

PORTAL

del interior

Visita nuestra web
escaneando el
código QR



Agosto de 2026 • Año 23 • Nº 232 • Periódico de circulación gratuita en Centro, Norte y Este de Córdoba



GRUPOMBC



Gorgerino Consulting
eficiencia en producción

MOTOR REGIONAL



El Grupo MBC celebró en Balnearia (San Justo) una década de trayectoria en el negocio ganadero. De izq a der. los socios Xavier Toldo, Nicolás Barbisan, Oscar Pontoni, Pablo Barbisan, Franco Chiavasa, Matias Barbisan y Marcelo Morandini.

Págs 6 y 8

BAKIANO
AGRO

Semillas - Agroquímicos - Fertilizantes

ruta 17, LA PARA.

SEMILLAS
nord

Contacto: 3563 404704

CLICK
GRANOS

¡EA!

AKRON

Kubota DJI AGRICULTURE TERRAPLANE PROMETEON

+ GRANDE
+ RÁPIDA
+ AKRON



NUEVA GCX1310 *America*

akron.com.ar
0800 333 8300
f @ y t



AGROAPP

Comercialización de
**Aceite y
Expeller**
de soja

#Planta de fabricación propia.

Consultas al 3575-408051





LOS CORDOBESES APOYAMOS A LAS ESCUELAS TÉCNICAS

El gobernador Martín Llarryora anunció la creación de un programa para el fortalecimiento de la educación técnica, integrado por fondos públicos y privados.

Este programa permitirá equipar los talleres y laboratorios de las instituciones educativas, incorporando insumos, tecnología de vanguardia y capacitación. Una iniciativa que acercará a las y los estudiantes a experiencias reales de trabajo, favoreciendo su formación y su inserción laboral en sectores estratégicos.

Córdoba lleva adelante una profunda transformación de su sistema educativo. Por eso, fortalece las escuelas técnicas como pilares fundamentales para ampliar oportunidades, formar profesionales e impulsar el desarrollo productivo de la provincia.



Córdoba
GOBIERNO DE LA PROVINCIA





REMATES
FERIAS

GANADERA

BovCal
NUTRICIÓN ANIMAL

BIO NUTRICIÓN
A BASE DE SOJA

Seguimos apostando al crecimiento

📍 ¡Llegamos a su zona!

Las Varillas | Pozo del Molle | La Playosa | Villa María | Balnearia

Potencie su producción

- Inscribese como remitente para consignar su hacienda y participar de remates vía steaming.
- Acceda a soluciones de nutrición animal incorporando expeller de soja, balanceados, concentrados, sales minerales y más.
- Sume asesoramiento personalizado en campo para mejorar la nutrición.

Somos un ecosistema de soluciones con un valor agregado en la **comercialización de los productos** que necesita.



Contáctenos y coordine una visita
con nuestro equipo comercial



(3563) 496930



www.grupombc.com.ar



@grupombcok

Tecnificación y riego por pivote: la clave para efficientizar la producción en el norte cordobés

» **LOS COMETIERRA – Dpto. Colón** La experiencia en la Estancia San Carlos demuestra cómo la incorporación de sistemas pivote Reinke transformó esquemas agrícolas anuales en sistemas intensivos de doble cultivo, aportando previsibilidad y rentabilidad al negocio.

La empresa MT Agro, distribuidora oficial de la prestigiosa marca de sistemas de riego Reinke, visitó la Estancia San Carlos para conocer de primera mano la experiencia del productor agropecuario Franco Rizzi. Ubicado a 30 kilómetros al norte de Jesús María, el establecimiento implementa tecnología de riego por pivote central para optimizar la eficiencia productiva, estabilizar los rendimientos y diversificar la producción. Durante mucho tiempo, la producción agrícola en determinadas zonas del norte cordobés estuvo condicionada por la variabilidad del régimen de precipitaciones, limitando la posibilidad de desarrollar esquemas intensivos y continuos. Sin embargo, la incorporación de tecnología avanzada de riego transformó radicalmente este escenario, permitiendo dar el salto de planteos estrictamente monocultivos a modelos de doble cultivo y garantizando la sostenibilidad financiera del establecimiento a lo largo de las diferentes campañas.

EFICIENCIA Y DOBLE CULTIVO

El productor Franco Rizzi administra actualmente el esquema agrícola en la Estancia San Carlos, en la localidad de Los Cometierra. Con el objetivo firme de maximizar el potencial de la superficie trabajada, la finca cuenta hoy con 550 hectáreas bajo riego mediante equipos con tecnología pivote.

“Buscando efficientizar la producción acá en el campo, lo que buscamos fue hacer doble cultivo en miras de un cultivo de invierno, ya que la zona en esa época es bastante seca y una de las patas rengas era el tema del agua”, explicó Rizzi. El esquema productivo consolidado integra cultivos de verano como soja y maíz con especies de invierno como trigo y garbanzo. La disponibilidad asegurada de recurso hídrico no solo posibilitó la incorporación regular de los cultivos invernales, sino que potenció la estrategia de fertilización, permitiendo a la empresa enfocar recursos con precisión para maximizar la absorción de nutrientes y la respuesta biológica de la planta.

IMPACTO ECONÓMICO Y ESTABILIDAD EN RINDES

El impacto del riego por pivote fue contundente tanto en el plano técnico como en los números del negocio. Al garantizar el suministro de agua en momentos críticos del ciclo vegetal, se logró neutralizar los efectos de la sequía invernal habitual en la región y reducir sustancialmente la volatilidad productiva.

“Como encontramos estabilidad en los rindes, encontramos estabilidad también en el negocio, que es a lo que también apuntamos”, enfatizó el productor al ser consultado sobre la rentabilidad financiera.



El productor Franco Rizzi junto a Pablo Gandia de MT Agro.

ELECCIÓN DE REINKE Y APUESTA A FUTURO

A la hora de definir la inversión tecnológica, la simpleza operativa, la solidez constructiva y el respaldo técnico fueron determinantes para volcarse por la marca Reinke, comercializada e instalada por el equipo de MT Agro, firma ubicada en Sinsacate, a la vera de la RN 9 norte.

Rizzi destacó la practicidad del proceso de montaje y la respuesta constante de posventa: “Encontramos simpleza,

calidad de producto y la marca nos ha dado una satisfacción muy buena. La instalación es muy práctica, mejora muchísimo la rentabilidad y hay muy buena posventa”. Al ser consultado sobre qué recomendación le daría a un productor que aún duda en dar el paso hacia la tecnificación del riego, Rizzi concluyó de manera categórica: “Creo que le diría que se anime, que le meta para adelante. Si me preguntan si seguiría instalando sistemas de riego, sí, por supuesto: siempre Reinke”.



Equipo pivote de Reinke a pleno en Est. San Carlos.

Tecnología que transforma el campo

- +550 hectáreas bajo riego con equipos pivote Reinke en la Est. San Carlos.
- +Doble cultivo: trigo y garbanzo en invierno junto a soja y maíz en verano.
- +Estabilidad económica: regularidad en rendimientos se traduce en previsibilidad y mayor rentabilidad.
- +Eficiencia nutricional: optimización de la fertilización gracias al control del aporte hídrico.
- +Respaldo MT Agro: asesoramiento, instalación y servicio de posventa garantizado.

- ✓ ACOPIO DE GRANOS
- ✓ CANJE CON TERCEROS
- ✓ AGROINSUMOS
- ✓ LÍNEA DE CANJES:
INSUMOS,
FERTILIZANTES,
COMBUSTIBLES

CENTRO DE
DESARROLLO COOPERATIVO
OBISPO TREJO

AL2

Tus valores
en una App

Con pagos seguros
y sencillos se fortalecen
los lazos en el **Agro**.

**SEGURIDAD
RESPONSABILIDAD
TRAYECTORIA**

*Condiciones a la medida
de tu negocio*

**Nos une el valor
de la palabra.**

100 años aportando nuestro modelo
cooperativo al mercado de granos
de Argentina.

Creer en lo que nos une.



**Asociación de
Cooperativas
Argentinas**

CONTACTO

Tel.: 03575- 497302 / Cel.: 3576-526150

E-mail: sgelabert@acacoop.com.ar

www.acacoop.com.ar

Obispo Trejo - Dpto. Río Primero - Cba

Experiencia MBC: Una década de fuerte vínculo con el productor y de consolidación de sus unidades de negocios



Staff completo del Grupo MBC posa en la imagen final del encuentro.

» **BALNEARIA - San Justo** Con la participación de más de 300 asistentes, Grupo MBC festejó sus 10 años de trayectoria. La presentación de novedades en sus unidades de negocios, inversiones en infraestructura, acopio de granos y el análisis económico de Gustavo "Lacha" Lazzari y Mariano Echegaray Ferrer, marcaron la emocionante jornada.

En el marco de sus 10 años de trayectoria, Grupo MBC concretó en el club Sportivo de Balnearia (Dpto. San Justo) una nueva edición de la Experiencia MBC. El encuentro reunió a más de 300 asistentes —entre clientes, referentes institucionales, representantes comerciales y sponsors— para repasar el crecimiento de sus divisiones operativas, presentar inversiones estratégicas y remarcar la cercanía con el productor como eje central de su desarrollo. La jornada combinó el análisis técnico de los nego-

cios de la firma con las disertaciones del especialista Mariano Echegaray Ferrer y el economista Gustavo "Lacha" Lazzari, culminando con una cena de camaradería.

CONSIGNACIÓN, VALOR AGREGADO Y EXPANSIÓN LOGÍSTICA

El inicio del encuentro estuvo a cargo de Matías Barbisan, CEO de Grupo MBC, quien destacó el crecimiento sostenido de la firma, proyectando alcanzar una cartera de 700 clientes activos en sus cuatro unidades de negocios. Al repa-

sar la actualidad de cada área, Barbisan detalló los avances de la división consignataria de hacienda: "La feria año tras año va sumando clientes y animales; este año calculamos pasar las 15.000 cabezas consignadas". Asimismo, remarcó la búsqueda de previsibilidad para el sector. "Estamos trabajando en lograr una herramienta que sea viable en el tiempo y que cada productor tenga la opción de poder vender su hacienda de contado". En relación a MBC Bio —la planta de procesamiento de expeller de soja ubicada en La Playosa—, el directivo precisó que operan a más del 80% de su capacidad instalada, procesando cerca de 1.200 toneladas mensuales. Para acompañar ese volumen, la empresa fortaleció su infraestructura con unidades de transporte propio. "Seguimos invirtiendo en servicio y en calidad para brindar un buen producto", afirmó. En tanto, para

“

En un mundo donde parece que todo va a pasar por el e-commerce, nosotros somos unos convencidos de que los mejores negocios que perduran en el tiempo van a ser aquellos que surjan después de generar buenas relaciones humanas".

Matías Barbisan,
CEO de Grupo MBC

la unidad Ganadera anunció la incorporación de Hotelería en el feedlot como un nuevo servicio, destacando además el balance positivo del uso de caravana electrónica en el área de cría.

**SOMOS LA
FUERZA DEL CAMPO**



 **3576 52-9401**

Tte. Esteban Alesso 203, Villa Santa Rosa



 [/fragrosa.ok](https://www.facebook.com/fragrosa.ok)

www.fragrosa.com

SI TENÉS QUE PAGAR
**GANANCIAS
ESTE AÑO,**

NO PAGUES: INVERTÍ EN RIEGO



CON EL RIMI AMORTIZAS EL 100%
DE TU INVERSIÓN EN RIEGO EN 1 CUOTA
Y LA DEDUCIS TOTALMENTE DE
GANANCIAS.



TU INVERSIÓN
EN RIEGO,
100% DEDUCIBLE
EN GANANCIAS ESTE AÑO

RIMI

RÉGIMEN DE INCENTIVO
PARA GRANDES
INVERSIONES

BENEFICIOS QUE
IMPULSAN TU CAMPO

 **Reinke**

mt agro



Ruta n°9 KM 758 - Sinsacate - Córdoba
+54 3525402535 / +54 3525440936
info@mtagro.com.ar / mtagro.com.ar

LÍNEA
AVANTBIO

**Tu cultivo
comienza fuerte
con inoculantes de
última generación**

Inoculantes curasemillas

AVANTBIO



Conocé nuestra línea
completa de línea Avantbio



Nuestro inoculante está compuesto por tres cepas bacterianas (TRICEPA):
Bradyrhizobium, especializada en fijación biológica de nitrógeno.
Una cepa con actividad nitrato reductasa, que convierte el nitrato
disponible en amonio, facilitando su aprovechamiento por la planta.
Otra cepa de *Bradyrhizobium*, especializada en la solubilización
de fósforo ©, potasio (K) y azufre (S).



✉ info@fenderagro.com 🌐 fenderagro.com 📱 fender_agro
f Fender-agro ☎ +54 9 3525 591021

 **FENDER**

INFRAESTRUCTURA ESTRATÉGICA E INNOVACIÓN PARA EL SECTOR

Durante la presentación de las novedades operativas, se remarcaron los avances en la construcción de la nueva planta industrial. Barbisan anticipó que la nave principal finalizará en un mes, mientras que a comienzos del próximo año se concretará el traslado de las oficinas y de la línea de premezcla. En este segmento, la marca propia BovCal mantiene el mayor alcance geográfico de la firma, abasteciendo a clientes situados a más de 1.200 kilómetros en provincias como Salta, Santiago del Estero, Tucumán, Chaco, Catamarca, La Rioja, Córdoba y Santa Fe. "Sin duda que el gran salto lo vamos a dar cuando podamos invertir y poner las dos líneas de producción nueva del peletizado y de premezclas para ya visualizar a largo plazo", proyectó el directivo. A su vez, anunció avances en la instalación de cuatro nuevos silos para la creación de una unidad de acondicionamiento y acopio de granos. "Es una nueva unidad de negocio; creíamos que era un servicio que acá en la zona faltaba", señaló, destacando que la inversión busca cerrar el círculo operativo junto al productor a través de esquemas de canje y provisión de insumos. Respecto a la profesionalización corporativa junto a la consultoría de Mariano Echegaray Ferrer, Barbisan sostuvo: "Los grandes saltos de las empresas los dan con decisiones,

y la decisión de este año de empezar a trabajar con el estudio de Mariano y todo su equipo es lo que nos está impulsando a dar ese salto de nivel que creemos necesario". Finalmente, reflexionó sobre la visión comercial de la firma: "En un mundo donde parece que todo va a pasar por el e-commerce, nosotros somos unos convencidos de que los mejores negocios que perduran en el tiempo van a ser aquellos que surjan después de generar buenas relaciones humanas".

CAMBIO DE RÉGIMEN Y EL DESAFÍO DE LA TRANSICIÓN

La jornada contó con la disertación del economista, divulgador y empresario pyme Gustavo "Lacha" Lazzari (director de Frigorífico Cárdenas SRL en pcia de Buenos Aires, hijo de la recordada Lita

de Lazzari), quien analizó la coyuntura económica y las perspectivas para el sector productivo.

-Inconvenientes de la transición: Lazzari señaló que Argentina inició un cambio de régimen con una coyuntura compleja, donde las empresas conviven con costos del pasado, dificultades de financiamiento y restricciones de acceso al crédito. A pesar de ello, proyectó un escenario hacia una economía abierta y competitiva, asegurando que al país le sobra paño para competir, aunque remarcó la necesidad de aplicar medidas tranqueras adentro y tranqueras afuera para evitar que se caigan muñecos en el camino.

-La política del milímetro: Sostuvo que en el contexto actual más cantidad no es más rentabilidad, lo que exige ajustar los costos de producción y aplicar una política del milímetro. Destacó la importancia de afinar la planificación fiscal, la eficiencia en el uso de insumos, la adopción de tecnología y la precisión en los momentos de compraventa para resguardar los márgenes.



MBC aglutina a 700 clientes de 8 provincias en sus distintas unidades de negocios ganaderos.

-Claves de política económica: Entre las prioridades para acompañar al sector, enfatizó la necesidad de atenuar los costos de la transición sin emisión ni medidas distorsivas, reducir el componente impositivo en las tarifas de servicios (que estimó cercano al 40%) y estructurar mecanismos de refinanciación de deudas inteligentes y voluntarios que acompañen la desaceleración inflacionaria.



El Cr. Mariano Echegaray Ferrer (asesor impositivo financiero), Matías Barbisan (CEO Grupo MBC) y el economista bonaerense "Lacha" Lazzari.



El empresario frigorífico "Lacha" Lazzari sugirió aplicar "la política del milímetro" para que no caigan "muñecos" en el camino.

SEMBRAMOS DEDICACIÓN,
COSECHAMOS RESULTADOS



masagro.centro masagrocba

CONTACTO 3525 - 476950

SUCURSAL:
SUNCHALES

SUCURSAL:
SANTA ROSA
DE RÍO PRIMERO

SUCURSAL:
LA PARA

SUCURSAL:
LA PUERTA

SUCURSAL:
SINSACATE

LA FUERZA QUE MEJORA TU RENDIMIENTO.

LANZAMIENTO 2026
NUEVAS MAQUINARIAS

JUNTO A LA FAMILIA PRODUCTORA DEL PAÍS

BALNEARIA

Bv. Belgrano 451, Balnearia - Prov. de Córdoba | Tel - (3563) 421260

SINSACATE

Ruta Nac. N°9 KM 758, Sinsacate - Prov. de Córdoba | Tel - (3525) 402660

LAS VARILLAS

Av. Int. José Irazusta 272, Las Varillas - Prov. de Córdoba | Tel - (3533) 418506

GRIFFA



NEW HOLLAND

EN TODO MOMENTO

www.griffasa.com.ar

www.coopportena.com.ar



COOPERATIVA GANADERA AGRÍCOLA
Y DE CONSUMO PORTEÑA LTDA.

CEREALES
REMATE FERIA
INSUMOS AGRO
PLANTA PROCESADORA
DE SOJA
VETERINARIA
FERRETERIA CORRALÓN
SUPERMERCADO
SERVICIOS SOCIALES

La Sociedad Rural de Jesús María celebró sus 80 años de trayectoria

» **COLONIA CAROYA – Dpto. Colón** Fundada el 25 de agosto de 1946, la entidad gremial cumplió ocho décadas de liderazgo productivo en el centro-norte cordobés. Este viernes 28 de agosto se llevó a cabo el Ágape Aniversario en el Predio Ferial de Malabrigo, donde se inauguró un salón de convenciones.

La Sociedad Rural de Jesús María (SRJM) se encuentra festejando sus primeros 80 años de vida institucional. Fundada oficialmente el 25 de agosto de 1946, la entidad ha consolidado un protagonismo insustituible en la defensa de los intereses de los productores agropecuarios del centro-norte y noroeste de la provincia de Córdoba, transformándose en un referente gremial de peso federal.

Para conmemorar este hito histórico, la comisión directiva realizó el pasado 28 de agosto un tradicional Ágape Aniversario en su Predio Ferial de Malabrigo. El encuentro reunió a dirigentes del sector, autoridades provinciales y locales, y a parte de sus más de 3.000 socios activos. El presidente de la institución, Eduardo Raúl Riera, repasó los 80 años de trabajo en defensa del productor y remarcó el compromiso de la entidad con el gran norte de Córdoba. En el marco de la celebración se inauguró un nuevo

Salón de Convenciones, espacio destinado a capacitaciones, reuniones y eventos institucionales.

ORÍGENES DE UNA VISIÓN TRANSFORMADORA

La génesis de la institución se remonta a mediados del siglo XX. Un grupo de visionarios locales se reunió en el histórico Hotel Victoria de Jesús María bajo el impulso de Félix Lucero, por entonces gerente de la sucursal del Banco de la Provincia de Córdoba. Aquel encuentro fundacional buscaba crear una entidad representativa que velara por los derechos e inquietudes de los productores del norte provincial.

Tras la conformación de una comisión provisoria liderada por Félix Brusasca, Juan Avelino Giaveno y Juan Fassi, el 8 de septiembre de 1946 quedó formalmente constituida la primera Comisión Directiva, presidida por Felipe Díaz y secundada por Zenón Moncada como vicepresidente. Meses más tarde, el 15 de febrero de 1947, se aprobaron los estatutos societarios con la firma de 92 socios fundadores.

El arraigo territorial se consolidó el 8 de febrero de 1949, cuando la institución adquirió una fracción de tierra a la firma Col-Car SA en el barrio Malabrigo.



El presidente Eduardo Riera, acompañado por el ministro de Bioagroindustria, Sergio Busso, y el Secretario Gral del Gobierno de Córdoba, el caroyense Gustavo Brandan.

Las instalaciones iniciales, que fueron alquiladas a Micolini y Pedrazzi, se convirtieron con el transcurso de las décadas en el emblemático predio ferial desde el cual la SRJM proyecta su accionar técnico, comercial y social a todo el país.

LUCHA GREMIAL Y EL HITO DEL ARCO NOROESTE

La firmeza gremial ha sido la marca registrada de la Rural de Jesús María. Su participación activa durante la crisis del campo en 2008 con históricos tractorazos en la Rotonda de Sinsacate marcó un hito en la protesta contra las retenciones móviles fijadas por el Gobierno nacional de aquel momento. En el plano institucional, tras integrar durante décadas las filas de CARTEZ y CRA (desde 1956), la SRJM tomó en 2024 la decisión estratégica de desvincularse de estas estructuras nacionales debido a diferencias en la conducción y a la falta de respuesta ante reclamos específicos de la región. Así nació el Arco Noroeste, un bloque autónomo constituido junto a otras rurales del norte y oeste cordobés para gestionar solucio-



La Sociedad Rural de Jesús María trabaja con escuelas, universidades y jóvenes para acercarlos al mundo agropecuario, llevando cada año entre 4.000 y 4.500 alumnos a su exposición. Además, analiza la creación de una fundación con finalidad educativa para todo el norte provincial.

nes directas a la problemática agropecuaria regional. Hoy en día, la SRJM no solo abarca el gremialismo campero, sino que ofrece una amplia plataforma de servicios para el sector agroindustrial: Ate-neo Juvenil; Instituto de Educación Superior (ISRM); Laboratorio de Suelos, Agua y Semillas; Laboratorio de Sanidad Animal; 1er Consorcio Integrado de Cuencas de Córdoba para la sistematización hídrica del centro-norte; concurso ganadero Block Test; y Bolsa de Empleo.



La **79° Expo Rural de Jesús María 2026** se realizará del 10 al 13 de septiembre de 2026 en el Predio Malabrigo, celebrando los 80 años de la Sociedad Rural de Jesús María con un día más de actividades y propuestas renovadas.



Todas las herramientas para el hombre de hoy
repuestos originales - service oficial

BALNEARÍA
3563-408974
ATENCIÓN PERSONALIZADA 24 HS.
Bv. Belgrano 521

ARROYITO
3576-448957
ATENCIÓN PERSONALIZADA 24 HS.
Av. Fulvio Pagani 1674

SENSEI TORO Hunter OREGON Makita GARDENA metabo NIWA

/HOMherramientas @hijosdeosvaldomonti www.hijosdeosvaldomonti.com.ar

40 años marcando huella

Con el
mejor
respaldo



AGROMETAL

PRABA

PAUNY
LA FUERZA DE LA MAYORÍA

YOMEL

40 AÑOS
OSCAR J. PERUSIA

Av. Simón Daniele 839 - Porteña, Córdoba
(3564) 451386/450395 | www.oscarperusia.com.ar

LA MÁS
POTENTE
PARA TU
CAMPO

LONKING
CÓRDOBA



CONTACTO

Sucursal Córdoba:
Colectora Spilimbergo, Avenida de
Circunvalación Agustín Tosco 2360
Teléfonos (351) 5050401 / 6557825

Sucursal Río Primero:
Ruta Provincial 10 Intersección
con Ruta Nacional 19

Sucursal Río Cuarto:
Ruta A 005 Km 5

Sucursal Mendoza:
Carril Rodríguez Peña 3344, Maipú

Sucursal La Rioja:
1 de Marzo esquina Av. Córdoba

Representante oficial de

ADVANTA
Ciencia Moderna - Valores Tradicionales

DIVERSUR
AGRO

EXPERTOS EN SEMILLAS, FERTILIZANTES Y AGROQUÍMICOS
PARA OBTENER EL ÉXITO GARANTIZADO EN TU PRODUCCIÓN.

Ruta provincial N°7 KM 206
BALNEARIA- Cba.

Revolución solar: TecMan lidera la transformación tecnológica y la eficiencia productiva en tambos y granjas avícolas

» **NORESTE DE CÓRDOBA** Con casi cuarenta instalaciones fotovoltaicas concretadas en el departamento San Justo y zonas aledañas, la firma impulsada por los ingenieros Carlos Nicolli y Osvaldo Manzotti redefine el ahorro de costos y la sostenibilidad en emprendimientos productivos del noreste provincial.

El sector agroindustrial atraviesa un cambio de paradigma impulsado por la necesidad imperiosa de ganar competitividad, reducir la estructura de costos y migrar hacia procesos de mayor sustentabilidad. En este contexto, la incorporación de tecnología aplicada a la producción ya no es un lujo reservado a unos pocos, sino una variable crítica de supervivencia y crecimiento. Dentro del abanico de soluciones disponibles, la generación distribuida de energía solar fotovoltaica emerge como una de las inversiones más rentables y previsibles para los establecimientos productivos del interior. En el centro de esta transformación se posiciona TecMan Energía Solar, una empresa cordobesa que cumple siete años de trayectoria combinando rigor técnico, cercanía con el productor y un conocimiento especializado del entorno rural. La firma nació del trabajo conjunto entre dos profesionales destacados del sector: el Ing. Carlos Nicolli, pionero y referente en la provincia en materia de energía solar y Gestor Energético oficial —a cargo de los proyectos de ingeniería—, y el Ing. Osvaldo Manzotti, especialista en Eficiencia Energética, quien lidera la dirección técnica de las obras.

Desde la dirección de la empresa recuerdan que la sociedad “nació de analizar el mercado y ver que los establecimientos rurales no estaban suficientemente conscientes de la posibilidad de ahorrar en energía eléctrica utilizando energías renovables”. A partir de ese diagnóstico, trazaron una hoja de ruta clara: “La vi-

sión de la difusión de esta conveniencia, basada fundamentalmente en generar en los clientes la confianza necesaria para encarar proyectos que permitan un ahorro concreto”.

ESPECIALIZACIÓN PRODUCTIVA Y PRESENCIA TERRITORIAL

El desembarco definitivo de TecMan en la cuenca productiva del departamento San Justo ocurrió en el año 2021 de la mano de la Cooperativa Agrícola Ganadera de Porteña, que confió en la firma para evaluar sus consumos e incorporar tecnología fotovoltaica. Brevemente después, se sumó la planta agroindustrial de la Cooperativa Agrícola Ganadera de Freyre, dando inicio a “una seguidilla de obras en la zona que ya lleva más de cinco años y casi cuarenta instalaciones solares en San Justo y zonas cercanas”. Dada la matriz productiva del territorio, la compañía enfoca sus esfuerzos en los sectores clave de la economía regional. “Teniendo en cuenta que la zona se caracteriza por las explotaciones lecheras y avícolas, nos hemos especializado en todo lo que hace a los consumos y posibilidades de ahorro en Tambos y Granjas con gran éxito”, señalan. Esta especialización ha llevado a la firma a participar activamente en ámbitos de divulgación técnica, como la 7ª Expo FERIA La Tordilla, donde asesoraron a productores sobre cómo la energía solar no solo reduce gastos, sino que también respalda la tecnificación y las crecientes necesidades de potencia de los establecimientos.



Los socios Manzotti y Nicolli en una de las obras en el dpto. San Justo.

DE CONSUMIDORES A GENERADORES

Para responder con agilidad a las exigencias del campo, TecMan fundamenta su propuesta en tres pilares clave: -Dimensionamiento y precisión: “Gracias a la experiencia de nuestro equipo de colaboradores, logramos obras de excelente calidad y el dimensionamiento más ajustado a las necesidades de cada establecimiento. Esta experiencia nos permite conocer con exactitud el ahorro real en todo tipo de Tambos y Granjas, y por ende, el tiempo de recupero de la inversión”, explicó Nicolli. -Soporte local inmediato: Como valor agregado fundamental, la firma está presente de manera directa en la región. “Dado que estamos presentes con nuestro personal técnico y depósito en la localidad de Porteña, podemos resolver inconvenientes que hacen al mantenimiento o contingencias a la brevedad”, apuntó Manzotti.

Calidad garantizada: La empresa se asegura de ofrecer únicamente “productos de marcas de primer nivel internacional con garantía real en Argentina”, comentan los empresarios.

El método de trabajo de TecMan no se limi-

ta a la colocación de equipos, sino que inicia con un diagnóstico integral. “Todo proyecto que encaramos comienza con un análisis exhaustivo de los consumos de energía eléctrica, horarios y eventuales mejoras que hacen más eficientes estos consumos”, explican a dúo. La premisa operativa es clara: conseguir mejores resultados con menores consumos para potenciar el impacto económico y ambiental. “Todos los procesos que podamos realizar con energías renovables tienen un gran impacto, no solo económico sino social, ya que el cuidado del medioambiente es fundamental. Afortunadamente, la tecnología nos entrega permanentes innovaciones, mayor potencia en paneles y equipos cada vez más eficientes”, completa diciendo Nicolli. Este cambio de enfoque cobra especial relevancia en el contexto económico actual. Desde la firma observan que las empresas agrícolas se preocupan cada vez más por la escalada en las tarifas: “La incorporación de esta tecnología impacta no solo en el ahorro económico puntual, sino que también permite una previsibilidad frente a los aumentos que en el último año fueron de más de un 30%, permitiendo pasar de ser un comprador de energía a producir la misma”, cerró comentando Manzotti.

tec
ENERGÍA
SOLAR **man**

la energía solar
que eligió el agro
de San Justo



3513418899 - 3516006670



TecManArg



www.tecmanarg.com

OUTLET CONCI

HASTA EL
10 SEPTIEMBRE

- MAQUINARIA NUEVA Y USADA •
- **REPUESTOS Y COMPLEMENTOS** •
- NEUMÁTICOS • AGROINSUMOS •

¡Ingresá y conocé todas
las oportunidades que
tenemos para vos!



Comunicate con nosotros

351 651 5718

conci.concesionariojd

www.conci.com.ar

CONCI

Válido hasta el 10/09/2026. Promoción sujeta a condiciones comerciales y disponibilidad al momento de la compra. Imágenes no contractuales.

BREVANT
semillas

BRV 55021 SE **BRV 56123 SCE**

TECNOLOGÍA



STS

TECNOLOGÍA



STS

BRV 55621 SE **BRV 6424 SCE**

TECNOLOGÍA



STS

TECNOLOGÍA



STS

BRV 5925 CE **BRV 57122 CE** **BRV 7525 SCE**

TECNOLOGÍA



TECNOLOGÍA



TECNOLOGÍA



STS

LA SOJA EMPIEZA CON UNA BUENA DECISIÓN.

Flexibilidad para manejar malezas.
Potencial para tu cultivo.



RUTA PROV. 17 KM. 208,9
(ACCESO OESTE A BALNEARIA)

TEL: (03563) 15491718 -
(03562) 15407117



PRODAS 40 AÑOS
ALTA PERFORMANCE PARA EL AGRO

John Deere presenta junto a Conci el futuro de la pulverización

» **SINSACATE - Dpto. Totoral** La empresa con más de 40 años en el agro cordobés, será el 21 de septiembre el escenario principal de una jornada de precisión, eficiencia y sustentabilidad agrícola que se pondrá al servicio de los productores y contratistas de la región.

La agricultura moderna atraviesa una transformación sin precedentes, impulsada por la urgente necesidad de elevar los márgenes productivos, optimizar el uso de insumos estratégicos y minimizar el impacto ambiental. En este contexto exigente, el próximo 21 de septiembre en la sucursal Sinsacate, Conci se convertirá en el epicentro tecnológico del norte provincial al recibir una parada fundamental de la gira federal John Deere en Acción, una iniciativa itinerante diseñada para acercar de forma directa las soluciones de pulverización más avanzadas del mercado a productores, contratistas y asesores agrónomos de todo el país. Durante esta jornada de campo y capacitación, el foco central estará puesto en el desembarco del nuevo portfolio integral de pulverizadoras de las firmas John Deere y PLA. Estas propuestas combinan ingeniería de punta, conectividad inteligente y un rendimiento operativo superior.

LA REVOLUCIÓN DE LA PULVERIZACIÓN

Entre las principales innovaciones que se exhibirán de manera directa se destaca la renovada John Deere 440R, un equipo de altísima gama concebido para maximizar la productividad hectárea a hectárea mediante una capacidad de trabajo extendida, una estabilidad de botolón sobresaliente en terrenos irregulares y la incorporación de tecnologías de aplicación selectiva que permiten dosificar productos únicamente donde el cultivo lo requiere. Complementando la oferta tecnológica para la zona, la gira presentará la pulverizadora John Deere 230M, una alternativa sumamente versátil y ágil proyectada para productores que buscan confiabilidad, bajo costo operativo y máxima eficiencia en esquemas de escala intermedia. Asimismo, la propuesta se consolida con la presencia de la PLA 3600 GD, un desarrollo referente que destaca por su robustez es-



El 21 de septiembre a la tarde, Conci presentará en Sinsacate la nueva pulverizadora John Deere 440R

tructural, elevada capacidad de tanque y una integración tecnológica que garantiza aplicaciones homogéneas en condiciones climáticas variables, respondiendo con firmeza a los desafíos cambiantes de los planteos agrícolas actuales. Este recorrido técnico abarca más de 15 puntos estratégicos situados entre Buenos Aires, Santa Fe, Entre Ríos, Córdoba, Salta y Chaco, apoyándose en la sólida red de más de 100 concesionarios oficiales que integran ambas marcas en el territorio nacional. En la sede Sinsacate de Conci, la jornada se extenderá de 15:00 a 18:00 hs. y no solo ofrecerá demostraciones di-

námicas de la maquinaria en acción, sino también el respaldo del equipo técnico de la concesionaria, consolidando su rol como referente en pulverización inteligente y socio estratégico indispensable en cada campaña productiva de la provincia. Los interesados en participar pueden inscribirse completando sus datos en el siguiente enlace <https://agroenaccion.com/ar/evento/toda-la-potencia-de-john-deere-en-accion-llega-a-sinsacate/>

+INFO

@conci.concesionariojd
www.conci.com.ar



Argenbal

SIBILLA CON INDUSTRIAS DE SAN JUSTO

El Gobierno de Córdoba, a través del Ministerio de Producción, Ciencia e Innovación Tecnológica, desarrolló una agenda de trabajo en el departamento San Justo para acompañar el crecimiento de las empresas y fortalecer las condiciones para el desarrollo productivo de la región. El nuevo ministro de Producción, Ciencia e Innovación Tecnológica, Fernando Sibilla, recorrió Morteros, Porteña y Seeber, acompañado por el legislador Gustavo Tévez, intendentes y representantes del sector productivo. En Morteros se formalizó la entrega de beneficios correspondientes a la Ley Provincial N.º 10.792 de Promoción Industrial. Entre las empresas alcanzadas se encuentra Rivarosa SA, que incorporará tecnologías vinculadas a la Industria 4.0 para modernizar y optimizar sus procesos productivos. También Argenbal recibió su certificación promocional. En Seeber, Sibilla mantuvo un encuentro con los intendentes de Brinkmann, Seeber, Porteña y La Paqueta y representantes del sector industrial en el Parque Industrial Regional del Noreste Cordobés. El predio cuenta con aprobación definitiva desde 2020, una superficie de 12 hectáreas distribuidas en 13 unidades funcionales y empresas en distintas etapas de desarrollo: cuatro operativas, tres en construcción y cuatro en proyecto. Durante la reunión se analizaron las necesidades vinculadas con la ampliación de infraestructura, la disponibilidad de nuevos lotes, servicios y áreas logísticas, con el objetivo de acompañar el crecimiento del parque y facilitar la radicación y expansión de nuevas industrias.



Bortolón y Urquiza Combustibles @bortolonyurquizacombustibles

(03564) 461335 - 461657 - 15410136

axionfreyre@gmail.com



Porteña

Freyre

Villa Fontana

TASA EN DÓLARES

0%

**PAGUE PRIMER
CUOTA EN 2027**



MASSEY FERGUSON

HASTA **3** AÑOS

TRACTORES,
COSECHADORAS
PULVERIZADORAS
Y FORRAJERAS

SERVICE OFICIAL

VENTA DE REPUESTOS
ORIGINALES



Weinbaur

Maquinarias Agrícolas

Ruta 12 km. 403 - (3116) Crespo - Entre Ríos
Tel. Fax: (0343) 4951050 - 4953-903 / 567
www.weinbaur.com.ar

SUCURSAL

Cel. 3562-407684 / Tel. 03564-451423
Int. Giacomino 777 | Ruta 1 - Porteña (Córdoba)

SERVICIOS

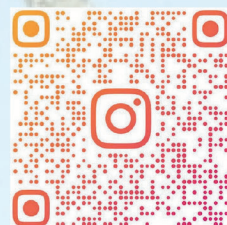
PULVERIZADO

PICADO

SEGADO

ESTIERCOLERA

MOLEDORA DE GRANOS



@cooptamberos



JUAN JOSE BELTRAMO
(Encargado de servicios)



COOPERATIVA DE TAMBEROS
LA TORDILLA
LIMITADA

ESCANEA, CONTACTATE Y
PEDINOS TU PRESUPUESTO

CongregaCoop 2026: Intensa agenda de reuniones en Córdoba, rumbo a la tercera edición en el Campus de la Siglo 21

Dario Nuñez, director ejecutivo del CongregaCoop, estuvo visitando la ciudad de Córdoba para tomar contacto con funcionarios provinciales, referentes del sector agroindustrial, y autoridades de la universidad Siglo 21, que albergará el 28 y 29 de octubre la tercera edición del CongregaCoop, un evento de origen brasileiro que a través del cooperativismo busca potenciar el Mercosur.

CongregaCoop, el congreso internacional de cooperativismo que nació en el nordeste del estado de Río Grande do Sul, comienza a desandar la cuenta regresiva hacia el 28 y 29 de octubre. CongregaCoop es una red de articulación internacional que a través del cooperativismo agropecuario y agroindustrial, de servicios públicos y de crédito, busca repensar el Mercosur desde la práctica asociativa entre Brasil, Argentina, Paraguay y Uruguay.

En este sentido, Dario Nuñez, director ejecutivo del CongregaCoop, llegó desde Santa Rosa (Brasil) para mantener una nutrida agenda de trabajo en la ciudad de Córdoba, generada por el partner regional Martin Bergese, CEO del periódico Portal del Interior, la consultora Martin Bergese & Asoc. y actual Director de Producción Cooperativa del Ministerio de Cooperativas y Mutuales de la provincia de Córdoba.

Nuñez pudo recorrer las instalaciones del Campus Córdoba de la Siglo 21 - lugar elegido para la tercera edición del evento internacional-, pudiendo avanzar en distintos aspectos organizativos con Flavia Heredia Tello (Directora de Egresados y Relaciones con la Comunidad),

Vanesa Millon (Directora de Centros de Excelencia Académica), y Juan Pablo Martinez (Coordinador de proyectos de Extensión y Vinculación comunitaria). Cabe mencionar que la universidad privada más grande de Argentina, es co-organizadora del Congreso, junto a las instituciones brasileñas SEBRAE (Servicio Brasileño de Apoyo a las Micro y Pequeñas Empresas) y SEMEAR Agro Hub (centro de innovación en agronegocios de Santa Rosa, RS).

Además se concretó una visita a la Bolsa y Cámara de Cereales de Córdoba que está cumpliendo 60 años, donde fueron recibidos por la presidente Laura Passerini y equipo. Mediante su nueva plataforma digital MEVA (Mercado de Valores Ambientales) la entidad permitirá que el CongregaCoop sea un evento internacional carbono neutral, midiendo y compensando la huella de carbono de los asistentes. La organización que nuclea al sector agroindustrial del centro del país también se mostró interesada en la firma de convenios que permitan el intercambio constante de jóvenes profesionales, la visita a cooperativas referentes que generan valor agregado en origen, y la vinculación institucio-



La Universidad Siglo 21 será co-organizadora del congreso de cooperativismo más importante del Mercosur, junto a SEBRAE y Semear Agro Hub. Staff académico junto a referentes del CongregaCoop posan en la Escuela de Negocios del campus Córdoba.

nal / empresarial en próximos eventos como FENASOJA (Santa Rosa, Brasil) y TrigAR (Córdoba, Argentina). La recorrida por el sector público pudo incluir a tres ministerios y la Unicameral. En Servicios Públicos fueron recibidos por el Ing. Ezequiel Turletto, subsecretario de Infraestructura Eléctrica. En Bioagroindustria los anfitriones fueron el Ing. Marcos Blanda (secretario de Agricultura) y el Lic. Ignacio Tovo (secretario de Industria); mientras que en Cooperativas y Mutuales tomaron contacto con el flamante ministro Gabriel Frizza. En la Legislatura de Córdoba, el CongregaCoop fue presentado al legislador Matias Chamorro, presidente de la comisión de Economía Social.

FUERTES ALIANZAS ESTRATÉGICAS

La coordinación ejecutiva del CongregaCoop realiza desde el año pasado un trabajo mancomunado con la Federación de Cooperativas Federadas de Argentina (FECOFE), que se ha visto reflejada en recorridos grupales por entramados cooperativos de ambos países. La entidad gremial agropecuaria argentina forma parte de las instituciones coordinadoras junto a CooperLuz, Cotrirosa, Coopermil, Cresol, Sicredi, CooperConcordia y Unimed. Como adherentes aparecen ACISAP, la universidad UNIJUI, el sindicato Sindilojas RS, la expo FENASOJA, el IICA (Instituto Interamericano de Cooperación para Agricultura), ADFM (Agencia de Desarrollo de Frontera Nordeste), y como patrocinador la distribuidora oficial de Arcor, DEISICON. En Argentina la consultora Martin Bergese & Asoc. junto a la agencia Peretti Comunicación son el Partner Regional, mientras que el periódico Portal del Interior es el Media Partner.

Intercambio cultural, una decena de paneles temáticos con expertos de Argentina y Brasil, un hackathon universitario de juventudes cooperativistas del Mercosur, un espacio para networking institucional y de negocios, además del contacto con diferentes sponsors estratégicos, serán parte del combo que propone la tercera edición del CongregaCoop en Córdoba, que seguramente, será increíble.

+INFO

@congregacoop

congregacoop.com



Gracias al aporte estratégico de la Bolsa de Cereales de Córdoba, el CongregaCoop será un evento internacional carbono neutral. La presidente Laura Passerini y equipo recibieron a Dario Nunez (Director Ejecutivo CongregaCoop), Martin Bergese (Partner Regional CongregaCoop), y German Tissera Gauch (asesor regional CongregaCoop)

CEREALES | SEMILLAS Y AGROQUÍMICOS | VETERINARIA |
FERRETERÍA | CORRALÓN | SUPERMERCADO | REMATES FERIA |
ELECTRICIDAD Y ARTÍCULOS DELHOGAR | MAQUINARIAS | REPUESTOS



COOPERATIVA AGRÍCOLA GANADERA DE MORTEROS LTDA

Av Libertador 601 - Morteros (Cba) - Tel: 03562 422626 / 422127

www.cagmorteros.com.ar



**COOPERATIVA
AGROPECUARIA
LTDA "DE BALNEARIA"**

Av. Tristán Cornejo 200-Balnearia - Cba.
Seguinos en redes: @coopagropecuariabal



ADMINISTRACIÓN
(3563) 406298



SALON COMERCIAL
(3563) 406301



**SECTOR SEMILLAS Y
AGROQUÍMICOS**
(3563) 400526



VETERINARIA
(3563) 401669



BALANZA
(3563) 401680

Gestión hídrica: revolución en el monitoreo de agua potable con tecnología local

» **MORTEROS - Dpto. San Justo** La eficiencia operativa y el control técnico en la gestión del agua potable dieron un salto en la región noreste con el desarrollo e implementación de +AGUA, una plataforma inteligente creada por CoopMorteros para centralizar, monitorear y gestionar en tiempo real los sistemas de captación, tratamiento y distribución de agua.

La solución ya se encuentra implementada en cooperativas, municipios e industrias de la región, permitiendo integrar en una única plataforma información que antes se encontraba dispersa en diferentes sistemas y equipos. La gestión de los servicios de agua potable enfrenta un desafío permanente: contar con información confiable y en tiempo real para tomar decisiones, detectar inconvenientes y actuar rápidamente ante cualquier desvío.

+AGUA fue desarrollada para responder a esa necesidad. La plataforma se conecta directamente con los autómatas programables (PLC) de las instalaciones y permite supervisar y operar los principales componentes del sistema de manera re-

mota. Desde una única interfaz, los equipos técnicos pueden visualizar el funcionamiento de bombas, válvulas, caudales, niveles y presiones, así como ejecutar comandos de operación, como el encendido y apagado de bombas o el cambio entre modos manual y automático.

Entre sus principales funcionalidades se destacan el Monitoreo integral (supervisión continua de todo el proceso, desde la captación en perforaciones hasta la distribución del agua); alarmas en tiempo real (detección y notificación de eventos para facilitar una respuesta rápida ante situaciones anormales); visualización SCADA (diagramas sinópticos que permiten conocer en tiempo real el estado de cada componente del sistema); análisis y simulación



La eficiencia comienza cuando cada variable está bajo control

(integración con herramientas de modelado hidráulico para analizar el comportamiento de las redes y anticipar posibles inconvenientes); y georreferenciación (vi-

sualización de instalaciones y redes sobre mapas para facilitar el análisis y la gestión territorial).

Uno de los principales diferenciales de +AGUA es su arquitectura multi-organización (multitenant), que permite que diferentes prestadores utilicen la misma plataforma manteniendo sus datos, usuarios y operaciones de manera independiente y segura. Esto posibilita incorporar nuevas organizaciones sin necesidad de desarrollar una infraestructura tecnológica independiente para cada una, haciendo que la solución sea escalable y eficiente en términos de inversión.

Actualmente, +AGUA cuenta con una implementación de alta complejidad que integra un sistema de captación compuesto por decenas de perforaciones, plantas de tratamiento mediante ósmosis inversa, procesos de cloración automatizada y sistemas de medición destinados a consumos industriales de gran escala. La experiencia demuestra que la digitalización de la gestión hídrica no es una posibilidad futura, sino una herramienta concreta para mejorar el control, optimizar recursos y tomar mejores decisiones.

PRESENTARON EL PICYM PARA LA REGIÓN ESTE

El Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba, junto con la Fundación GEN E y la Universidad Católica de Córdoba (UCC), impulsan en 5 regiones de la provincia la segunda edición del Programa de Impulso Cooperativo y Mutual (PICyM), una iniciativa destinada a acompañar a cooperativas y mutuales mediante instancias de formación, mentorías, innovación y trabajo colaborativo. En la sede del club Sportivo de la localidad de Balnearia (San Justo) se realizó la presentación oficial para la Región ESTE del Programa de Impulso Cooperativo y Mutual (PICyM). Encabeza-

ron la presentación el intendente local, Miguel Mendez; el Secretario de Desarrollo del Ministerio de Cooperativas y Mutuales, Domingo Benso; el presidente de la Fundación GEN E, Daniel Calvo Sanz; el director de Producción Cooperativa del Ministerio de Cooperativas y Mutuales, Martín Bergese; y el mentor Ricardo Figueroa. Estuvieron presentes referentes institucionales de las cooperativas de servicios públicos de Morteros, Balnearia, Villa del Rosario, Villa Concepción y El Tío, Grupo Devoto, y Asoc. Mutual Santa Lucía de Marull. Cabe destacar que para el 2026 fue-



La Cooperativa de Servicios Públicos de Balnearia fue la anfitriona del primer encuentro de la Región ESTE.

ron 14 las instituciones seleccionadas (previa inscripción) de la Región ESTE, pertenecientes a los departamentos San Justo, Río Primero y Río Segundo,

siendo el funcionario provincial Martín Bergese el referente político del territorio, y el periodista Cristian Costa, el referente operativo.

SUEÑO CELESTE 2026

¡INCREÍBLE!

\$1.600.000.000

SORTEOS MENSUALES

SORTEOS ESPECIALES

1 TRACKER

1 VW TCROSS

1 AMAROK

1 FIAT CRONOS

www.promocionsueñocelste.com.ar
 Whatsapp: 3562-419668 Teléfono: 3562-404455



Laboratorio de Análisis de
SUELO Y AGUA
Estación de Ansenúza

INFORMACIÓN CONFIABLE PARA MEJORES DECISIONES

Conocé la calidad de tu suelo y agua para optimizar el rendimiento de tus cultivos y cuidar el ambiente.



ANÁLISIS DE SUELO

- | | |
|-------------------------|---|
| Materia orgánica | P Fósforo |
| Carbono orgánico | S ₀ Azufre (sulfatos) |
| Nitrógeno total | Ca Calcio |
| Relación C/N | Mg Magnesio |
| pH | C.I.C. (Capacidad de Intercambio Catiónica) |
| Conductividad eléctrica | Humedad |
| Nitratos | |



Diagnóstico integral para una fertilización eficiente y sostenible.



ANÁLISIS DE AGUA

- | | |
|---------------------------|-------------------------|
| pH | S ₀ Sulfatos |
| Conductividad eléctrica | N ₀ Nitratos |
| Sólidos disueltos totales | Ca Calcio |
| Dureza total | Mg Magnesio |
| Alcalinidad | Na Sodio |
| Cloruros | K Potasio |



Evaluación de la calidad del agua para riego, consumo y procesos productivos.

BENEFICIOS



Mejora la productividad y la calidad de los cultivos.



Optimiza el uso de insumos y reduce costos.



Cuida el ambiente y promueve la sostenibilidad.



Información precisa para decisiones confiables.



WhatsApp
3563 401416



Email
laboratorioansenuza@
balnearia.gob.ar



Ubicación
Rvdo Quadrelli s/n esq Ruta 17.
Balnearia - Córdoba
(ala trasera del Hospital San José)



Laboratorio de Análisis de
SUELO Y AGUA
Estación de Ansenúza



**Coop. Agrícola, Ganadera
y de Consumo Freyre Ltda.**

Un servicio 360 para acompañar
al productor, con cercanía y respuesta.

- De la planificación a la cosecha.
- De la producción al acopio.
- Del asesoramiento al trabajo en el lote.

En la COOPE estamos presentes en todas las etapas.



Consignatarios
de hacienda.



Acopio
de granos.



Comercialización
de insumos.



Servicios
agrotécnicos.

ADMINISTRACIÓN CENTRAL

📍 Bv. Belgrano 74, Freyre, Córdoba, Argentina.
☎ (3564) 4610180 ☎ 07:30 a 18:45 hs.

ADMINISTRACIÓN COMPLEJO AGROINDUSTRIAL

📍 Ruta E95 Km N° 1, 2413 Freyre, Córdoba, Argentina.
☎ (3564) 572500 ☎ 07:00 a 19:00 hs.

VETERINARIA

📍 Bv. 25 de Mayo 1090, Freyre, Córdoba, Argentina.
☎ (3564) 417975 ☎ 07:00 a 19:00 hs.

OFICINA SAN FRANCISCO

📍 Almafuerde esq. Bv. 25 de Mayo, 2400 ☎ (3564) 584257
☎ 07:30 a 12:00 y de 14:30 a 18:45 hs.

☎ (3564) 572500 | ganaderafreyre | @coopganaderafreyre | ganaderafreyre.com.ar

CoopMorteros incorpora su primer vehículo 100% eléctrico

En el marco de su programa de modernización e innovación institucional, CoopMorteros sumó a su flota operativa el primer vehículo 100% eléctrico de la organización. La adquisición marca un hito en la gestión de los servicios locales y consolida una estrategia orientada al desarrollo sostenible y la reducción del impacto ambiental en la vía pública. La unidad incorporada es un utilitario DFSK eC35, impulsado de manera exclusiva por energía eléctrica. El vehículo fue asignado de forma específica al área de mediciones de servicios urbanos, un sector operacional caracterizado por recorridos de corta distancia y continuas detenciones.



MUTUAL SP. BELGRANO REALIZÓ APOORTE ECONÓMICO AL HOSPITAL DE LA PARA

La Mutual Sportivo Belgrano realizó un aporte de \$5.000.000 al Hospital Municipal Juan D. Perón de La Para (Río Primero), destinado a acompañar el proyecto para la incorporación de un nuevo mamógrafo, una herramienta fundamental para fortalecer las acciones de prevención y el acceso a estudios de salud para la comunidad. La entrega se concretó en la Casa Central de Mutual Sportivo Belgrano y contó con la presencia de autoridades de la institución, representantes del Municipio y de la Dirección del Hospital. La actividad contó con la presencia destacada del intendente municipal, Jose Piana, y del presidente de la entidad mutualista, Roman Folli.

EL MODELO COOPERATIVO DEJÓ SU HUELLA EN EL CONGRESO PULSO

En el Auditorio de la Sociedad Rural de Jesús María, se llevó a cabo los días 19 y 20 de agosto el Congreso de Capital Humano "PULSO", un evento organizado por la consultora GPS Sostenible que contó con figuras estelares del ámbito de la innovación y las organizaciones como Alejandro Melamed y Connie Ansaldi. Entre sus momentos más destacados, el congreso albergó el panel "Gestión democrática del talento: Organizaciones que le pertenecen a su gente", un espacio de debate disruptivo moderado por Martín Bergese (Director de Producción Cooperativa del Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba y consultor internacional). La mesa puso sobre la mesa el choque entre dos filosofías organizacionales: la velocidad vertical de la empresa tradicional frente al modelo participativo e interdisciplinario de las cooperativas.

El debate permitió contrastar la gestión del capital humano en dos niveles fundamentales del ecosistema cooperativo: +Primer grado (territorio): Cristian Durán (CoopMorteros) junto a Mercedes Seculini y Florencia Ardiles (Cooperativa de Serv. Pub. de Jesús María y Col. Caroya) expusieron la complejidad del día a día. Sus organizaciones gestionan el talento "cara a cara" con el asociado y la comunidad local, enfrentando el desafío de contratar, promover y resolver conflictos en estructuras donde cada decisión impacta directamente en los servicios esenciales de la región. +Segundo grado (Integración nacional): Leticia Palmes (COLSECOR) aportó la perspectiva de una red que integra a cientos de entidades a lo largo del país. Su foco estuvo puesto en la articulación de voluntades, la cultura colaborativa y la necesidad de gestionar equi-



Duran, Palmes, Ardiles, Seculini y Bergese.

pos con una mirada federal y descentralizada. La conclusión del encuentro dejó una certeza: lejos de ser una traba, la gobernanza democrática es un valor diferencial de sostenibilidad humana y social. El verdadero reto para

los líderes del sector no es copiar las recetas del mundo corporativo, sino profesionalizar la gestión sin perder la identidad cooperativa, transformando la participación democrática en una ventaja competitiva.

exporuraljesusmaria.com.ar

¡Disfrutá la Expo en familia o con amigos!

10 al 13 Sep

79 EXPO RURAL JESÚS MARÍA 2026

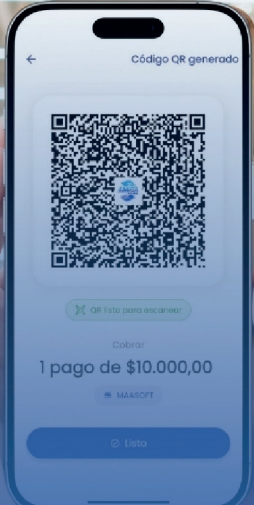
79 EXPO RURAL JESÚS MARÍA 2026

BNA

BNA | RAIGAL | GNI | ACA | Dracma

SanCorSalud

Comidas típicas, espectáculos en vivo, juras y remates, animales de granja, stands de grandes marcas, destrezas de caballos, artesanías y **mucho más!**



AHORA PODES

COBRAR Y PAGAR CON QR

CON TU TARJETA AMIGA PLUS

Más info en: www.mutualspbelgrano.com/app-movil-amiga-plus



Download the App Now



Download the App Now






ASOCIACIÓN MUTUAL DEL CENTRO COMERCIAL, INDUSTRIAL Y DE LA PROPIEDAD DE PORTEÑA

¡Seguridad y Confianza!

NUESTROS SERVICIOS

- ✓ Ayudas Económicas
- ✓ Ahorro Mutual
- ✓ Cobro de impuestos y servicios
- ✓ Subsidios

I CASA CENTRAL PORTEÑA CAMILO BERGERO 612 - TE 3564 451128 | FILIAL VILA SAN MARTÍN E 136 - TE 3492 493281







SORTEAMOS 2500 MILLONES

MÁS DE 1000 GANADORES



EVENTO FINAL EN DEVOTO CBA. | www.lagranpromocion.com.ar | [lagranpromocion](https://www.instagram.com/lagranpromocion)



Editorial

CÓRDOBA COMO EPICENTRO DEL MERCOSUR

En las últimas tres décadas, América Latina presenció una de las transformaciones económicas y productivas más drásticas del siglo XXI. Brasil no solo dejó de ser un actor secundario en el mercado de commodities: pateó el tablero del agronegocio mundial y desplazó a Estados Unidos como el mayor productor y exportador de soja, además de tomar la delantera en el mercado global de carne vacuna. Sin embargo, para los argentinos, el fenómeno no solo se mide en comparación con las potencias del Norte, sino mirando al otro lado del río Uruguay. A comienzos de los años 2000, la Argentina y Brasil producían prácticamente la misma cantidad de granos. Hoy, la realidad muestra una brecha abismal: el país vecino produce dos veces y media más que el nuestro, y solo su cosecha de soja supera con creces a toda la producción granaria argentina combinada. En los últimos 25 años, esa diferencia acumulada alcanzó la cifra imponente de 1.550 millones de toneladas de alimentos de ventaja —el equivalente a 12 cosechas récord argentinas—, traduciéndose en divisas por alrededor de US\$ 476.000 millones. Dentro de este engranaje de éxito, el Estado de Rio Grande do Sul (RS) ocupa un lugar de vanguardia. Potencia agroalimentaria por excelencia, es el segundo productor nacional de soja, líder en trigo y responsable de más del 70% del arroz de Brasil. En el Noroeste Gaúcho, conocido como el "Cinturón de la Soja", late el corazón de la agricultura familiar de alta precisión. Ciudades pujantes como Santa Rosa (cuna nacional de la soja y sede de la FENASOJA), Horizontina (polo industrial de maquinaria) e Ijuí (hub de innovación) han consolidado un modelo único sustentado en la fuerza cooperativa, el liderazgo lácteo, y la doble cosecha. Este puente de innovación, asociativismo y conocimiento entre el modelo gaúcho y el agro argentino tendrá su cita cumbre en nuestra provincia de Córdoba el próximo 28 y 29 de octubre en el campus de la Universidad Siglo 21, mediante la realización del 3er CongregaCoop (evento originario de Santa Rosa, Brasil). Para el agro cordobés y argentino, recibir al CongregaCoop no representa solo un intercambio institucional, sino la posibilidad de asimilar de primera mano las herramientas que convirtieron a Rio Grande do Sul en una potencia asociativa. En un contexto donde la Argentina busca rehacer sus bases macroeconómicas e impulsar de nuevo su potencial agroindustrial, la integración con las cooperativas y pymes del Noroeste Gaúcho aporta claves concretas sobre escalabilidad, tecnología aplicada, valor agregado en origen e integración vertical. El modelo brasileño demostró que cuando el Estado no asfixia al campo y el asociativismo privado invierte con certidumbre, el agronegocio se transforma en el motor indiscutido del desarrollo integral de una nación. A 35 años de la firma del tratado Mercosur en Asunción (PY), la llegada del CongregaCoop a Córdoba marca un paso decisivo para reescribir esa historia de integración y crecimiento a escala regional.

✕ @Grupo_Portal
📷 @portaldelinterior
🌐 www.portaldelinterior.com.ar

Autopista Ruta 19: la megaobra que unirá Córdoba con San Francisco tiene un avance del 30 por ciento

» **CÓRDOBA** Los trabajos se ejecutan a lo largo de 62,9 kilómetros de extensión. Hay varios kilómetros ya pavimentados y se avanza en la ejecución de los distribuidores de acceso a las localidades. La obra genera más de 250 puestos de trabajo entre directos e indirectos.

La megaobra que está ejecutando el Gobierno de Córdoba para finalizar la Autopista Ruta 19 entre Córdoba y San Francisco presenta un avance del 30%. Los trabajos, a cargo de la empresa Caminos de las Sierras, se llevan adelante a lo largo de 62,9 kilómetros para lograr un perfil de dos carriles por sentido de circulación, control total de accesos y colectoras. De esa manera, se garantizará una conexión segura y eficiente entre Córdoba y San Francisco; y se beneficiará el desarrollo productivo de la provincia y el intercambio comercial del Mercosur.

El tramo ubicado entre Santiago Temple y Arroyito muestra un alto grado de avance. La ejecución del puente de acceso a la localidad de Los Chañaritos ya finalizó; las máquinas trabajan en la pavimentación de los 3,3 kilómetros que componen el camino que unirá la Autopista con esa localidad; y se avanza en la pavimentación de los casi 12 kilómetros ubicados entre Los Chañaritos y el distribuidor de acceso a Tránsito.

Respecto a ese distribuidor, próximamente comenzará el montaje de las vigas, al igual que en el puente ubicado sobre el

río Xanaes. Y, además, se está realizando el movimiento de suelo y la colocación del paquete granular en las calzadas ubicadas entre el puente del río Xanaes y el distribuidor de acceso a Arroyito.

Por su parte, entre Cañada Jeanmaire y San Francisco se está avanzando con el movimiento de suelo, colocación de paquete estructural y asfalto a lo largo de 8 kilómetros desde el comienzo del tramo y Colonia Marina; y se están ejecutando los distribuidores de acceso a Devoto y Colonia Marina, mediante el hormigonado de las estructuras.

Asimismo, continúa la ejecución de retornos; la reubicación y subterranización de líneas de alta y media tensión ubicadas en la traza; y la realización de tareas de movimiento de suelo y paquete estructural entre Devoto y el ingreso a San Francisco.

Los trabajos que se llevan adelante generan más de 250 puestos de trabajo entre directos e indirectos.



La provincia de Córdoba finalizará la histórica autopista que tendría que haber terminado el gobierno nacional.

PORTAL
del interior®

FUNDADOR Y EDITOR: Lic. Martín Bergese
COORDINADOR PERIODÍSTICO
Y COMERCIAL: Cristian Costa
ARTE Y DIAGRAMACIÓN: Silvia Martín

Marca
Registrada
Nro. 2490283

✉ portaldelinterior20@gmail.com

🚫 Prohibida la reproducción total o parcial de la información sin citar la fuente. El medio no se responsabiliza por la opinión de columnistas y entrevistados.



Este invierno activá tu

Inteligencia Ambiental

El aire en modo calor, siempre a 20 grados.



Diseñada para simplificar la gestión de plantas de agua potable, otorgando la capacidad de monitorear y gestionar cada aspecto del sistema, adaptándose a la tecnología.



MÁS AGUA

Sistema de Gestión Inteligente para Servicios de Agua

www.cooptech.com.ar

 cooptech_morteros  3562449277





CÓRDOBA LIDERA LAS PRUEBAS APRENDER

**¿Querés saber cómo lo logramos?
Haciendo los deberes.**

- Sumamos 15.790 horas de Lengua y Matemática.
- Actualizamos la currícula con contenidos de la cultura digital.
- Creamos la Libreta Digital para acompañar la trayectoria de cada estudiante y logramos un 99,7 por ciento de permanencia escolar.
- Entregamos 20.205 netbooks y 1.200.000 libros.
- 96% de cobertura en Salas de 3 años.
- Internet 100% en escuelas rurales y de montaña.
- 379 Escuelas Precursoras.
- 768 escuelas con formación profesional y capacitación laboral.

Acciones, inversión, decisión y compromiso
para la transformación educativa.



Córdoba
GOBIERNO DE LA PROVINCIA

