

PORTAL

del interior®



Gorgerino Consulting
eficiencia en producción

Visita nuestra web
escaneando el
código QR



Marzo de 2026 • Año 23 • Nº 228 • Periódico de circulación gratuita en Centro, Norte y Este de Córdoba



POLO BIOTECNOLÓGICO

COBERTURA EXCLUSIVA En Arroyito (San Justo) la compañía global IFF invierte 8 millones de dólares para fortalecer la producción de enzimas para nutrición animal y biocombustibles. De izq. a der. Harol Segado (Plant Manager Arroyito); Herve Hartmann (VP Manufacturing); Oliver Kemmerich (Senior VP Global Operations); Regina Cortada (IFF Nutrición Animal); María José Espósito (Viceintendente de Arroyito); Leticia Goncalves (Presidenta Global de IFF Health & Biosciences) y Deia Vilela (Vicepresidenta de IFF para América Latina).

Pág. 16



Kubota DJI AGRICULTURE TERRAPLANE PROMETEON



**Innovación para el campo,
oportunidades para el productor.**

0800 333 8300 | f @ t y t | akron.com.ar



BAJIANO
AGRO

Semillas - Agroquímicos - Fertilizantes

ruta 17, LA PARA.

SEMILLAS
nord

Contacto: 3563 404704

AGROAPP

Comercialización de
**Aceite y
Expeller**
de soja

#Planta de fabricación propia.

Consultas al 3575-408051



MIRÁ

2 años de GOBIERNO

Reducción
Impositiva 2026
**\$900 MIL
MILLONES
VUELVEN A LOS
CORDOBESES**



Córdoba
GOBIERNO DE LA PROVINCIA

**Hacer
para
crecer**

GRUPOMBC

REMATES
FERIAS

GANADERA

BovCal
NUTRICIÓN ANIMAL

BIO NUTRICIÓN
A BASE DE SOJA

Seguimos apostando al crecimiento

📍 ¡Llegamos a su zona!

Las Varillas | Pozo del Molle | La Playosa | Villa María | Balnearia

Potencie su producción

- Inscríbase como remitente para consignar su hacienda y participar de remates vía steaming.
- Acceda a soluciones de nutrición animal incorporando expeller de soja, balanceados, concentrados, sales minerales y más.
- Sume asesoramiento personalizado en campo para mejorar la nutrición.

Somos un ecosistema de soluciones con un valor agregado en la **comercialización de los productos** que necesita.



Contáctenos y coordine una visita
con nuestro equipo comercial



(3563) 496930



www.grupombc.com.ar



@grupombcok

PERSPECTIVAS ALENTADORAS DE LOS MAÍCES TEMPRANOS EN LA REGIÓN DE FREYRE

» **FREYRE - Dpto. San Justo** Con una destacada convocatoria, la Cooperativa Agrícola, Ganadera y de Consumo Freyre Ltda. organizó una jornada a campo en la zona rural de Freyre, donde especialistas y productores evaluaron el desempeño de los cultivos de primera siembra en una campaña atravesada por contrastes climáticos.

En la zona rural de Freyre, en el establecimiento de la familia Felippa, que limita con la provincia de Santa Fe, se llevó a cabo "Maíz 360, eje de la rotación productiva", una jornada técnica de revisión de ensayos de maíz de primera siembra que reunió a productores, técnicos y socios vinculados a la Cooperativa Agrícola, Ganadera y de Consumo Freyre Ltda., entidad organizadora del encuentro. La actividad contó con la participación del Dr. Octavio Pedro Caviglia, destacado ingeniero agrónomo e Investigador Principal del CONICET, además de docente especializado en ecofisiología de cultivos e intensificación agrícola sustentable. Durante la recorrida, que se desarrolló en un clima distendido y altamente didáctico, Caviglia analizó junto a técnicos y productores los principales componentes de rendimiento y la dinámica que caracterizó a la campaña en curso. La jornada transcurrió de manera muy favorable, con una activa participación de los asistentes, quienes intercambiaron experiencias y evaluaron el comportamiento de los materiales en función de las condiciones ambientales registradas. El análisis se centró en variables clave como número de plantas logradas, desarrollo vegetativo, formación de espigas y expectativas de rinde, en el marco de un contexto climático particular.

RESULTADOS PRODUCTIVOS ALENTADORES

El Ing. Ag. Martín Roggero, técnico asesor de la Cooperativa, trazó un panorama general de los resultados observados en maíces de siembra temprana durante la presente temporada. En ese sentido, destacó como aspecto positivo el arranque de la campaña, marcado por una "muy buena recarga de perfil, luego de un invierno muy atípico en lo que se refiere a precipitaciones, con lluvias superiores a lo normal". Asimismo, subrayó que "en general se aplicaron buenos paquetes tecnológicos no solo en el ensayo, sino también en los lotes de productores". No obstante, Roggero señaló que posteriormente los cultivos se vieron afectados por un período de estrés hídrico debido a la falta de lluvias en septiembre y octubre, coincidente con el momento de siembra y los primeros estadios de desarrollo. "Eso hizo que no desarrollen tanta altura como en años anteriores, algo que se observa especialmente en materiales cuyo comportamiento ya se conoce por ensayos previos en la zona", explicó. Pese a este condicionante, las precipitaciones registradas con posterioridad permitieron una recuperación parcial del cultivo, mejorando la respuesta en eta-



El Dr. Octavio Caviglia (CONICET) fue el invitado estrella de la jornada a campo.

pas críticas. En función de los primeros lotes que se están cosechando en estos días, las perspectivas productivas resultan alentadoras. Como dato relevante dentro del panorama regional del noreste cordobés, Roggero informó que la Cooperativa también está desarrollando un ensayo con siembras tardías, cuyos lotes se encuentran a fines de febrero en período de floración, con muy buenas expectativas

gracias al adecuado perfil de humedad disponible hasta el momento. La jornada no solo permitió evaluar el desempeño de los materiales en condiciones reales de producción, sino también fortalecer el vínculo entre investigación, asesoramiento técnico y productores, consolidando un espacio de intercambio clave para la toma de decisiones en la actual campaña agrícola y pensando hacia el futuro.



Equipo técnico de la Cooperativa integrado por los ingenieros agrónomos Anabela Malpiedi, Martín Roggero y Maximiliano Borello.



El ensayo se realizó en el establecimiento familiar del productor Rene Felippa.

- ✓ ACOPIO DE GRANOS
- ✓ CANJE CON TERCEROS
- ✓ AGROINSUMOS
- ✓ LÍNEA DE CANJES:
INSUMOS,
FERTILIZANTES,
COMBUSTIBLES

CENTRO DE
DESARROLLO COOPERATIVO
OBISPO TREJO

Obispo Trejo - Dpto. Río Primero - Cba

AL2

Tus valores
en una App

Con pagos seguros
y sencillos se fortalecen
los lazos en el **Agro**.

**SEGURIDAD
RESPONSABILIDAD
TRAYECTORIA**

*Condiciones a la medida
de tu negocio*

**Nos une el valor
de la palabra.**

100 años aportando nuestro modelo
cooperativo al mercado de granos
de Argentina.

Crear en lo que nos une.



**Asociación de
Cooperativas
Argentinas**

CONTACTO

Tel.: 03575- 497302 / Cel.: 3576-526150

E-mail: sgelabert@acacoop.com.ar

www.acacoop.com.ar

En la 70° Fiesta del Trigo se realizó la 12° Mesa Nacional del Trigo, el espacio de debate político y técnico más importante del país

» LEONES - Dpto. Marcos Juárez El tradicional encuentro de la cadena triguera en la "capital nacional del trigo", tuvo condimentos especiales: la mirada de la delegación de AbiTrigo de Brasil, la presencia del gobernador de Córdoba, la vuelta de TrigAr y un compromiso renovado de toda la cadena triguera.

El mandatario provincial Martín Llaryora encabezó en Leones el cierre de la 12° Mesa Nacional del Trigo, que tuvo lugar en el Club Deportivo, Agrario, Social y Biblioteca, en el marco de las 53° Jornadas Trigueras Nacionales y la 70° Fiesta Nacional del Trigo. Lo acompañaron los ministros de Bioagroindustria, Sergio Busso, de Cooperativas y Mutuales, Gustavo Brandan y de Gobierno, Manuel Calvo. La jornada contó con la participación de representantes de 4 provincias productoras (Córdoba, Entre Ríos, Santa Fe y La Pampa) y 40 entidades que integran la cadena triguera. Durante la reunión se compartieron datos, análisis y proyecciones sectoriales, que servirán de base para definir los ejes de trabajo del año en curso.

LA MEJOR COSECHA EN DOS DÉCADAS

En su intervención, Busso destacó que la campaña de trigo 2025/2026 en Córdoba se consolidó como una de las más importantes de los últimos años, tanto por los niveles de producción como por los rindes obtenidos, ubicándose entre las mejores de las últimas dos décadas. "Estos resultados son fruto del esfuerzo de nuestros productores e industriales, y en Córdoba desde el Gobierno acompañamos con infraestructura, energía, conectividad, seguridad, educación, en generar las condiciones para el agregado de valor en origen", expresó Busso. Asimismo, subrayó que, en el contexto nacional, Córdoba aportó alrededor del 18 % de la producción total de trigo del país, estimada en 27 millones de toneladas, posicionándose como la tercera provincia productora a nivel nacional y segunda en molienda.

MESA NACIONAL DEL TRIGO

Esta Mesa se ha consolidado como un verdadero ámbito de diálogo federal y multisectorial, donde están representados todos los eslabones de la cadena: productores, industria, exportadores, técnicos, instituciones y gobiernos. A lo largo de sus once ediciones anteriores, este espacio permitió construir diagnósticos compartidos, visibilizar las problemáticas del sector y establecer agendas de Estado. De aquí surgieron iniciativas fundamentales como el impulso a las Buenas Prácticas Agropecuarias, la institucionalización de congresos y jornadas técnicas, el Congreso TrigAR y el Mapa Nacional de Calidad de Trigo.

Esta 12ª edición marca además un punto de inflexión. Se dio un paso más para pasar de la acumulación de reclamos históricos a una modalidad de trabajo basada en decisiones concretas, con responsables técnicos y con plazos de ejecución definidos. Se priorizaron iniciativas que sean medibles, escalables y que realmente destraben los nudos que impiden el avance de la cadena. Además, en el marco de los 70 años del Club Leones, los 60 años de la Bolsa de Cereales de Córdoba y después de una campaña récord, la mesa definió que es conveniente reeditar la segunda edición de TrigAr en la ciudad de Córdoba.

ENTREGA DE BPAS Y MAQUINARIA

El gobernador de Córdoba, Martín Llaryora, junto al ministro de Bioagroindustria, Sergio Busso, encabezó en Leones la entrega de aportes correspondientes al pro-



Vista general de la masiva convocatoria en Club Leones.



Entrega de BPAs a productores de Leones y zona.

grama Buenas Prácticas Agropecuarias (BPAs), en una jornada que puso en valor el compromiso del sector productivo con una producción cada vez más sostenible y sustentable. En total, 234 productores y productoras recibieron beneficios por

un monto de \$110.325.930. Además de la entrega de aportes, la jornada incluyó el fortalecimiento de la infraestructura rural con la entrega de una motoniveladora al Consorcio Caminero N° 27 de Leones, perteneciente a la Regional N° 11.

SOMOS LA FUERZA DEL CAMPO



3576 52-9401

Tte. Esteban Alesso 203, Villa Santa Rosa



www.fragrosa.com

[/fragrosa.ok](https://www.facebook.com/fragrosa.ok)

SOCIEDAD RURAL SAN FRANCISCO
12, 13 Y 14 DE MAYO
CÓRDOBA, ARGENTINA

Todo Láctea

WWW.TODOLACTEA.COM.AR

Organiza
GRUPO TodoAgro

Sponsors Platino

Sponsors Oro

Sponsors Principal

Decisiones que construyen resultados en cada etapa del proceso

Diagnóstico, elección, aplicación y evaluación integrados en un mismo modelo de trabajo

La EXCELENCIA EN LA PRODUCCIÓN se alcanza mediante la integración inteligente de todas nuestras etapas de trabajo.

✉ info@fenderagro.com 🌐 fenderagro.com 📷 fender_agro

📱 Fender-agro ☎ +54 9 3525 591021

ExpoAgro: Tasa del 16% para adquisición de maquinaria cordobesa

» **SAN NICOLÁS - Buenos Aires** El financiamiento es resultado del trabajo articulado del Gobierno de Córdoba, a través del Ministerio de Bioagroindustria y de Producción, Bancor y Afamac. Se firmó en el stand de Córdoba en la expo.

En el marco de la Expoagro 2026 (San Nicolás BA), el Gobierno de Córdoba, Bancor y Afamac firmaron un convenio para poner a disposición de los productores, financiamiento por un cupo de 36 mil millones de pesos, con la mejor tasa del mercado, ubicada en el 16% a 48 meses para la compra de maquinaria agrícola fabricada en Córdoba a través de AFAMAC -Asociación de Fabricantes de Maquinaria Agrícola y Agrocomponentes- y camiones Iveco.

“Desde el Gobierno de Córdoba seguimos generando herramientas concretas para acompañar al sector productivo. Esta línea de financiamiento al 16% para la adquisición de maquinaria cordobesa es una oportunidad para que nuestros productores inviertan, incorporen tecnología y mejoren su competitividad y para dinamizar las operaciones de las fabricantes de maquinaria”, dijo el ministro Sergio Busso. Las líneas en detalle

• Financiamiento para la compra de ma-

quinaria agrícola de fabricantes cordobeses a tasas preferenciales, hasta 48 meses en pesos, con una tasa del 16%.

- Préstamos en dólares para la compra de maquinaria agrícola de fabricantes cordobeses, del 3% a 36 meses y 4% a 48 meses.
- Descuento de cheques para fabricantes de maquinaria agrícola cordobeses, con plazo promedio ponderado 180 días con una tasa de descuento de cheques a 23% para que los asociados a Afamac que puedan vender a todo el país.
- Financiamiento con tasa del 16% para la compra de camiones IVECO producidos en Córdoba, hasta 48 meses en pesos de plazo.
- Estas propuestas se complementan con las líneas vigentes del Banco de la Provincia de Córdoba destinadas a la compra de insumos agrícolas, ganaderos, proyectos de innovación tecnológica, sostenibilidad y eficiencia energética, entre otras.



El ministro Busso firmó acuerdo con Paolasso (Bancor) y autoridades de Afamac.

ExpoAgro: AKRON presentó un nuevo equipo desarrollado para Norteamérica, disponible también en Argentina

» **SAN NICOLÁS - Buenos Aires** La firma sanfrancisqueña presentó la nueva Tolva Autodescargable GCX 1310 América, un desarrollo concebido bajo los estándares y exigencias del mercado de Estados Unidos y Canadá, que ahora también estará disponible para el productor argentino que busca máxima capacidad, eficiencia y tecnología de punta.

Pensada para esquemas de cosecha de gran escala, combina robustez estructural, gran velocidad de descarga y un sistema de transmisión único en el mercado nacional. Su diferencial clave es la nueva transmisión por caja reductora vertical con engranajes, que asegura una larga vida útil y libre mantenimiento. Una solución inédita en Argentina que mejora la eficiencia mecánica, reduce el desgaste y garantiza mayor confiabilidad en condiciones de máxima exigencia.

Principales características: Tren rodante con orugas / Neumáticos alta flotación / 38 toneladas de capacidad de carga / 47.000 litros / Hasta 20.000 kg por minuto de descarga / Pico pivotante hidráulico / Tubo de 610 mm configurable a derecha o izquierda / Lanza con pie hidráulico / Plataforma interna con rejilla para acceso seguro. Con este lanzamiento en San Nicolás (BA) en el marco de ExpoAgro, AKRON reafirma su estrategia de desarrollo internacional, llevando la ingeniería argentina a los mercados más competitivos del mundo.

En su stand también presentó otras novedades como la Embolsadora GTT 5010 (10 pies, hasta 1.400 tn/h, sistema totalmente hidráulico) y la Extractora EXG480x (hasta 380 tn/h, avance hidrostático automático y chasis extra reforzado), equipos desarrollados para el mercado norteamericano que trabajan incluso bajo nieve y temperaturas bajo cero. Los lanzamientos se completaron con la nueva Minicargadora 375 de Terraplane (55 HP, 750 kg de carga nominal) y el nuevo DJI Agras T70, ampliando la propuesta en agricultura de precisión.



Nueva Tolva Autodescargable GCX 1310 América en el stand de ExpoAgro.

SEMBRAMOS DEDICACIÓN,
 COSECHAMOS RESULTADOS



masagro.centro masagro.cba

CONTACTO 3525 - 476950

SUCURSAL: SUNCHALES SUCURSAL: SANTA ROSA DE RÍO PRIMERO SUCURSAL: LA PARA SUCURSAL: LA PUERTA SUCURSAL: SINSACATE

SERVICIOS

PULVERIZADO

PICADO

SEGADO

ESTIERCOLERA

MOLEDORA DE GRANOS



@cooptamberos



JUAN JOSE BELTRAMO
(Encargado de servicios)



ESCANEA, CONTACTATE Y
PEDINOS TU PRESUPUESTO

www.coopportena.com.ar



COOPERATIVA GANADERA AGRÍCOLA
Y DE CONSUMO PORTEÑA LTDA.

CEREALES
REMATE FERIA
INSUMOS AGRO
PLANTA PROCESADORA
DE SOJA
VETERINARIA
FERRETERIA CORRALÓN
SUPERMERCADO
SERVICIOS SOCIALES

Diversificación cooperativa: COTAGRO y La Unión impulsan en Neuquén un polo de alfalfa premium para exportación

» **GENERAL CABRERA – Dpto. Juárez Celman** A través de un fideicomiso productivo, las cooperativas cordobesas COTAGRO y La Unión desarrollan en la Patagonia un proyecto integral que abarca producción, industrialización y comercialización de alfalfa de alta calidad con destino a mercados asiáticos. Las Taperitas (Rafaela, SF) también forma parte del proyecto denominado "Desierto Verde".

En una apuesta estratégica por la diversificación y el agregado de valor en origen, las cooperativas COTAGRO, con sede central en General Cabrera, y La Unión, de Justiniano Posse, avanzan en la puesta en marcha de un ambicioso proyecto de producción, industrialización y exportación de alfalfa premium en la localidad de Picún Leufú, provincia de Neuquén. El emprendimiento, denominado "Desierto Verde", contempla el desarrollo de 1.500 hectáreas bajo riego en la estepa patagónica, de las cuales ya se encuentran en marcha los trabajos de movimiento y nivelación de suelos en las primeras 400 hectáreas. La iniciativa se estructura a través de un fideicomiso y proyecta integrar toda la cadena de valor, desde la producción primaria hasta la llegada a destino final en mercados asiáticos. La elección del emplazamiento, a más de 1.000 kilómetros de las casas centrales de ambas cooperativas, responde a condiciones agroclimáticas particularmente favorables para la producción de alfalfa de alta calidad. La baja humedad ambiente y la escasa presión de plagas y malezas permiten obtener un producto con estándares superiores, mientras que el secado natural al sol aporta una coloración verde intensa, altamente valorada en el comercio internacional. El sistema de riego se nutre del Río Limay, a través de canales ya existentes

en la región. Mediante nivelación de suelos y riego gravitacional, el proyecto optimiza el uso del recurso hídrico, con un esquema en el que una porción significativa del agua retorna al cauce, fortaleciendo la sustentabilidad del planteo productivo. En el mediano plazo, el plan contempla la construcción de una planta industrial de procesamiento en la ciudad de Zapala (Neuquén). Desde allí, la alfalfa será acondicionada en formato de heno prensado para su posterior salida hacia los mercados asiáticos, utilizando la vía logística a través de Chile.

INTEGRACIÓN COOPERATIVA Y DIVERSIFICACIÓN ESTRATÉGICA

El proyecto se inscribe en la estrategia de expansión y diversificación que ambas cooperativas vienen consolidando en los últimos años, basada en la integración cooperativa y el desarrollo de nuevos negocios con agregado de valor. No se trata de la primera experiencia conjunta entre ambas entidades, que ya comparten iniciativas en los rubros inmobiliario y comercial. En esta oportunidad, se suma la firma Las Taperitas, aportando su experiencia en transformación productiva y tecnológica en tierras patagónicas.

El presidente de COTAGRO, el Ing. Ag. Fabián Grosso, explicó que la génesis de "Desierto Verde" se enmarca en la política institucional de expansión hacia nuevas unidades de negocio. "La alfalfa en este caso, pero también la nuez pecán y la producción porcina en otros, forman parte de una estrategia que bus-

ca generar ingresos más allá del acopio de granos, lo que nos permite ampliar servicios al asociado y ganar competitividad en la comercialización de insumos", señaló. Grosso destacó además el atractivo económico del emprendimiento y el valor estratégico de desarrollarlo en conjunto. "Es un negocio interesante por sus márgenes y por su potencial de crecimiento, ya que la superficie alcanzada por el sistema de riego en esa región es muy amplia. Además, lo hacemos en sociedad con la cooperativa La Unión y Las Taperitas, en línea con nuestra convicción de que el cooperativismo y la integración potencian los resultados", afirmó.

Con "Desierto Verde", las cooperativas cordobesas trasladan el modelo asociativo y de agregado de valor a una nueva frontera productiva, consolidando una estrategia que combina diversificación, escala y visión exportadora en un contexto de creciente demanda internacional de forrajes de alta calidad.



Dos cooperativas cordobesas junto a Las Taperitas consolidan a través de Desierto Verde el modelo asociativo para producir alfalfa de exportación en la localidad neuquina de Picún Leufú.

ASOCIACIÓN MUTUAL DEL CENTRO COMERCIAL, INDUSTRIAL Y DE LA PROPIEDAD DE PORTEÑA

¡Seguridad y Confianza!

NUESTROS SERVICIOS

- Ayudas Económicas
- Ahorro Mutual
- Cobro de impuestos y servicios
- Subsidios

I CASA CENTRAL PORTEÑA CAMILO BERGERO 612 - TE 3564 451128 | FILIAL VILA SAN MARTÍN E 136 - TE 3492 493281

**LA FUERZA QUE MEJORA
TU RENDIMIENTO.**

LANZAMIENTO 2026
NUEVAS MAQUINARIAS



JUNTO A LA FAMILIA PRODUCTORA DEL PAÍS

BALNEARIA

Bv. Belgrano 451, Balnearia - Prov. de Córdoba | Tel - (3563) 421260

SINSACATE

Ruta Nac. N°9 KM 758, Sinsacate - Prov. de Córdoba | Tel - (3525) 402660

LAS VARILLAS

Av. Int. José Irazusta 272, Las Varillas - Prov. de Córdoba | Tel - (3533) 418506

GRIFFA



NEW HOLLAND

EN TODO MOMENTO

www.griffasa.com.ar

Representante oficial de



DIVERSUR
AGRO

EXPERTOS EN SEMILLAS, FERTILIZANTES Y AGROQUÍMICOS
PARA OBTENER EL **ÉXITO GARANTIZADO EN TU PRODUCCIÓN.**



Ruta provincial N°7 KM 206
BALNEARIA- Cba.

CINCO AÑOS CONSTRUYENDO EFICIENCIA: EL ENFOQUE INTEGRAL CON EL QUE FENDER REDEFINE LA TOMA DE DECISIONES EN EL AGRO

» JESUS MARIA - Dpto. Colón

FENDER nació como resultado de la fusión entre un grupo de ejecutivos con gran experiencia en la fabricación de agroinsumos y una empresa líder enfocada en la comercialización de productos para el productor agropecuario. En su quinto aniversario, FENDER consolida un modelo de trabajo propio que pone el foco en los procesos y no en las soluciones aisladas. La llamada "Rueda de la Eficiencia" sintetiza una forma de entender la producción basada en decisiones técnicas integradas y resultados medibles. En una entrevista exclusiva conversamos con el Gerente General, Gustavo Gastaldi, sobre la evolución de la empresa y los pilares de su propuesta de valor.

FENDER cumple cinco años. ¿Qué balance hacen de este recorrido y cómo definirían hoy a la empresa?

Estos cinco años fueron de construcción y aprendizaje permanente. FENDER nació con una idea muy clara: aportar eficiencia real al sistema productivo a partir de decisiones técnicas bien fundamentadas. Hoy somos una empresa que desarrolla y formula soluciones para el agro, pero, sobre todo, una organización que trabaja con método, análisis y visión de largo plazo. Nuestra propuesta de valor no se basa solo en productos, sino en cómo acompañamos cada etapa del proceso productivo para lograr resultados sostenibles.

En ese recorrido aparece con fuerza el concepto de la "Rueda de la Eficiencia". ¿De qué se trata este enfoque?

La Rueda de la Eficiencia es, en esencia, una forma de ordenar el trabajo. Parte de una idea muy concreta: la eficiencia productiva no depende de una decisión aislada, sino de un proceso completo bien diseñado. En FENDER entendemos que los resultados sostenibles se construyen cuando cada etapa —desde la elección del principio activo hasta la evaluación final—, está pensada como parte de un mismo modelo.

¿Por qué consideran necesario planificar este enfoque actualmente?

Porque el contexto lo exige. Hoy el productor necesita reducir la incertidum-

bre, tomar decisiones más informadas y lograr resultados medibles. Muchas veces el mercado pone el foco solo en el producto, pero nosotros creemos que el verdadero diferencial está en cómo se toman las decisiones a lo largo de todo el proceso. La Rueda de la Eficiencia busca justamente eso: integrar diagnóstico, formulación, aplicación y evaluación en una misma lógica de trabajo.

En este sentido: ¿Cómo se estructura concretamente el modelo mencionado?

El enfoque se organiza en cinco etapas que están completamente interconectadas. La primera es la selección de principios activos, donde definimos qué activo es el más adecuado según criterios técnicos y agronómicos. Esa decisión inicial condiciona todo lo que viene después. La segunda etapa es la formulación de productos. No alcanza con tener un buen activo; la forma en que se lo formula es clave para garantizar estabilidad, seguridad y eficiencia en el campo.

¿Y qué rol juegan el análisis y la simulación dentro de este esquema?

Un rol central. La tercera etapa es justamente el análisis y la simulación, que nos permite anticipar comportamientos, evaluar escenarios y reducir riesgos antes de llegar al lote. Esta instancia aporta respaldo técnico y nos permite trabajar con mayor previsibilidad. La aplicación en el lote suele ser uno de los puntos más sensibles del proceso.

¿Cómo lo abordan desde FENDER?

Exactamente. Por eso la aplicación es la cuarta etapa y ocupa un lugar estratégico dentro del modelo. La eficiencia se concreta en el campo, y para eso es fundamental considerar condiciones, tecnología y buenas prácticas. Todo lo que se diseñó previamente tiene que ejecutarse correctamente para que el resultado sea el esperado.

¿Y entonces cómo se cierra el ciclo de La Rueda de la Eficiencia?

Con la evaluación de resultados, que es la quinta etapa. Medir, analizar y aprender de lo que sucede en el lote nos permite cerrar el proceso y, al mismo tiempo, retroalimentarlo. Cada eva-



"Hoy el productor necesita reducir la incertidumbre, tomar decisiones más informadas y lograr resultados medibles".

Ing. Ag. Gustavo Gastaldi, gerente general de FENDER

luación se transforma en información valiosa para mejorar las decisiones futuras. La eficiencia no es estática; es un proceso de mejora continua.

¿Dónde está el diferencial de FENDER frente a otras propuestas del mercado?

En el enfoque. No hablamos de promesas aisladas ni de soluciones mágicas. Hablamos de procesos. La Rueda de la Eficiencia sintetiza una forma de trabajar basada en método, análisis y coherencia técnica. Creemos que ahí está el verdadero valor para el productor. Contar con un modelo que transforme

decisiones técnicas en resultados medibles y sostenibles en el tiempo.

En definitiva, ¿qué busca transmitir FENDER al cumplir su quinto aniversario?

Que la eficiencia no es una acción puntual, sino una construcción. Que los resultados llegan cuando cada etapa del proceso está pensada, integrada y alineada. Ese es el camino que venimos recorriendo desde hace cinco años y sobre el cual seguimos construyendo el futuro de FENDER.

Aprovechá descuentos y promociones
EXCLUSIVAS EN POSVENTA



4X3 EN LUBRICANTES

Pagá con cheques a 30 · 60 · 90 días



20% EN COMBO PROTECCIÓN TOTAL

Pagá con cheques a 30 · 60 · 90 días



32% EN BATERÍAS JOHN DEERE

Pagá con cheques a 30 · 60 · 90 días



15% MÓDEM M Y R
A CONTADO O FINANCIADO
EN HASTA 90 DÍAS.

Más datos. Mejores decisiones.

POSVENTA QUE TE **POTENCIA**

CONCI



JOHN DEERE

Promoción válida hasta el 31/03/2026 o hasta agotar stock. Las condiciones comerciales pueden variar sin previo aviso. No acumulable con otras promociones. Condiciones financieras para facturas vigentes.

¡CONTACTANOS!

📞 3516515718

📍 @conci.concesionariojd

📱 /Conci.JohnDeere

🌐 www.conci.com.ar

Semillas
Forrajeras
**DE ALTO
RENDIMIENTO**

Todo lo que tu campo necesita para
producir más y mejor.

- ALFALFA
- AVENA
- RYE GRASS
- TRÉBOLES
- FESTUCA
- CEBADA
- TRITICALE Y MÁS

PRODAS
ALTA PERFORMANCE PARA EL AGRO



Consultá
con tu equipo
PRODAS



RUTA PROV. 17 KM. 208,9
(ACCESO OESTE A BALNEARIA)

TEL: (03563) 15491718 -
(03562) 15407117

PAICOR incorpora maní y subproductos a las escuelas provinciales

» **CÓRDOBA - Dpto. Capital** El programa sumará maní y sus subproductos a los menús escolares. La iniciativa impulsa la producción local y promueve una alimentación más nutritiva y variada. En julio ya se había incorporado la miel.

El Gobierno de Córdoba avanza en la diversificación del Programa de Asistencia Integral de Córdoba (PAICOR) al incorporar el maní y sus subproductos para su distribución en los establecimientos educativos de la provincia. La decisión se formalizó en una reunión en el Ministerio de Bioagroindustria, con la participación de apicultores y de representantes de la Cámara Argentina del Maní. La medida se suma a la incorporación de la miel, anunciada en julio pasado, con el doble objetivo de mejorar la calidad nutricional de la alimentación escolar y fortalecer a los productores cordobeses, especialmente a los pequeños y medianos. "Tradicionalmente, el maní está orientado

a la exportación, pero desde hace años venimos trabajando para desarrollar el mercado interno y difundir sus beneficios para la salud", explicó Edoardo Fracanzani, director ejecutivo de la Cámara Argentina del Maní. "La incorporación es importante para el sector, fuertemente radicado en Córdoba, y también para los niños que ahora podrán consumirlo", agregó. En la misma línea, Sergio Toranzo, productor apícola e integrante del Consejo Asesor Apícola, destacó el impacto que ya generó la miel en el programa: "La incorporación de la miel al PAICOR permite fortalecer la economía de los productores locales. La Provincia nos ha escuchado y está avalando la promoción de un alimen-



Busso y Consalvi encabezaron el anuncio para el PAICOR.

to natural frente a otros endulzantes". Por su parte, Francisco Lozano, consejero por el Departamento Capital del Consejo Apícola, valoró el efecto en los jóvenes: "El

consumo de miel en las escuelas es fundamental por su aporte nutricional, y esto potencia el trabajo de los apicultores en toda la provincia".

Manfrey invierte US\$ 2,5 M y acelera su plan de crecimiento 2026

» **FREYRE - Dpto. San Justo** Tras la caída del consumo en 2024 y una recuperación parcial en 2025, la cooperativa acelera este año su plan de tecnificación, proyectando el procesamiento de 200 millones de litros de leche y ampliando exportaciones.

La cooperativa láctea Manfrey con sede en Freyre (San Justo) acelera su hoja de ruta hacia 2026 con una inversión de US\$ 2,5 millones destinada a finalizar el segundo módulo de su tambo robotizado, una pieza clave dentro de su estrategia para ganar escala, reducir costos y consolidar su posicionamiento en el mercado interno y externo. Luego de un 2024 marcado por una fuerte contracción del consumo —que implicó una caída del 16% respecto de 2023—, la empresa logró recuperar parte del terreno perdido durante 2025 y proyecta cerrar el año con una mejora del 9,5% en ventas frente al año anterior. Sin embargo, ese repunte aún no alcanza para volver a los niveles previos a la crisis.

La conducción de Manfrey, presidida por Ercole Felippa, sintetiza la estrategia con una definición clara: "La variable sobre la que podemos competir es el costo". En un contexto de consumo todavía débil, la eficiencia productiva, logística y comercial se convierte en el principal diferencial para sostener precios competitivos en góndola sin resignar calidad. En ese marco, la empresa fortaleció su red de centros de distribución en distintas provincias, optimizando procesos industriales y la denominada "última milla". La lógica es directa: el precio funciona como puerta de entrada, pero la fidelización del consumidor depende de que la calidad acompañe. Con fuerte presencia en el Centro y Norte del país —especialmente en Córdoba y Santiago del Estero,

donde su participación supera ampliamente el promedio nacional—, la cooperativa comercializa una cartera diversificada que incluye leche en polvo, leche fluida, quesos, crema, dulce de leche, yogures y postres.

MÁS LECHE Y MÁS AUTOMATIZACIÓN

Para 2026, la compañía proyecta recibir 200 millones de litros de leche, lo que representaría un crecimiento del 4% respecto de 2025. El aumento de materia prima estará acompañado por un proceso de tecnificación industrial. La finalización del segundo módulo del tambo robotizado —prevista para mayo o junio de 2026— permitirá migrar animales desde el sistema convencional hacia un esquema totalmente automatizado, elevando la productividad, la trazabilidad y la eficiencia operativa. En paralelo, la empresa profundiza su estrategia exportadora. Actualmente destina entre el 10% y el 12% de su producción a mercados externos como Chile, Brasil, Paraguay, Bolivia y Estados Unidos —princi-



palmente con dulce de leche—, además de Argelia y países de la costa oeste africana. La combinación de mayor escala productiva, automatización y diversificación geográfica configura la base del plan 2026, en un escenario de recuperación gradual del consumo.

AHORA PODES

COBRAR Y PAGAR CON QR

CON TU TARJETA AMIGA PLUS

Más info en: www.mutualspbelgrano.com/app-movil-amiga-plus



Android
Download the App Now



iOS
Download the App Now



**Coop. Agrícola, Ganadera
y de Consumo Freyre Ltda.**



Un servicio 360 para acompañar
al productor, con cercanía y respuesta.

- De la planificación a la cosecha.
- De la producción al acopio.
- Del asesoramiento al trabajo en el lote.

En la COOPE estamos presentes en todas las etapas.



Consignatarios
de hacienda.



Acopio
de granos.



Comercialización
de insumos.



Servicios
agrotécnicos.

ADMINISTRACIÓN CENTRAL

📍 Bv. Belgrano 74, Freyre, Córdoba, Argentina.
☎ (3564) 4610180 ☎ 07:30 a 18:45 hs.

ADMINISTRACIÓN COMPLEJO AGROINDUSTRIAL

📍 Ruta E95 Km N° 1, 2413 Freyre, Córdoba, Argentina.
☎ (3564) 572500 ☎ 07:00 a 19:00 hs.

VETERINARIA

📍 Bv. 25 de Mayo 1090, Freyre, Córdoba, Argentina.
☎ (3564) 417975 ☎ 07:00 a 19:00 hs.

OFICINA SAN FRANCISCO

📍 Almafuerte esq. Bv. 25 de Mayo, 2400 ☎ (3564) 584257
☎ 07:30 a 12:00 y de 14:30 a 18:45 hs.

☎ (3564) 572500 | [f ganaderafreyre](#) | [@coopganaderafreyre](#) | [ganaderafreyre.com.ar](#)

 **LA GRAN
PROMOCION**

SORTEAMOS

**2500
MILLONES**

MÁS DE 1000 GANADORES



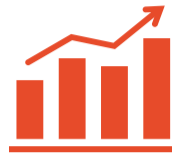
EVENTO FINAL EN DEVOTO CBA.

[www.lagranpromocion.com.ar](#)

[lagranpromocion](#)

IFF amplía su planta en Arroyito con una inversión de USD 8 millones para fortalecer la producción de enzimas

» **ARROYITO – Dpto. San Justo** La compañía biotecnológica International Flavors & Fragrances inauguró la ampliación de su planta en Arroyito, incorporando nueva capacidad de fermentación y recuperación de enzimas. La inversión permitirá producir localmente etapas clave del proceso, sustituir importaciones y abastecer con mayor eficiencia a clientes de Argentina y América Latina.



Con esta nueva inversión la planta duplicará su personal.

la expansión responde a la demanda creciente de clientes regionales.

“Nosotros tenemos grandes clientes en la región y un plan de producción que está alineado con las ventas y con la demanda de esos clientes. Con esta inversión, la planta de Arroyito duplica su personal mediante la incorporación de alrededor de 20 nuevas posiciones que ya están cubiertas”, destacó.

BIOTECNOLOGÍA APLICADA A MÚLTIPLES INDUSTRIAS

La producción de enzimas desarrollada por IFF se basa en procesos de biotecnología avanzada, mediante los cuales microorganismos como bacterias y levaduras son utilizados para sintetizar proteínas capaces de acelerar reacciones químicas de manera eficiente y sustentable. Estas enzimas actúan como catalizadores naturales, permitiendo optimizar procesos industriales, mejorar el rendimiento de materias primas y reducir el consumo energético en diversas cadenas productivas. Entre sus principales aplicaciones se destacan el Cuidado del Hogar; Alimentos y Bebidas; Bioenergía; y Nutrición animal. Con esta ampliación, la planta de Arroyito refuerza su rol dentro de la red global de producción de IFF y consolida a la región como un nodo estratégico para el desarrollo de soluciones biotecnológicas aplicadas a diferentes industrias. La inversión también refleja el crecimiento sostenido del mercado de enzimas industriales, impulsado por la demanda de procesos productivos más eficientes y sustentables en sectores clave de la economía.



La planta Mercosur de IFF en la ciudad más dulce del país, se transforma en un nodo estratégico de soluciones biotecnológicas para Latinoamérica.

La compañía global estadounidense International Flavors & Fragrances (IFF) inauguró la ampliación de su planta de producción de enzimas en la ciudad de Arroyito, con una inversión de 8 millones de dólares destinada a incrementar la capacidad productiva y fortalecer el abastecimiento a los mercados local y regional. El proyecto incorpora 90 metros cúbicos adicionales de capacidad de fermentación, junto con la infraestructura necesaria para la etapa de recuperación del proceso productivo, lo que permitirá avanzar en la producción integral de enzimas industriales mediante tecnologías de biotecnología avanzada. Se trata de un paso relevante para el desarrollo de la actividad en el país, ya que permite localizar una etapa clave del proceso productivo que anteriormente se realizaba en otras plantas del grupo, fortaleciendo la cadena de valor regional. En ese sentido, Deia Vilela, vicepresidenta para América Latina de IFF Health & Biosciences, explicó que la ampliación marca un avance estratégico para

la operación regional. “Esta unidad de negocios y la inversión en la planta de Arroyito permiten fermentar las enzimas localmente. Es la primera etapa de producción que traemos para este país. Estamos orgullosos de poder realizar todo el proceso acá y no solamente terminar las enzimas”, afirmó. La ejecutiva subrayó además el alcance regional de la inversión. “Esta es una inversión de 8 millones de dólares para esta planta que no es solo para Argentina, es para América Latina; una planta Mercosur, como me gusta decir. Esta inversión significa el apoyo de la compañía para nuestro negocio en la región, que viene creciendo a pasos agigantados en los últimos cinco años. Esta decisión valida ese crecimiento y nos impulsa a seguir expandiéndonos”, agregó. IFF es uno de los mayores productores mundiales de enzimas industriales, un negocio que se consolidó tras la integración con la división de Nutrición y Biociencias de DuPont, lo que fortaleció su presencia global en soluciones biotecnológicas para diversas industrias.

IMPACTO PRODUCTIVO Y GENERACIÓN DE EMPLEO

Desde la operación local también destacaron el impacto que tendrá la ampliación en la capacidad productiva y en el desarrollo del equipo de trabajo. El responsable de la planta de Arroyito y líder de la operación para Argentina, Harol Segado, señaló que



ACA Bio, líder en biocombustibles del sector cooperativo entregó placa a los dueños de casa. De izq. a der. Marcos Bossi (Gerente de operaciones de ACA Bio); Víctor Acastello (Vicepresidente ejecutivo de ACA Bio) y Harol Segado (Plant Manager IFF Arroyito).

CEREALES | SEMILLAS Y AGROQUÍMICOS | VETERINARIA |
FERRETERÍA | CORRALÓN | SUPERMERCADO | REMATES FERIA |
ELECTRICIDAD Y ARTÍCULOS DELHOGAR | MAQUINARIAS | REPUESTOS



COOPERATIVA AGRÍCOLA GANADERA DE MORTEROS LTDA

Av Libertador 601 - Morteros (Cba) - Tel: 03562 422626 / 422127

www.cagmorteros.com.ar



**COOPERATIVA
AGROPECUARIA
LTDA "DE BALNEARIA"**

Av. Tristán Cornejo 200-Balnearia - Cba.
Seguinos en redes: @coopagropecuariabal



ADMINISTRACIÓN
(3563) 406298



SALON COMERCIAL
(3563)406301



SECTOR SEMILLAS Y
AGROQUÍMICOS
(3563) 400526



VETERINARIA
(3563) 401669



BALANZA
(3563) 401680

INNOVACIÓN Y GESTIÓN DE SERVICIOS PARA COOPERATIVAS: SAN FRANCISCO FUE SEDE DEL TALLER DE ACTUALIZACIÓN "RECONECTA Y +AGUA" DE COOPTECH

» **MORTEROS - Dpto. San Justo** Puesta del Sol +Eco marca un hito en la provincia de Córdoba: cada propietario de este desarrollo inmobiliario se convierte automáticamente en generador de energía limpia.

Con la participación de nueve cooperativas de servicios públicos de Córdoba y Santa Fe, la CoopMorteros llevó a cabo una jornada técnica enfocada en la optimización de procesos y el fortalecimiento del trabajo colaborativo, liderado por la unidad de negocios CoopTech Soluciones 4.0.

El pasado miércoles 11 de febrero, la Tecnoteca de la ciudad de San Francisco se transformó en el epicentro de la actualización tecnológica para el sector cooperativo regional. Bajo el programa de actualización de las soluciones Reconecta y +Agua, que desde hace 3 años ofrece CoopTech Soluciones, la CoopMorteros desarrolló una jornada taller que reunió a referentes estratégicos con el objetivo claro de potenciar la eficiencia en la gestión de recursos hídricos y energéticos a través de la innovación.

UN ENCUENTRO DE ESPECIALISTAS

La convocatoria superó las expectativas, contando con la presencia de 22 asistentes del área técnica pertenecientes a nueve cooperativas de diversas localidades. El evento no solo sirvió para presentar novedades, sino para consolidar una red de trabajo que atraviesa gran parte de la geografía provincial y regional. Las instituciones de servicios públicos que formaron parte activa del encuentro fueron: Coop. Morteros; Coop. 19 de Sep-

tiembre; Coop. Arroyito; Coop. Colonia Caroya y Jesús María; Coop. Devoto; Coop. Humberto Primo; Coop. Miramar; Coop. Río Primero; Coop. Villa Santa Rosa.

MODALIDAD PARTICIPATIVA

A diferencia de las conferencias tradicionales, la jornada se estructuró como un espacio de taller. Esto permitió que los técnicos pudieran volcar sus experiencias de implementación en terreno, compartiendo los desafíos cotidianos y las soluciones aplicadas en sus respectivas comunidades. "La modalidad de taller favoreció un diálogo genuino y una retroalimentación necesaria para identificar oportunidades de mejora real en los sistemas de Reconecta y +Agua", destacó Leonardo Depetris, líder del equipo CoopTech.

COMPROMISO CON EL FUTURO

Durante el encuentro se exhibieron los últimos avances tecnológicos de las plataformas, orientados a la mejora continua y a brindar un soporte más robusto a las cooperativas que son clientes de CoopTech. El cierre de la actividad reafirmó el compromiso institucional de acompañar a cada entidad en su camino hacia la modernización de servicios. Con esta capacitación, el sector cooperativo regional da un nuevo paso hacia la excelencia técnica, garantizando que la tecnología y la gestión humana sigan trabajando de la mano por el bienestar de sus asociados.



Asistentes al taller en Tecnoteca de San Francisco.



Depetris de CoopTech en pleno intercambio con las cooperativas de la región que son clientes.

SUEÑO CELESTE

2026

¡INCREDIBLE!

\$1.600.000.000

SORTEOS MENSUALES

SORTEOS ESPECIALES



1 TRACKER



1 VW TIGUAN



1 AMAROK



1 FIAT CRONOS

f
@
v
www.promocionsueñoceleste.com.ar
Whatsapp: 3562-419668
Teléfono: 3562-404455



Bortolón y Urquiza Combustibles @bortolonyurquizacombustibles

(03564) 461335 - 461657 - 15410136 axionfreyre@gmail.com



Porteña

Freyre

Villa Fontana

ECHO **HOM** **Husqvarna**

Hijos de Osvaldo Monti

Todas las herramientas para el hombre de hoy
repuestos originales - service oficial

BALNEARIA **ARROYITO**

3563-408974 3576-448957
ATENCIÓN PERSONALIZADA 24 HS. ATENCIÓN PERSONALIZADA 24 HS.

Bv. Belgrano 521 **Av. Fulvio Pagani 1674**

/HOMherramientas @hijosdeosvaldomonti www.hijosdeosvaldomonti.com.ar

SENSEI TORO Huter OREGON Makita BREMEN bla LORSTOFF GARDENA metabo NILLER

40 años marcando huella

Con el mejor respaldo

AGROMETAL **PRABA** **PAUNY** **YOMEL**

40 AÑOS **OSCAR J. PERUSIA**

Av. Simón Daniele 839 - Porteña, Córdoba
(3564) 451386/450395 | www.oscarperusia.com.ar

LA MÁS POTENTE PARA TU CAMPO

LONKING
CÓRDOBA

CONTACTO

Sucursal Córdoba:
Colectora Spilimbergo, Avenida de Circunvalación Agustín Tosco 2360
Teléfonos (351) 5050401 / 6557825

Sucursal Río Primero:
Ruta Provincial 10 Intersección con Ruta Nacional 19

Sucursal Río Cuarto:
Ruta A 005 Km 5

Sucursal Mendoza:
Carril Rodríguez Peña 3344, Maipú

Sucursal La Rioja:
1 de Marzo esquina Av. Córdoba

El plan de Alianza Ganadera para liderar el mercado nacional

» **CÓRDOBA - SANTA FE** Bajo un modelo de integración regional, cinco cooperativas de Córdoba y Santa Fe consolidan un esquema asociativo que busca comercializar 30.000 cabezas este año. Su último gran hito fue en ExpoAgro.

La ganadería argentina atraviesa un momento de transformación estructural. En un contexto global donde la demanda de proteína animal muestra señales claras de recuperación y los mercados internacionales vuelven a apostar por lo natural, emerge con fuerza Alianza Ganadera. Esta unión estratégica, que cristaliza el sexto principio cooperativo de ayuda mutua, no es solo un acuerdo comercial, sino una declaración de principios sobre cómo el sector puede ganar escala y eficiencia. Alianza Ganadera está conformada por cinco entidades signatarias de destacada trayectoria: las cooperativas de Sunchales, Morteros, Freyre, Videla y Porteña.

Aunque cada entidad mantiene su identidad y sus propios martilleros —como Damián Durando, Germán Martín, David Peretti y Marcelo Gorgerino—, la unión les

permite operar como un bloque sólido en el centro del país. "Para nosotros, la Alianza es una herramienta fundamental que nos permite prestar un servicio diferente al productor", explica Daniel Sadone, presidente de la Cooperativa Agrícola Ganadera de Porteña, y uno de los principales impulsores del proyecto.

El plan de negocios para este año es ambicioso. Tras un 2025 calificado como histórico, la Alianza se ha propuesto estabilizar sus operaciones en 2.500 cabezas mensuales, con el objetivo de alcanzar las 30.000 unidades comercializadas al cierre del ciclo. Para lograrlo, la estrategia combina la tradición de los remates físicos con la agilidad del streaming a través de plataformas como Click Rural. Esta modalidad mixta permite que el productor comercialice su hacienda sin moverla de su casa, optimizando costos y garantizando el

bienestar animal. "El streaming es fundamental para los grandes compradores que operan a distancia", señala el martillero Marcelo Gorgerino.

EXPOAGRO Y EL POTENCIAL DEL HOLANDO

El pasado 13 de marzo, Alianza Ganadera realizó su primer remate en el marco de Expoagro. En el stand vinculado a la Asociación de Cooperativas Argentinas (ACA), se subastaron unas 2.000 cabezas, con una oferta centrada en terneros de invernada y opciones para exportación. Uno de los pilares de esta oferta fue el novillo Holando Argentino, muy presente en la zona de influencia de estas cooperativas. Según los referentes del sector, esta raza es hoy altamente demandada por su gran capacidad de ganancia diaria de peso y su versatilidad tanto para el consumo interno como para los mercados externos. La agenda anual ya incluye participación en el mes de mayo (los días 12, 13 y 14) en TodoLáctea, en la Sociedad Rural de San Francisco, y próximos remates en Morteros y Freyre, que serán anfitrionas en los meses venideros.

Daniel Sadone de la Coop. AG de Porteña, uno de los impulsores de la Alianza.



Córdoba exporta su modelo asociativo: Martín Bergese integró misión de la Unión Europea en Guatemala

» **CENTROAMÉRICA** El Director de Promoción del Trabajo y la Producción Cooperativa de la provincia participó como experto regional en una iniciativa de SOCIEUX+ para fortalecer la Economía Social y Solidaria (ESS) en Centroamérica.

El Gobierno de la Provincia de Córdoba, a través del Ministerio de Cooperativas y Mutuales, reafirmó su liderazgo regional en materia asociativa mediante la participación del funcionario Martín Bergese en una misión de cooperación técnica internacional en Guatemala. La actividad, cofinanciada por la Unión Europea bajo la iniciativa SOCIEUX+, tuvo como objetivo principal el diseño de marcos legales y mecanismos de apoyo financiero y de desarrollo empresarial, para dar sostenibilidad a la nueva Dirección de Economía Social e Innovación del Ministerio de Economía (MINECO) de Guatemala. Cabe mencionar que SOCIEUX+ con sede central en Bruselas (Bélgica), es una iniciativa de la Unión Europea para la protección social, el trabajo y el empleo, implementada por un consorcio de agencias como Expertise France, Belincosoc, Enabel y FIAPP.

COOPERACIÓN TÉCNICA CON VISIÓN TERRITORIAL

Durante los meses de enero y febrero, el profesional y dirigente marulense se desempeñó como experto regional en un esquema de cooperación triangular, del cual

formó parte también el catalán Josep Vidal i Fàbrega, ex Director General de Economía Social del Gobierno de Catalunya. El trabajo no solo incluyó reuniones de alto nivel en Ciudad de Guatemala con la Viceministra de Desarrollo de la MiPyme, Elizabeth Ugalde, y autoridades de la Confederación de Federaciones de Cooperativas (CONFECOOP), sino también un profundo despliegue territorial. La delegación visitó organizaciones

referentes en las ciudades de Totonicapán, Quetzaltenango y Zunil, donde se puso especial énfasis en la cosmovisión indígena, ya que el 44% de la población pertenece a 24 grupos étnicos, siendo el maya el más numeroso. Este enfoque permitió contrastar los estándares internacionales con las realidades culturales locales, asegurando que las políticas públicas propuestas sean inclusivas y sostenibles.

EL "MODELO CÓRDOBA" COMO REFERENCIA

La participación del Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba en estas instancias internacionales subraya la relevancia de las políticas locales de pro-

moción del trabajo cooperativo. "Generamos un cuerpo robusto de propuestas técnicas contrastando las necesidades del sector solidario guatemalteco con modelos de Catalunya, Francia, Quebec (Canadá), Ecuador y la propia experiencia de Córdoba", destacó Bergese. Este intercambio contó además con la colaboración de organismos como la OIT, ONU Mujeres y la Delegación de la Unión Europea en Guatemala, garantizando la coherencia de las recomendaciones con los objetivos globales de desarrollo sostenible y equidad de género. Estas acciones de cooperación internacional son fundamentales ya que posicionan al sector asociativo cordobés en la vanguardia del escenario latinoamericano.



Reunión con la viceministra Ugalde y equipo técnico de la OIT y la UE.

Visita nuestra web
escaneando el
código QR



Energía solar bajo modelo cooperativo: Porteña avanza con su parque solar comunitario

» **PORTEÑA – Dpto. San Justo** La Cooperativa de Servicios Públicos de Porteña Ltda. se encuentra en la etapa final de construcción de su Parque Solar, una inversión estratégica que permitirá a los asociados acceder a energía renovable e incluso invertir en generación eléctrica a través del programa CoopSolar, sin necesidad de instalar paneles en sus hogares.

Con una mirada puesta en el desarrollo tecnológico y la transición hacia energías limpias, la Cooperativa de Servicios Públicos de Porteña Ltda. avanza en la etapa final de construcción de su Parque Solar Comunitario, ubicada en el acceso norte de la localidad de Porteña. La obra representa una de las inversiones más significativas de la entidad en los últimos años y forma parte de una estrategia orientada a diversificar servicios, incorporar innovación tecnológica y generar nuevas oportunidades para sus asociados. Actualmente los trabajos se concentran en la finalización del interior de la sala de equipos, conexión de paneles, y una nueva subestación que abastecerá exclusivamente al parque solar, infraestructura clave para garantizar la estabilidad y eficiencia del sistema. El proyecto cuenta con el asesoramiento técnico de la empresa IRIS Energía, responsable de acompañar el proceso de ingeniería y desarrollo de la iniciativa, involucrando

de manera directa al equipo técnico de la Cooperativa para su ejecución.

UN MODELO DE ENERGÍA SOLAR COOPERATIVA

La puesta en marcha del parque dará origen al programa CoopSolar, un nuevo servicio diseñado para que los asociados puedan participar del sistema de generación renovable mediante un esquema de inversión flexible.

A diferencia de los sistemas domiciliarios tradicionales, el modelo permite acceder a energía solar sin necesidad de instalar paneles en los techos ni disponer de espacio físico propio. La Cooperativa se encarga de la gestión integral del sistema —instalación, mantenimiento y monitoreo—, generando economías de escala que simplifican el acceso a la tecnología. En este esquema, el recupero de la inversión se produce a través del ahorro directo en la factura eléctrica, lo que convierte al sistema en una alternativa atractiva tanto para hogares como para comercios, empresas e instituciones.

El presidente de la cooperativa, Fernando Nicola, destacó el espíritu participativo que inspira la iniciativa. “Desde la cooperativa creemos que el futuro de la energía también se construye entre todos. CoopSolar nace con ese espíritu: permitir que nuestros asociados puedan ser parte de la generación de energía limpia, aun cuando no tengan la posibilidad de instalar paneles en sus hogares”, señaló. La iniciativa se presenta bajo el concepto

“Futuro y Energía”, reflejando el objetivo de acercar a la comunidad una solución sustentable que permita reducir costos energéticos, disminuir el impacto ambiental y ampliar el acceso a tecnologías vinculadas a la generación limpia.

En ese sentido, Nicola remarcó que el proyecto se inscribe en una visión estratégica de largo plazo. “Nuestra Cooperativa siempre buscó adelantarse a los desafíos que vienen. Hoy la transición energética es una realidad y queremos que Porteña sea protagonista, manteniendo el espíritu solidario y cooperativo que nos caracteriza”, afirmó. Desde la entidad explican que el servicio se encuentra actualmente en etapa de preventa. Los interesados pueden completar un formulario online para solicitar una reunión personalizada, en la que se analiza cada caso y se definen las posibilidades de inversión dentro del sistema.

ENERGÍA SUSTENTABLE CON IMPACTO LOCAL

Además del beneficio económico para los asociados, el parque solar aporta ventajas vinculadas a la sostenibilidad ambiental y al desarrollo local. La generación de energía renovable contribuye a reducir la huella de carbono del sistema eléctrico, al tiempo que la obra y su operación generan actividad económica y empleo en la región. Otro aspecto relevante es la accesibilidad del modelo. El sistema permite que participen usuarios que no cuentan con techos adecuados para la instalación de paneles o que viven en viviendas alquiladas, ampliando significativamente el universo de beneficiarios de la energía solar.

“CoopSolar no es solo un proyecto tecnológico; es una oportunidad para que, como comunidad, demos un paso más hacia un futuro sustentable, cuidando el ambiente y fortaleciendo nuestra cooperativa”, concluyó Nicola.



“Hoy la transición energética es una realidad y queremos que Porteña sea protagonista, manteniendo el espíritu solidario y cooperativo que nos caracteriza”.

Fernando Nicola,
presidente de CSPP

CONECTIVIDAD Y GAS NATURAL

En paralelo al desarrollo energético, la Cooperativa continúa fortaleciendo otros programas comunitarios. Uno de ellos es “Conectar Comunidad”, una iniciativa destinada a brindar internet de fibra óptica de alta velocidad totalmente bonificado a instituciones sin fines de lucro de la localidad. Gracias a este programa, actualmente doce organizaciones —entre ellas escuelas y clubes— cuentan con conectividad gratuita a través de la red de fibra óptica. Durante 2025 la cooperativa destinó más de cuatro millones de pesos para sostener el servicio, y para este año proyecta incrementar ese aporte hasta aproximadamente cinco millones. También junto a instituciones locales, participa en el proyecto de ampliación de la red de gas natural, una importante obra de infraestructura que implica desarrollo para la localidad. De esta manera, la entidad reafirma un modelo de gestión que combina inversión tecnológica, desarrollo de infraestructura y compromiso con la comunidad, en línea con una trayectoria de más de nueve décadas prestando servicios en Porteña.



“Conectar Comunidad” prevé invertir \$5 millones para que 12 instituciones accedan a internet de alta velocidad totalmente bonificado.



“CoopSolar” es la nueva apuesta de una de las cooperativas más importantes del noreste cordobés.



Editorial

ORMUZ,
PULMÓN DE LA
FERTILIZACIÓN
ARGENTINA

La escalada del conflicto en Medio Oriente ha dejado de ser una noticia distante para convertirse en un factor determinante en la estructura de costos y precios del agro sudamericano. En un escenario donde el petróleo superó los USD 120, el impacto se traslada de forma inmediata a la logística global y, fundamentalmente, al costo de los insumos básicos. Para Argentina, esta realidad es un arma de doble filo. Mientras los granos alcanzan sus niveles más altos en años, la producción enfrenta una presión asfixiante por el encarecimiento de la urea, cuyo valor está atado al gas natural que fluye por el estratégico Estrecho de Ormuz, "llave de paso" por donde circula el 20% del comercio mundial de Gas Natural Licuado (GNL) y un tercio del comercio de fertilizantes. Dado que el GNL explica el 80% del costo de producción de la urea, el agro sudamericano —altamente dependiente de las importaciones— enfrenta un encarecimiento directo de su principal nutriente. El Estrecho de Ormuz no es solo un punto geográfico en el mapa de Medio Oriente; es, en términos prácticos, el pulmón del sistema de fertilización argentina.

Además, en Argentina, donde el maíz y el trigo concentran el 70% del consumo de fertilizantes, la suba de la urea representa un desafío productivo inmediato. Por eso el maíz surge como el cultivo más vulnerable en esta coyuntura, debido a su alta dependencia de fertilizantes nitrogenados y su estrecha vinculación con el mercado del etanol. En nuestro país, donde el 50% de los fertilizantes son importados, el riesgo es tangible; ya que tan solo en 2025, el país destinó más de USD 2.000 millones a este rubro. Si bien el trigo local vislumbra una oportunidad dorada de cara a la próxima campaña por sus precios al alza, la soja y el maíz ya comercializados limitan la capacidad de capturar plenamente esta renta extraordinaria.

No obstante, Sudamérica se consolida como un refugio de abastecimiento para potencias como China, que busca diversificar riesgos ante la inestabilidad energética. Sin embargo, la ventaja competitiva de la región podría diluirse si los costos de fletes y seguros marítimos continúan su carrera alcista.

En última instancia, la rentabilidad del productor argentino no dependerá solo del clima o la demanda, sino de una "prima geopolítica" que hoy dicta las reglas desde el Golfo Pérsico, generando una dinámica de pinzas: Por un lado, mejora el precio de venta de commodities (soja, maíz, trigo) por la incertidumbre global, y por el otro, eleva el costo de sus insumos básicos, como la urea, cuyo precio "se recalienta" debido a su dependencia directa del gas y el petróleo afectados por el conflicto.

@Grupo_Portal
@portaldelinterior
www.portaldelinterior.com.ar

LA NUEVA SEDE DE LA UNIVERSIDAD
PROVINCIAL EN SAN FRANCISCO YA
TIENE UN 83 % DE AVANCE

» SAN FRANCISCO - Dpto. San Justo El edificio se integrará al Polo Educativo San Francisco y ampliará la oferta académica con nuevas disciplinas científicas y tecnológicas. La obra supera los 6.173 millones de pesos de inversión y tendrá 2.515 m² cubiertos.

La construcción de la nueva sede regional de la Universidad Provincial de Córdoba (UPC) en la ciudad de San Francisco ya alcanzó el 83 por ciento de avance, en el marco del plan de expansión universitaria que impulsa el Gobierno provincial en el interior. El edificio se integra al Polo Educativo San Francisco y permitirá ampliar la oferta de formación superior con nuevas disciplinas científicas y tecnológicas vinculadas al mundo del trabajo y al desarrollo productivo del este cordobés. Durante una recorrida por la obra, el gobernador Martín Llaryora y el intendente de San Francisco, Damián Bernarte, supervisaron el progreso de los trabajos que comenzaron en abril de 2025. La futura sede tendrá 2.515 metros cuadrados cubiertos distribuidos en dos plantas, sobre un terreno total de 7.543 metros cuadrados, con una in-

versión provincial que supera los 6.173 millones de pesos. En la planta baja se ubicarán un salón de actos, aulas híbridas, cantina, sanitarios mixtos, sala de profesores, aulas taller, espacio técnico, archivo y áreas de gobierno. En la planta alta funcionarán el gabinete informático, sala de reuniones, biblioteca, aulas híbridas, aulas taller, sanitarios mixtos, lactario y el centro de estudiantes. La llegada de la UPC a la cabecera del departamento San Justo permitirá abrir nuevos campos de conocimiento y fortalecer la formación profesional en la región. La obra forma parte del programa de regionalización universitaria que impulsa la Provincia, que contempla la ejecución de sedes regionales en distintas localidades, alcanzando unos 30.000 metros cuadrados de nueva infraestructura universitaria y una inversión inicial cercana a 69.000 millones de pesos.

AVANZA RECUPERACIÓN DEL
PARQUE DEL CINCUENTENARIO

Inaugurado en 1939, este parque cuenta con el primer lago artificial de la región y es un ícono de la ciudad cabecera del departamento San Justo. Llaryora, acompañado por el intendente Bernarte, también recorrió las obras que el Gobierno de Córdoba ejecuta como parte del plan de recuperación integral y transformación del Parque del Cincuentenario de la ciudad de San Francisco en un Bioparque que combinará infraestructura hídrica, biodiversidad, recreación y educación ambiental. En sus 7.6 hectáreas de superficie, este espacio verde cuenta con zonas recreativas, ecológicas, deportivas y educativas y un lago artificial de 2.5 hectáreas. El Bioparque Cincuentenario se posiciona como una pieza de acupuntura urbana, una herramienta de ingeniería hídrica, un refugio de biodiversidad y centro de encuentro social y turístico de la región.

El intendente José Víctor Piana calificó la jornada como histórica para la región y destacó el cambio de perfil turístico de Ansenuzza, orientado actualmente a la conservación y al turismo ambiental y educativo.



El intendente Bernarte y el gobernador Llaryora recorrieron la obra.

PORTAL
del interior®

FUNDADOR Y EDITOR: Lic. Martín Bergese
COORDINADOR PERIODÍSTICO
Y COMERCIAL: Cristian Costa
ARTE Y DIAGRAMACIÓN: Silvia Martin

Marca
Registrada
Nro. 2490283

✉ portaldelinterior20@gmail.com

Prohibida la reproducción total o parcial de la información sin citar la fuente. El medio no se responsabiliza por la opinión de columnistas y entrevistados.

NO SEAS

Derrochelli



ESTE VERANO HACÉ COMO LOS
Ahorretti



USÁ EL AIRE A 24 GRADOS

UTILIZÁ LA ENERGÍA EFICIENTEMENTE



La energía de Córdoba

Diseñada para simplificar la gestión de plantas de agua potable, otorgando la capacidad de monitorear y gestionar cada aspecto del sistema, adaptándose a la tecnología.



MÁS AGUA

Sistema de Gestión Inteligente para Servicios de Agua

www.cooptech.com.ar

 [cooptech_morteros](https://www.instagram.com/cooptech_morteros)  3562449277

 **COOPTECH**
Soluciones 4.0



MIRÁ

2 años de GOBIERNO

**550 KM
DE RUTAS
pavimentadas**



Córdoba
GOBIERNO DE LA PROVINCIA

**Hacer
para
crecer**