; esa es nuestra meta y lo que nos distingue".

Por su parte, el fundador de la firma, Oscar Perusia, dirigió un sentido mensaje a los presentes, recordando los inicios de la empresa y reconociendo el apoyo constante de la comunidad y su familia: "Son 40 años y me emocioné un poco porque hay gente que hace muchos años no veía y a muchos jóvenes. Tenemos mucho para agradecer a los empleados, estoy orgulloso por cómo me ayudan, y a las firmas que asistieron al evento para celebrar con nosotros; a los productores con los que en estos 40 años en algún momento nos encontramos para hacer negocios".

Finalmente, Oscar destacó la importancia de la transición generacional para afrontar las transformaciones tecnológicas del sector: "Que esté la familia me hace muy feliz; si no fuese por mis hijos hoy no podría seguir, porque la tecnología me superó. Ellos están con la tecnología y yo voy por detrás, pero siempre quisimos atender bien a la gente".



40 años marcando huella

Con el mejor respaldo



AGROMETAL · PRABA · PAUNY LA FUERZA DE LA MAYORÍA · YOMEL

40 AÑOS OSCAR J. PERUSIA

Av. Simón Daniele 839 - Porteña, Córdoba
(3564) 451386/450395 | www.oscarperusia.com.ar

LA MÁS POTENTE PARA TU CAMPO

LONKING CÓRDOBA



CONTACTO

Sucursal Córdoba:
Colectora Spilimbergo, Avenida de Circunvalación Agustín Tosco 2360
Teléfonos (351) 5050401 / 6557825

Sucursal Río Primero:
Ruta Provincial 10 Intersección con Ruta Nacional 19

Sucursal Río Cuarto:
Ruta A 005 Km 5

Sucursal Mendoza:
Carril Rodríguez Peña 3344, Maipú

Sucursal La Rioja:
1 de Marzo esquina Av. Córdoba

SOMOS LA FUERZA DEL CAMPO

FRAGRO

3576 52-9401

Tte. Esteban Alesso 203, Villa Santa Rosa



/fragrosa.ok

www.fragrosa.com

SEMBRAMOS DEDICACIÓN,
COSECHAMOS RESULTADOS



MÁSAGRO CENTRO

masagro.centro · masagrocba

CONTACTO 3525 - 476950

SUCURSAL: SUNCHALES
SUCURSAL: SANTA ROSA DE RÍO PRIMERO
SUCURSAL: LA PARA
SUCURSAL: LA PUERTA
SUCURSAL: SINSACATE

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción
www.gorgerinoconsulting.com.ar

Paganini Comba incrementa eficiencia industrial a través de proyecto TecMan

» BRINKMANN – Dpto. San Justo La empresa radicada en el Parque Industrial Regional apostó por TecMan en la autogeneración fotovoltaica e inyección a la red eléctrica. De la mano de su gerente, Gabriel Gay, repasamos las claves de un caso de éxito que combina reducción de costos, optimización de la matriz productiva y un servicio técnico integral de principio a fin.



"La experiencia ha sido sumamente positiva" afirmó Gabriel Gay, gerente de Paganini Comba en Brinkmann.

En el actual escenario económico y productivo, el costo de los servicios esenciales se ha convertido en una variable de enorme peso dentro de la estructura operativa de cualquier industria. Frente a este desafío, la eficiencia energética y la sustentabilidad dejaron de ser metas lejanas o compromisos simbólicos para transformarse en pilares estratégicos indispensables para la competitividad del sector agroindustrial y manufacturero en el centro del país. En ese contexto, la tecnología fotovoltaica emerge no solo como una herramienta de mitigación ambiental, sino como una inversión rentable y predecible a mediano y largo plazo. Un caso testigo de esta transformación se ubica en la intersección estratégica de las rutas provinciales 1 y 17. Allí, la firma Paganini Comba, dio un paso decisivo hacia la autonomía energética de la mano de TecMan, implementando un sistema integral de autogeneración que conecta la energía limpia con la red eléctrica tradicional.

SINCRONÍA CON LA DEMANDA INDUSTRIAL

La decisión de encarar la reconversión energética en Paganini Comba nació de una necesidad concreta: atenuar el impacto de la tarifa eléctrica sobre la estructura de costos. La adopción de un esquema fotovoltaico se presentó como una oportunidad clara para estabilizar el gasto. Según explica Gabriel Gay, socio y gerente de Paganini Comba, el factor económico fue determinante a la hora de evaluar el proyecto: "En la provincia tenemos un costo por kilovatio bastante alto y, en las zonas donde la energía es más costosa, el retorno de la inversión es más rápido. De esta forma pudimos bajar bastante el consumo", señala el directivo sobre la viabilidad financiera del sistema. Más allá del ahorro tarifario, el gran acierto de la obra radicó en el calce perfecto entre el perfil operativo de la planta y la curva natural de radiación solar. A diferencia de otros rubros con demandas nocturnas o irregulares, las operaciones de la firma concentran su mayor nivel de actividad entre las 7:00 y las 16:00 horas, coincidiendo exactamente con la ventana de máxima generación fotovoltaica. En palabras de Gay "En nuestra empresa se da un caso particular que se puede replicar en muchas industrias: tenemos alineado el consumo con la producción. Empezamos a consumir desde las 7 de la mañana hasta las 4 de la tarde, y casualmente en ese tiempo es donde mejor sol tenemos. Aprovechamos las horas de sol para hacer autoconsumo". Esta sincronía permite que la mayor parte de la energía captada se destine al funcionamiento inmediato de los equipos, minimizando la compra de electricidad a la red durante la jornada laboral. El esquema se potencia, además, gracias a la posibilidad de inyectar excedentes al sistema interconectado. Durante los fines de semana o en períodos de parada de planta, cuando el consumo interno cae a cero, la totalidad de la producción solar se vuelca a la red.

LA EXPERIENCIA CON TECMAN

Detrás de la ingeniería y la puesta en marcha de este desarrollo se encuentra TecMan Energía Solar, una empresa cordobesa que cumple siete años de trayectoria acompañando a pymes, industrias y establecimientos agropecuarios de la región. TecMan sintetiza la trayectoria y especialización de sus dos fundadores: el Ing. Carlos Nicolli, pionero y referente en la provincia en materia de energía solar y Gestor Energético oficial —quien lidera la ingeniería de los proyectos—; y el Ing. Osvaldo Manzotti, especialista en Eficiencia Energética, a cargo de la dirección técnica de las obras, con la presencia en territorio del instalador y encargado del servicio técnico de la firma para el departamento San Justo, José María Ronco.

La planta solar genera 85.000 kwh anuales produciendo un ahorro en consumo estimado que va del 60 al 70%

Al respecto, Gabriel Gay resalta el trabajo previo: "Desde lo comercial y lo técnico la experiencia fue muy buena. Me pareció muy interesante la forma en que acercaron el proyecto, con un análisis de retorno de inversión bien estudiado, lo que nos sirvió para tomar una decisión". En la etapa de ejecución, la agilidad operativa fue determinante. En menos de 20 días tras la aprobación del proyecto, los equipos técnicos ya se encontraban en el Parque Industrial montando la planta. "La instalación fue rápida y prolija. La verdad es que quedó muy bien, la experiencia ha sido sumamente positiva", remarca el gerente sobre los trabajos realizados. Sin embargo, el compromiso de la firma cordobesa no concluyó con la entrega de la obra. TecMan implementó un seguimiento postventa caracterizado por inspecciones presenciales periódicas para monitorear el rendimiento y verificar el correcto funcionamiento de los equipos. "Valoramos mucho que, más allá de instalar todo, después vinieron en varias oportunidades a controlar y verificar que todo esté funcionando bien", enfatiza Gay.



Así lucen los 98 paneles solares de 610 w con un inversor Huawei de 50 kw.

TU PRÓXIMA PULVERIZADORA ESTÁ EN CONCI

MÁXIMA EFICIENCIA Y TECNOLOGÍA

PARA ASEGURAR TU CAMPAÑA



¡COMUNICATE Y SUMATE A LA REVOLUCIÓN DE LA TECNOLOGÍA!

JOHN DEERE

CONCI

351 217 5220 conci.concesionariojd www.conci.com.ar

Tenemos Disponibles **TUS SEMILLAS DE CAMPAÑA.**

Genética, tecnología y asesoramiento para que tu campaña rinda más.



PRODAS 40 AÑOS

ALTA PERFORMANCE PARA EL AGRO

RUTA PROV. 17 KM. 208,9

(ACCESO OESTE A BALNEARIA)

TEL: (03563) 15491718

(03562) 15407117

Gorgerino Consulting
eficiencia en producción
www.gorgerinoconsulting.com.ar

La Bolsa y Cámara de Cereales de Córdoba innova en tecnología para dar mejor servicio al sector bioagroindustrial

» CÓRDOBA - Dpto. Capital

La entidad impulsa un plan integral con 13 iniciativas que incluyen plataformas digitales, inteligencia artificial y herramientas para operar en mercados ambientales.



La Bolsa y Cámara de Cereales de Córdoba (BCCBA) ha implementado en los últimos años un proceso de profunda transformación, con el objetivo de adaptarse a las nuevas necesidades, incluyendo tecnología y evolucionando en materia digital. El denominado plan integral de transformación tecnológica incluye 13 iniciativas que modernizan los servicios del sector agroindustrial, impulsan los mercados ambientales e incorporan inteligencia artificial a su gestión. Con más de 60 años al servicio de toda la cadena bioagroindustrial, la institución apuesta a la tecnología como herramienta para acercar información, trámites y servicios a productores, socios, empresas y comunidad en general.

Desde la BCCBA se considera a la tecnología como una herramienta central para cumplir la misión de la entidad: acercar información confiable, servicios ágiles y nuevas oportunidades de gestión a toda la cadena bioagroindustrial. Bajo esa premisa hay una apuesta clara a innovar, brindando más servicios en línea, más información y menos trámites presenciales.

A su vez, el desarrollo de nuevas plataformas, como MEVA, que promueve el espacio para que opere la oferta y demanda de créditos ambientales, con trazabilidad internacional, conecta a nuestro país con los mercados ambientales. En paralelo, la bolsa adopta inteligencia artificial en sus procesos con un marco de seguridad y equipos capacitados, con la responsabilidad que la herramienta requiere; y también base tecnológica sólida, a través de nube, ciberseguridad y comunicaciones renovadas para sostener el crecimiento.

El trabajo, liderado por la División de Tecnología, combina desarrollos propios, plataformas digitales y una renovación profunda de su infraestructura. Dentro de los servicios digitales para el sector agroindustrial, la BCCBA lleva sus servicios al canal digital para que sus socios accedan a información y trámites desde cualquier lugar, de forma ágil y segura.

> **La digitalización representa una oportunidad para fortalecer las organizaciones, mejorar procesos y ampliar la capacidad de respuesta; liderar el cambio significa avanzar hacia un entorno que demanda mayor agilidad, transparencia y capacidad de adaptación, aportando dirección, generando las condiciones para reaprender, revisar hábitos y asumir un papel activo en la mejora continua de procesos",** *indicó Laura Passerini, presidente de la entidad.*

UNA SOLUCIÓN PARA EL MERCADO VOLUNTARIO DE CARBONO

En materia de sostenibilidad y mercados ambientales, la BCCBA demuestra su compromiso con el ambiente con una plataforma propia para el mercado voluntario de carbono. Así nace Mercado de Valores Ambientales (MEVA), un mercado digital desarrollado por la bolsa para operar créditos ambientales con transparencia y trazabilidad blockchain. Su integración con registros internacionales evita la doble contabilización de los créditos y posiciona a nuestro país, en los mercados ambientales globales. Además, un módulo de MEVA le da la oportunidad a organizadores de eventos de medir sus emisiones (alcance 3) de carbono y compensarlas de forma simple y verificable.

IMPLEMENTACIÓN DE INTELIGENCIA ARTIFICIAL

Por otra parte, en línea con la decisión institucional de adoptar un enfoque "IA First" en todos sus procesos, la BCCBA incorpora inteligencia artificial y herramientas digitales a su operación diaria. Se avanzó en la automatización de procesos con agentes de IA que integran sistemas y resuelven tareas repetitivas, liberando tiempo de los equipos para trabajo de mayor valor. Esta adopción se acompaña de un marco de uso responsable de la IA y de la capacitación del equipo técnico. Al mismo tiempo se aplican políticas y manuales de utilización de inteligencia artificial, alineado a normas ISO/IEC 42001.



Marcos Blanda (secretario de Agricultura), Laura Passerini, Myriam Prunutto (vicegobernadora), y Sergio Busso (ministro de Bioagroindustria).

TASA EN DÓLARES 0%

PAGUE PRIMER CUOTA EN 2027

MASSEY FERGUSON

HASTA 3 AÑOS

TRACTORES,
COSECHADORAS
PULVERIZADORAS
Y FORRAJERAS

SERVICE OFICIAL

VENTA DE REPUESTOS
ORIGINALES



Weinbaur

Maquinarias Agrícolas
Ruta 12 km. 403 - (3116) Crespo - Entre Ríos
Tel. Fax: (0343) 4951050 - 4953-903 / 567
www.weinbaur.com.ar

SUCURSAL
Cel. 3562-407684 / Tel. 03564-451423
Int. Giacomino 777 | Ruta 1 - Porteña (Córdoba)

SERVICIOS

- **PULVERIZADO**
- **PICADO**
- **SEGADO**
- **ESTIERCOLERA**
- **MOLEDORA DE GRANOS**

@cooptamberos

JUAN JOSE BELTRAMO
(Encargado de servicios)

COOPERATIVA DE TAMBEROS
LA TORDILLA
LIMITADA

**ESCANEA, CONTACTATE Y
PEDINOS TU PRESUPUESTO**

“CONGREGACOOP 2026” SE PREPARA PARA SER EL EVENTO COOPERATIVO DEL AÑO

El Campus de la Universidad Siglo 21 en la ciudad de Córdoba (frente al Aeropuerto), albergará durante el 28 y 29 de octubre la tercera edición del “CongregaCoop”, un evento made in Brasil que aterriza en Córdoba para potenciar la integración regional mediante la herramienta del cooperativismo.



El consultor internacional y director provincial de producción cooperativa, Martin Bergese (partner regional CongregaCoop), junto a Juan Carlos Massei, secretario de Integración Regional y Relaciones Internacionales de la Provincia de Córdoba. La Región Centro tendrá fuerte presencia a través de la mesa permanente de cooperativas y mutuales, ya que el 50% de las organizaciones solidarias que generan el 75% del trabajo genuino, están en Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos.

“CongregaCoop”, el congreso internacional de cooperativismo que nació en el noroeste del estado de Río Grande do Sul, comienza a calentar motores hacia el 28 y 29 de octubre. “CongregaCoop” es una plataforma de articulación internacional desarrollada por diferentes instituciones en la ciudad gaucha de Santa Rosa (RS), que a través del cooperativismo agropecuario, agroindustrial, de servicios públicos y de crédito, busca repensar el Mercosur desde la práctica asociativa y colaborativa entre Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay.

Cabe mencionar que Siglo 21 -la universidad privada más grande de Argentina-, es coorganizadora junto a los organismo brasileños SEBRAE (Servicio Brasileño de Apoyo a las Micro y Pequeñas Empresas) y Semear Agro Hub. La consultora Martin Bergese & Asoc. es el Partner Regional del CongregaCoop, con el soporte logístico y asesoramiento de la agencia Peretti PR, mientras que el periodico Portal del Interior es el Media Partner.

COMITIVA INTERNACIONAL

Está previsto que casi un centenar de dirigentes cooperativos y empresarios del noroeste de Rio Grande do Sul, lleguen hasta Córdoba, representando a instituciones coordinadoras y adherentes del CongregaCoop, la plataforma que dirige el misionero Dario Nuñez. Formaran parte Cotrirosa, CooperLuz, FECOAGRO, UniCooper, CooperConcordia, universidad UNIJUI, expo FENASOJA, ACISAP, Sindilojas RS, Sicredi, Sicob, Cresol, ADFN (Agencia de Desarrollo de Frontera Noreste) , Horti-Granjeiros, y Prefeitura de Santa Rosa. Como patrocinador se destaca la distribuidora oficial de Arcor, DEISICON.

FUERTE RESPALDO DE SPONSORS

Desde la organización confirmaron que ya están reservados en su totalidad los stands internos que estarán ubicados en el hall del edificio Urquia y el hall de la Escuela de Negocios. En este sentido, habrá presencia activa por parte de la Federación Argentina de Cooperativas Eléctricas (FACE), el Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba, el ministerio de Bioagroindustria de Córdoba, la Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA), Agricultores Federados Argentinos (AFA SCL), Manfrey Coop Ltda, CONCI John Deere, EPEC, Banco Coinga, Reba del Grupo Transatlántica, entre otros. El evento cuenta con la adhesión de la Bolsa de Cereales de Córdoba, CONINAGRO, la Cámara de Empresas Argentino Brasileña (CAMBRAS), y el Consulado Gral. de Brasil en Córdoba.

LUGAR DE ENCUENTRO Y CELEBRACIÓN

La Bolsa y Cámara de Cereales de Córdoba está cumpliendo 60 años, y a través de su nueva plataforma digital MEVA (Mercado de Valores Ambientales), medirá y compensará la huella de carbono de los asistentes al CongregaCoop. Por su parte, FACE hará en Córdoba la previa de su 23er congreso nacional en Paraná (11 y 12 noviembre), convocando a más de 50 cooperativas eléctricas cordobesas y seis cooperativas patagónicas, entre ellas, la emblemática CALF de Neuquén. CONINAGRO está cumpliendo 70 años, por lo que el evento le permitirá celebrar este importante acontecimiento con su red de cooperativas agropecuarias de la región centro. Fecofe también está de festejo, por haber alcanzado los 20 años como organización gremial que agrupa a más de 100 cooperativas agropecuarias y agroindustriales.

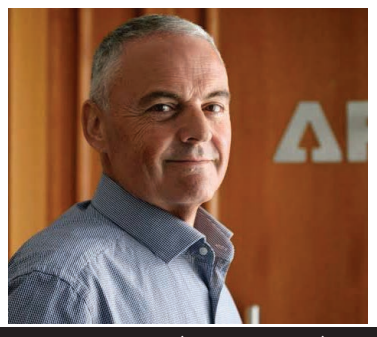
UNA OPORTUNIDAD IMPERDIBLE

Intercambio cultural, nueve paneles temáticos con expertos públicos y privados de Argentina y Brasil, un hackathon universitario de juventudes cooperativistas del Mercosur, y un espacio para networking de negocios,, serán parte del combo que propone la tercera edición del “CongregaCoop” en Córdoba, que seguramente, será el evento cooperativo del 2026.

+INFORMES E INSCRIPCIONES

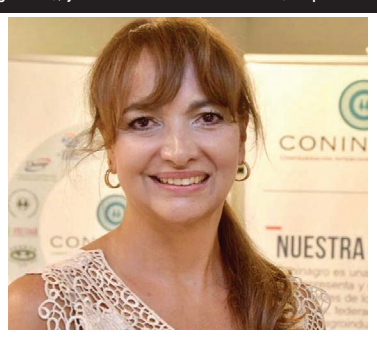
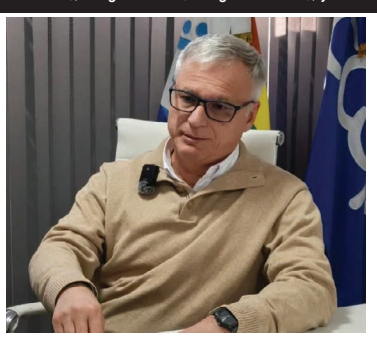
@congregacoop

congregacoop.com




Lucas Magnano (Coninagro nacional), Dario Marinozzi (AFA SCL), Juan Manuel Rossi (FECOFE), Ercole Felippa (Manfrey), Jose Alvarez (FACE), Laura Passerini (BCCBA), Vanesa Padulles (Coninagro Cba), y los ministros Gabriel Frizza (Cooperativas y Mutuales), Sergio Busso (Bioagroindustria), y Fernando Sibilla (Producción), serán algunos de los speakers destacados de los diferentes paneles temáticos.



CEREALES | SEMILLAS Y AGROQUÍMICOS | VETERINARIA |
FERRETERÍA | CORRALÓN | SUPERMERCADO | REMATES FERIA |
ELECTRICIDAD Y ARTÍCULOS DELHOGAR | MAQUINARIAS | REPUESTOS



cagm

COOPERATIVA AGRÍCOLA GANADERA DE MORTEROS LTDA

Av Libertador 601 - Morteros (Cba) - Tel: 03562 422626 / 422127
www.cagmorteros.com.ar

COOPERATIVA AGROPECUARIA LTDA "DE BALNEARIA"

Av. Tristán Cornejo 200-Balnearia - Cba.
Seguinos en redes: @coopagropecuariabal

ADMINISTRACIÓN (3563) 406298
SALON COMERCIAL (3563)406301
SECTOR SEMILLAS Y AGROQUÍMICOS (3563) 400526
VETERINARIA (3563) 401669
BALANZA (3563) 401680

Se reunió nuevamente el Consejo Asesor de Cooperativas y Mutuales de Córdoba

» CÓRDOBA CAPITAL El ministro Gabriel Frizza encabezó el encuentro junto a representantes de las federaciones del sector. Se presentaron los lineamientos de gestión y el estado de situación del Programa de Fortalecimiento Institucional y Económico. Participaron FECESCOR, FECARVYC, FEMUCOR, FECOSIP, FECOFE y CALACOOP.



El ministro de Cooperativas y Mutuales, Gabriel Frizza, encabezó una nueva reunión del Consejo Asesor de Cooperativas y Mutuales de la Provincia de Córdoba, junto a representantes de las distintas federaciones que integran el sector.

Durante el encuentro dialogaron sobre distintos aspectos vinculados al desarrollo y crecimiento de las cooperativas y mutuales, además del seguimiento y evaluación de programas y proyectos destinados a fortalecer a las entidades.

En este marco, Frizza presentó los principales lineamientos de su gestión y expuso el estado de situación del Programa de Fortalecimiento Institucional y Económico, que brinda acompañamiento a más de 500 entidades de la provincia, con una inversión total superior a los $20.000 millones. Asimismo, se analizó la actualidad del sector en las diversas ramas productivas y de servicios que se desarrollan en la región.

Como resultado del encuentro, las autoridades acordaron mantener una agenda abierta para atender y dar respuesta a las demandas puntuales de cada una de las entidades. Participaron de la reunión: Diego Ignacio Yañez, de la Federación de Obras y Servicios Públicos de Córdoba Ltda. (FECESCOR); Juan José Muratore, de la Federación de Cooperativas Argentinas de Vivienda y Consumo Ltda. (FECARVYC); Nora Landart, de la Federación Provincial de Mutualidades de Córdoba (FEMUCOR); Rodolfo Sierz, de la Federación Coordinadora de Cooperativas de Servicios Públicos Integradas (FECOSI); Mateo Giorda, de la Federación de Cooperativas Federadas Ltda. (FECOFE); y Luciano Callovi, de la Unión de Cooperativas de la Provincia de Córdoba (CALACOOP).





Laboratorio de Análisis de

SUELO Y AGUA

Estación de Ansenuza



INFORMACIÓN CONFIABLE PARA MEJORES DECISIONES

Conocé la calidad de tu suelo y agua para optimizar el rendimiento de tus cultivos y cuidar el ambiente.

ANÁLISIS DE SUELO

- Materia orgánica
- Carbono orgánico
- Nitrógeno total
- Relación C/N
- pH
- Conductividad eléctrica
- Nitratos
- Fósforo
- Azufre (sulfatos)
- Calcio
- Magnesio
- C.I.C. (Capacidad de Intercambio Catiónica)
- Humedad

Diagnóstico integral para una fertilización eficiente y sostenible.

ANÁLISIS DE AGUA

- pH
- Conductividad eléctrica
- Sólidos disueltos totales
- Dureza total
- Alcalinidad
- Cloruros
- Sulfatos
- Nitratos
- Calcio
- Magnesio
- Sodio
- Potasio

Evaluación de la calidad del agua para riego, consumo y procesos productivos.

BENEFICIOS

- Mejora la productividad y la calidad de los cultivos.
- Optimiza el uso de insumos y reduce costos.
- Cuida el ambiente y promueve la sostenibilidad.
- Información precisa para decisiones confiables.

WhatsApp
3563 401416

Email
laboratorioansenuza@balnearia.gob.ar

Ubicación
Rvdo Quadrelli s/n esq Ruta 17.
Balnearia - Córdoba
(ala trasera del Hospital San José)

Laboratorio de Análisis de
SUELO Y AGUA
Estación de Ansenuza



- Consignatarios de hacienda.
- Acopio de granos.
- Comercialización de insumos.
- Servicios agrotécnicos.

ADMINISTRACIÓN CENTRAL
Bv. Belgrano 74, Freyre, Córdoba, Argentina.
(3564) 4610180 07:30 a 18:45 hs.

ADMINISTRACIÓN COMPLEJO AGROINDUSTRIAL
Ruta E95 Km N° 1, 2413 Freyre, Córdoba, Argentina.
(3564) 572500 07:00 a 19:00 hs.

VETERINARIA
Bv. 25 de Mayo 1090, Freyre, Córdoba, Argentina.
(3564) 417975 07:00 a 19:00 hs.

OFICINA SAN FRANCISCO
Almafuerte esq. Bv. 25 de Mayo, 2400 (3564) 584257
07:30 a 12:00 y de 14:30 a 18:45 hs.

(3564) 572500 | ganaderafreyre | @coopganaderafreyre | ganaderafreyre.com.ar

La Cooperativa de Servicios Públicos de El Tío y Villa Concepción del Tío inauguró un mega parque solar fotovoltaico



Consejeros y directivos de la Cooperativa junto a autoridades provinciales y regionales en el acto de inauguración a la vera de la ruta provincial 3.

» EL TIO – Dpto. San Justo Con una inversión de 800 mil dólares y la instalación de 1.890 paneles solares, la entidad dio un paso histórico en el Departamento San Justo. La planta genera cerca del 20% de la energía demandada localmente y posiciona al cooperativismo cordobés a la vanguardia de la transición hacia fuentes limpias y sustentables.

En un hito sin precedentes para la infraestructura energética del Departamento San Justo, la Cooperativa de Servicios Públicos El Tío – Villa Concepción del Tío Ltda. , concretó la inauguración oficial de su primer Parque Solar Fotovoltaico. Ubicado estratégicamente sobre el acceso sur de la localidad de El Tío, en un predio de una hectárea y media, la planta representa una decisión estratégica orientada a reducir costos de abastecimiento, fortalecer la competitividad del sector productivo local y promover la sustentabilidad ambiental mediante el uso de energías renovables.

El emprendimiento cuenta con una capacidad operativa que alcanza casi 1,2 megavatios de potencia a través de la puesta en marcha de 1.890 paneles solares fotovoltaicos. Esta escala de generación permite cubrir aproximadamente el 20% de la demanda eléctrica total de la comunidad, lo que equivale a abastecer de manera directa con energía limpia a más de 500 hogares dentro del área donde la entidad distribuye el servicio tradicional. La concreción de este proyecto demandó un desembolso total de USD 800.000, afrontado mediante la combinación de recursos propios de la institución y aportes del Gobierno de la Provincia de Córdoba a través del Ministerio de Cooperativas y Mutuales, y un crédito del BANCOR. Actualmente, la cooperativa brinda cobertura en las localidades de El Tío, Villa Concepción y Col. Las Pichanas, extendiendo además sus prestaciones hacia una vasta zona rural.

COMPROMISO INSTITUCIONAL CON VISIÓN DE FUTURO

El acto inaugural contó con un masivo marco institucional y comunitario. Estuvieron presentes el ministro de Cooperativas y Mutuales de la Provincia, Gabriel Frizza; el legislador departamental Gustavo Tévez; intendentes de las localidades de la zona de influencia; el presidente de la cooperativa, Leonardo Albarracín, junto a integrantes del Consejo de Administración; el presidente de FECOSI, Omar Marro; y representantes de instituciones intermedias, centros educativos y cooperativas escolares de la región.

Durante su discurso, Leonardo Albarracín remarcó el valor simbólico y operativo que posee la obra para el crecimiento de la entidad: “Hoy es un día muy especial para nuestra institución. Estamos inaugurando una obra que representa mucho más que infraestructura, representa una decisión, una visión de futuro y, sobre todo, el resultado del trabajo conjunto y sostenido de una institución que piensa en las próximas generaciones”.

En esa línea, el titular del Consejo de Administración hizo hincapié en la autonomía financiera con la que se encaró la iniciativa: “Este primer parque solar fotovoltaico es una obra propia, realizada con recursos de la cooperativa, y eso tiene un significado enorme. Cada avance que logramos es fruto del esfuerzo. Quiero destacar el trabajo de nuestro Consejo de Administración actual y del anterior; tuvimos la convicción de avanzar y apostar a una inversión que seguramente marcará un antes y un después. Esta obra demuestra que desde nuestras comunidades se pueden llevar adelante proyectos importantes”.

A su turno, el legislador Gustavo Tévez valoró la articulación entre los distintos estamentos gubernamentales y el sector de la economía social: “Esta es la mejor forma de trabajar. Desde la visión compartida y en comunidad. La cooperativa, los municipios, el Gobierno provincial y las instituciones locales estamos dando un nuevo paso fundamental en la generación de energía”.

IMPACTO EN EL DESARROLLO LOCAL Y PROYECCIÓN REGIONAL

La puesta en marcha de la planta fotovoltaica no sólo consolida un nuevo modelo de abastecimiento, sino que derrama beneficios directos sobre los usuarios asociados y abre las puertas para la expansión de la infraestructura energética renovable en la región. El ministro de Cooperativas y Mutuales, Gabriel Frizza, puso en relieve el significado del cooperativismo como motor de transformación territorial: “Los que peinamos canas entendemos de qué se trata el cooperativismo y el mutualismo, de juntarnos en comunidad para resolver los problemas. Felicitaciones por el emprendimiento; como utopía podemos pensar en la soberanía energética de las cooperativas, y este es un gran primer paso. Asimismo, la autoridad provincial enfatizó el alcance socioeconómico del proyecto: “Más importante que impactar en la tarifa, esto impacta directamente en el crecimiento de la región”.

1890 PANELES SOLARES
1,2 MEGAVATIOS DE POTENCIA
20% DE LA DEMANDA LOCAL
ENERGÍA SUSTENTABLE PARA 500 HOGARES
$1200 MILLONES DE INVERSIÓN

Por su parte, el gerente de la entidad, Julián Moya, ratificó que el parque ya se encuentra operativo y brindando resultados concretos a la masa de asociados: “Estamos muy contentos. El parque ya está funcionando y hoy el asociado ya se ve beneficiado con un descuento en la tarifa. Creemos firmemente que este es el camino”.

Respecto a los pasos a seguir, Moya anticipó que la institución trabaja en replicar este modelo en otras localidades del área de concesión. “La idea es continuar con esta línea. Queremos instalar también un parque solar en Villa Concepción del Tío; si bien evaluaremos las dimensiones, el objetivo central es seguir consolidando la autogeneración limpia en toda nuestra zona de influencia”, apuntó finalmente.



amicop

ASOCIACIÓN MUTUAL DEL CENTRO COMERCIAL, INDUSTRIAL Y DE LA PROPIEDAD DE PORTEÑA

¡Seguridad y Confianza!

NUESTROS SERVICIOS

- ☑ Ayudas Económicas
- ☑ Ahorro Mutual
- ☑ Cobro de impuestos y servicios
- ☑ Subsidios

I CASA CENTRAL PORTEÑA CAMILO BERGERO 612 - TE 3564 451128 **I FILIAL VILA** SAN MARTÍN E 136 - TE 3492 493281



Editorial

EL MAÍZ CORDOBÉS VOLARÍA SIN RETENCIONES

Mientras la Nasa sigue de cerca a El Niño, ya que las señales anticipan un impacto climático extremo, Córdoba se encamina a cerrar la campaña estival 2025/26 con una producción conjunta de alrededor de 40,8 millones de toneladas, impulsada principalmente por el desempeño del maíz.

Según el relevamiento de la Bolsa de Cereales de Córdoba, el cereal alcanzaría una producción cercana a los 26 millones de toneladas, un récord para la provincia. Pese a estos inconvenientes, el rendimiento promedio provincial se ubicó en 82,7 quintales por hectárea.

En este sentido, el gobernador Martín Llaryora, viene sosteniendo reiterados reclamos al Gobierno nacional en torno a la eliminación de los derechos de exportación y el impulso a la producción y uso de energías renovables, mediante la sanción final del nuevo régimen nacional de biocombustibles, iniciativa que ya cuenta con media sanción del Senado.

En el 5to Congreso Internacional de Maíz realizado en Córdoba, calificó a los derechos de exportación como "malditas retenciones" y exigió su eliminación definitiva. Sostuvo que de cada 100 toneladas de maíz que produce la provincia, una porción muy alta se exporta como grano sin procesar (63%), y que el sector productivo no puede seguir soportando la carga impositiva actual sin afectar la inversión y el arraigo local. Asimismo, manifestó que la Provincia no acompañará subas en los derechos de exportación y reclamó una baja gradual. El reclamo político se dio en el marco de la mayor cumbre maicera de la región, donde la Región Centro —integrada por Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos— ratificó su liderazgo productivo al concentrar entre el 50% y el 60% de la producción nacional. Con 20 millones de toneladas promedio por campaña, uno de cada tres granos cosechados en Argentina proviene del suelo cordobés. Llaryora también cuestionó que la Argentina produzca cerca de 70 millones de toneladas de maíz y todavía haya que "andar peleando" para ampliar su transformación. Llaryora comparó la situación argentina con la de Brasil y Estados Unidos, países que, según señaló, buscan industrializar una mayor proporción de sus materias primas. "Lo que falta es empezar a entender que producir ahora es hacer la gran transformación en la industrialización, para que se dejen de ir llenos los camiones y se vayan los camiones llenos de productos. Con valor agregado", afirmó. Finalmente volvió a reclamar que se eliminen "las malditas retenciones" y advirtió: "El campo no da más".

@Grupo_Portal
@portaldelinterior
www.portaldelinterior.com.ar

La Provincia inauguró el primer tramo de la Autopista 19

» CÓRDOBA Se habilitaron los primeros 10 kilómetros de autopista entre Santiago Temple y el distribuidor de acceso a Los Chañaritos. La obra incluye un acceso pavimentado de 3,4 kilómetros hacia Los Chañaritos y mejora la conexión con Luque a través de la ruta provincial S-393.

El gobernador Martín Llaryora inauguró los primeros 10 kilómetros de la Autopista Ruta Nacional 19 ejecutados durante su gestión, entre Santiago Temple y el distribuidor de acceso a Los Chañaritos. La habilitación mejora también la conexión con Luque y forma parte de los trabajos que la Provincia financia con recursos propios para completar una obra abandonada por Nación. El nuevo tramo cuenta con dos carriles por sentido de circulación y control total de accesos, lo que mejorará la seguridad vial y facilitará el traslado de personas y de la producción regional. Durante su discurso, el mandatario agradeció a los cordobeses por el esfuerzo que permite sostener el desarrollo provincial en un contexto nacional complejo y destacó la cooperación entre sectores públicos y privados y dirigentes de distintas fuerzas políticas.

"Podemos pensar distinto, pero trabajamos juntos. Es imposible hoy en Argentina ver una foto como la que vemos acá. Preferimos construir puentes y no cavar trincheras. Todos los que estamos hoy aquí somos de distintos partidos políticos, pero trabajamos para que esta ruta sea una realidad. Y podemos trabajar juntos el sector privado y el público", destacó. Asimismo, subrayó que "en un momento donde reina el desempleo y cierran las pymes, en Córdoba defendemos nuestro trabajo y nuestro empleo". "Son 610 puestos de trabajo, 610 familias que tienen un ingreso. Quiero felicitar a nuestros trabajadores cordobeses, que también muestran que pueden hacer las mejores obras con la mejor calidad", completó.

La habilitación comprende también el nuevo distribuidor y la pavimentación del camino de 3,4 kilómetros que conecta la autopista con Los Chañaritos. Desde ese punto, los vehículos que circulen hacia San Francisco continuarán por el acceso pavimentado hasta retomar la traza de la Ruta Nacional 19. A su vez, el distribuidor permite acceder hacia el sur a la ruta provincial S-393, completamente asfaltada, que conecta con Luque y la ruta provincial 13. Este corredor tiene una extensión de 26 kilómetros y atraviesa Capilla del Carmen.



Llaryora inauguró el primer tramo de la autopista 19 de su gestión, acompañado por los ministros Lopez, Calvo, funcionarios de Camino de las Sierras, intendentes de la región, y obreros a cargo de una obra estratégica para el Mercosur que impacta en los departamentos San Justo, Río Primero y Río Segundo.

De esta manera, la obra fortalece la vinculación entre las localidades de la región y agiliza la circulación en una zona de intensa actividad agrícola, ganadera y lechera, con un importante movimiento de vehículos pesados.

Esta inversión vial tendrá un impacto positivo en los departamentos San Justo, Río Primero y Río Segundo, beneficiando a sectores ganaderos, lácteos e industriales mediante la consolidación de corredores productivos.

UNA CONEXIÓN ESTRATÉGICA PARA RÍO SEGUNDO

En la ocasión, Llaryora enfatizó que la conexión de las rutas 13 y 19 permitirá modificar la posición estratégica del departamento Río Segundo y fortalecer el desarrollo productivo de la región.

"Es una salida mucho más económica, mucho más productiva, que mejora el valor y el costo logístico. Hace que la región sea más eficiente, más competitiva y tenga más rentabilidad", indicó. Y añadió: "Estamos haciendo las obras más importantes de la Argentina. La infraestructura nos hace mejores, nos potencia, nos lleva al progreso y genera empleo y trabajo".

Por último, Llaryora repasó otras obras viales estratégicas que lleva adelante la Provincia, entre ellas la circunvalación de Río Cuarto, los trabajos en la circunvalación de Villa María, las intervenciones en el Valle de Calamuchita y el nuevo camino de las Altas Cumbres, que unirá Tanti con Taninga y se encuentra en construcción. También vinculó estas inversiones con el Plan de Igualdad Territorial, orientado a reducir las desigualdades entre regiones y mejorar la infraestructura y los servicios en el interior provincial.

PORTAL del interior

Fundador y Editor: Lic. Martín Bergese
Coordinador Periodístico y Comercial: Cristian Costa
Arte y Diagramación: Silvia Martin

Marca Registrada Nro. 2490283

portaldelinterior20@gmail.com

Prohibida la reproducción total o parcial de la información sin citar la fuente. El medio no se responsabiliza por la opinión de columnistas y entrevistados.

270 MIL

MEDIDORES INTELIGENTES YA INSTALADOS

Tecnología de vanguardia que te permite chequear tu consumo prácticamente en tiempo real y administrarlo eficientemente.

Más y mejores servicios para vos.

EPEC
La energía de **Córdoba**



Diseñada para simplificar la gestión de plantas de agua potable, otorgando la capacidad de monitorear y gestionar cada aspecto del sistema, adáptandose a la tecnología.

MÁS AGUA

Sistema de Gestión Inteligente para Servicios de Agua



www.cooptech.com.ar

cooptech_morteros 3562**449277**



PPP

PROGRAMA PRIMER PASO 2026



15.000 oportunidades laborales para jóvenes de 16 a 25 años

El gobernador Martín Llaryora presentó una nueva edición de este programa, que es un ejemplo exitoso en materia de primer empleo en Latinoamérica.

Este año contará con dos modalidades de participación: 7.500 cupos para prácticas laborales y 7.500 incorporaciones en relación de dependencia.

Informes e inscripciones: desarrolloyempleo.cba.gov.ar

Córdoba
GOBIERNO DE LA PROVINCIA

Hacer para crecer