

PORTAL

del interior®



CORDOBA

Visita nuestra web
escaneando el
código QR



Abril de 2025 • Año 22 • N° 221 • Periódico de circulación gratuita en Centro, Norte y Este de Córdoba



FIERROS EN LA SANGRE

Griffa SA cortó las cintas de su tercer punto de venta en Las Varillas (San Justo) bajo el concepto Smart Dealer de New Holland. La tercera generación conduce la firma familiar que ya tiene seis décadas en la venta de maquinarias. De izq. a der. José María Dopazo, Marisa Griffa, Darío Griffa, Ofelia y Nelson Griffa, y Ariel Griffa.

Pág. 4

60 AÑOS PEMAN
Semillas

Raíces que nos unen.
SEIS DÉCADAS DESPUÉS
EL SUEÑO CONTINÚA.

www.peman.com.ar

CLICK GRANOS SITIO DE CANJES

¡EA!
Fundación AKRON

AKRON

Kubota DJI AGRICULTURE TERRAPLANE PROMETION

**Innovación para el campo,
oportunidades para el productor.**

0800 333 8300 | f @ t y t | akron.com.ar

WA

VIENTOS DE ANSENUZA

Donde cada plato cuenta una historia
y cada habitación un descanso.



Instagram

Restaurante: 3575-408020.

Hotel: 3575-410858.

Bv. Gral. Belgrano 778, La Puerta,
Cba.

Nueva sala de Neonatología en la Maternidad Provincial

Para atender la alta demanda médica en esta especialidad y mejorar la calidad de atención, el Gobierno anunció el aumento de un 30% de la capacidad de camas para bebés recién nacidos.

Transformando a la Maternidad Provincial en el Centro Modelo de Atención de bebés recién nacidos más importante del interior del país.



SOMOS EXPERTOS EN NUTRICIÓN

Armamos juntos TU PLAN DE PAGO

ADAPTADO A TU CICLO PRODUCTIVO

CONTACTANOS:

 **(3563) 496930 / (2314) 415507**

 **(353) 657202**



Jorge Bosco y Ruta N° 17 - Balnearia, Córdoba



España s/n - La Playosa, Córdoba



GRIFFA SE CONSOLIDA CON NEW HOLLAND EN EL CENTRO NORTE PROVINCIAL

» **LAS VARILLAS – Dpto. San Justo** Después de su exitoso desembarco en Sinsacate, la empresa radicada en la localidad de Balnearia, abrió su segunda sucursal, esta vez en el sureste del departamento San Justo, consolidando su liderazgo territorial en la venta de maquinaria agrícola y servicio post venta.

Con un evento de alto nivel que convocó a más de 200 asistentes, Griffa SA celebró la apertura oficial de su segunda sucursal New Holland en la ciudad de Las Varillas (Dpto. San Justo), presentando el innovador concepto Smart Dealer. Esta nueva apertura marca un paso estratégico en la expansión de la empresa familiar, nacida hace más de 60 años en Balnearia, que continúa creciendo y apostando fuerte al desarrollo regional, incluso en un contexto económico desafiante. El evento contó con la presencia de referentes de la marca New Holland, que respaldaron esta iniciativa desde su sede en Córdoba, reafirmando la alianza con el concesionario y su compromiso con los productores y contratistas del país.

“El concepto Smart Dealer no es solo una nueva sucursal, es una nueva forma de estar cerca del cliente, de entender sus necesidades y de ofrecer soluciones integrales con tecnología, respaldo y cercanía”, destacó Darío Griffa, gerente de la firma, durante el acto inaugural. Y agregó: “Las Varillas es para nosotros un punto muy importante, nos sentimos muy cómodos acá, venimos a desarrollar esta zona, a asistir a las unidades vendidas previamente y a ganar posición en el mercado porque es una zona que nos interesa mucho”. El líder de la firma remarcó que los productores encontrarán en esta nueva sucursal no solo una excelente atención, sino también un equipo altamente capacitado, preparado para brindar respuestas rápidas y eficaces ante cualquier necesidad, especialmente en los momentos claves del trabajo en el campo. “Venimos con todos los servicios pos venta, no solo venimos a vender, una necesidad para el cliente es el

servicio, así que ponemos a disposición, respuestas, un servicio post venta importante, en el área de agricultura de precisión, y contamos con los recursos humanos capacitados y necesitamos”, expresó Griffa.

LA EXPERIENCIA DEL CLIENTE EN PRIMER LUGAR

Con un radio de acción de aproximadamente 100 kilómetros, y con Balnearia marcando el límite sur de su cobertura, Griffa SA proyecta consolidar su vínculo con los productores de toda la región. La nueva sucursal se presenta bajo el concepto Smart Dealer, una propuesta innovadora impulsada por New Holland en los últimos años, que redefine la experiencia del cliente. Este espacio integral combina oficinas comerciales, taller, depósito de repuestos, una avanzada Central de Inteligencia, salas de capacitación, tecnología sustentable, cafetería, tienda de merchandising y hasta un área de coworking especialmente pensada para los clientes.

“Creo que es una necesidad crecer y hacer inversiones, la marca lo exige a nivel mundial, se está manejando más a través de concesionarios con varios puntos de ventas, es una necesidad para diversificar y tener cubierto el territorio y para eso hace falta una buena cuota de mercado y diversificado”, aseguró Darío Griffa.

EL RESPALDO DE UN GRUPO PROFESIONAL

Para los directivos de New Holland, el respaldo al concesionario es fundamental para brindar el servicio que permita alcanzar el alto nivel que pretende el fabricante. “Griffa



Corte de cintas a cargo de Mauro Daniele (Intendente de Las Varillas), Darío Griffa, Santiago Giudice (New Holland), Ariel Griffa y José María Dopazo.

tiene una trayectoria de 20 años con la marca, sabemos de su equipo muy profesional, este tercer punto de venta es un desafío y lo que genera en la región con puestos de trabajo y cercanía de la marca con los clientes”, afirmó Santiago Giudice, responsable de desarrollo de red de la marca. “Este formato se está implementando desde el año 2022 en toda la red de concesionarios, hay elementos que se manejan en la sucursal y otros desde casa central, como el monitoreo a distancia y la central de inteligencia”, continuó diciendo. Cabe destacar en este sentido que, con esta herramienta, se pueden detectar de forma inmediata posibles incidencias y realizar actualizaciones de software sin la necesidad de desplazarse, lo que contribuye significativamente a la optimización del tiempo y de los recursos para los productores. Sobre las novedades de la empresa de origen estadounidense, se destaca el lanzamiento de una nueva cosechadora con inteligencia artificial. “Recientemente lanzamos la CR 7.90 Intelligense, la idea es como marca estar cerca de los concesionarios, capacitar a la gente y a los operadores. Un productor o contratista compra una máquina por lo que hace, no por lo que la máquina es, tenemos que asegurarles sacar el 100 por ciento de productividad a ese producto, tener soporte técnico preparado y una central de inteligencia que prevea

mantenimiento previo para que rindan en su máximo potencial”, afirmó Giudice.

TRASCENDENCIA FAMILIAR

Griffa SA es una empresa familiar nacida en la localidad de Balnearia, dedicada desde sus orígenes a la venta de maquinaria agrícola. Actualmente está conformada por tres hermanos que continúan con orgullo y crecimiento sostenido, el legado iniciado hace más de 60 años. “Todo comenzó con mi abuelo, luego lo continuaron mi papá y mi tío. Hoy, junto a mis hermanos, representamos la tercera generación. Empezamos como una microempresa con un pequeño taller de sulkys, y fuimos creciendo hasta convertirnos en lo que somos hoy. Mi abuelo y mi papá se sacrificaron mucho para que hoy estemos más cómodos, pero también nosotros ponemos nuestro esfuerzo día a día para sostener y hacer crecer este sueño”, reflexionó Darío Griffa, para decir finalmente: “Dedicamos la vida a esto: pensamos, soñamos, vivimos entre maquinarias y servicios. Es una pasión que heredamos y llevamos en la sangre.”

Escanear para visualizar nota completa



Scan me!



ASOCIACIÓN MUTUAL DEL CENTRO COMERCIAL, INDUSTRIAL Y DE LA PROPIEDAD DE PORTEÑA

¡Seguridad y Confianza!

NUESTROS SERVICIOS

- Ayudas Económicas
- Ahorro Mutual
- Cobro de impuestos y servicios
- Subsidios

I CASA CENTRAL PORTEÑA CAMILO BERGERO 612 - TE 3564 451128 I FILIAL VILA SAN MARTÍN E 136 - TE 3492 493281

- ✓ ACOPIO DE GRANOS
- ✓ CANJE CON TERCEROS
- ✓ AGROINSUMOS
- ✓ LÍNEA DE CANJES:
INSUMOS,
FERTILIZANTES,
COMBUSTIBLES

CENTRO DE
DESARROLLO COOPERATIVO
OBISPO TREJO

Obispo Trejo - Dpto. Río Primero - Cba

AL2

Tus valores
en una App

Con pagos seguros
y sencillos se fortalecen
los lazos en el **Agro**.

**SEGURIDAD
RESPONSABILIDAD
TRAYECTORIA**

*Condiciones a la medida
de tu negocio*

**Nos une el valor
de la palabra.**

100 años aportando nuestro modelo
cooperativo al mercado de granos
de Argentina.

Crear en lo que nos une.



**Asociación de
Cooperativas
Argentinas**

CONTACTO

Tel.: 03575- 497302 / Cel.: 3576-526150

E-mail: sgelabert@acacoop.com.ar

www.acacoop.com.ar

Exitoso demostrativo a campo en medio de un oasis hídrico



De izq. a der. Martín Roggero (Coop. Freyre), Diego Pérez (Tec. asesor), Maximiliano Borello, Anabella Malpiedi y Verónica Ferrero (Coop. Freyre).

» **FREYRE – Dpto. San Justo** Con el respaldo del equipo técnico de la Cooperativa Agrícola, Ganadera y de Consumo de Freyre Ltda., se presentaron dos ensayos de soja y maíz que permitieron obtener información importante para sus asociados.

Los ensayos de soja y maíz, impulsados por el equipo técnico de la Cooperativa Agrícola, Ganadera y de Consumo de Freyre Ltda., captaron la atención de productores de la región limítrofe entre Córdoba y Santa Fe, quienes accedieron a valiosa información en el contexto de una campaña que se presenta prometedora. Las actividades contaron con el aporte de especialistas como Diego Pérez, asesor CREA, quien acompañó las presentaciones a campo abordando temas relacionados con el manejo, la ambientación y la protección de los cultivos. También participó previamente Claudia Vega, del INTA Manfredi, quien se refirió a cuestiones ambientales, brindando herramientas para reconocer y mejorar el manejo en función del entorno, además de ofrecer bases para comprender cómo responde el

maíz ante distintas variables ambientales. Al respecto, el Ing. Agr. Martín Roggero, responsable técnico de la Cooperativa, brindó detalles de la jornada. "Del ensayo de soja participaron 21 variedades de siete semilleros con participación en la región, pudimos relacionar los aspectos que se veían a campo con conceptos de manejo, recorriendo finalmente en una visita el ensayo de maíz que teníamos pendiente desde meses atrás y se había postergado por la lluvia". Como resultado de la actividad, Roggero reconoció que el análisis y las inquietudes de los productores, alentarían a generar nuevos ensayos. "Nos despertó inquietudes para realizar nuevos ensayos de productos, fitosanitarios, fertilizantes, el sistema productivo es muy dinámico y constantemente hay productos nuevos y el contexto cambia todos los años".

INTERCAMBIO PARA CRECER

La recorrida a campo permitió un contacto directo con los resultados obtenidos en ambos proyectos, motivando a los asistentes a realizar consultas basadas en las experiencias personales de sus establecimientos. El Ing. Agr. Diego Pérez destacó lo valioso que fue el intercambio con los productores y lo bien preparados que estaban los ensayos. "La jornada estuvo extremadamente buena, ya que los productores se sumaron al intercambio, los ensayos estaban muy bien presentados y diseñados, esto va a permitir obtener a posterior buena información". Del contexto de esta campaña, marcado por la incertidumbre con la que llegaron muchos productores tras las experiencias negativas de años anteriores, surgieron gran parte de las inquietudes que se plantearon durante la jornada. Esa preocupación quedó reflejada en la significativa caída del 27% en la siembra de maíz en Córdoba respecto al ciclo anterior, motivada principalmente por la fuerte presencia de la "chicharrita" en la campaña previa y un aumento del 21% del área sembrada de



"Esta zona centro está viviendo casi un oasis hídrico. Se están cosechando buenos maíces y la soja viene muy bien, lo que genera un escenario muy favorable para la campaña de la fina".

Ing. Agr. Diego Pérez (Asesor CREA)

soja. Frente a este escenario, el técnico de CREA respondió de manera clara y didáctica, aportando explicaciones que ayudaron a despejar dudas y brindar herramientas para afrontar lo que viene.

"Las preguntas de los asistentes se orientaron mayormente a temas de manejo, de genética, creo que el intercambio generado entre ellos nos permite llevarnos mucho conocimiento para aplicar mañana mismo", mencionó Pérez, para luego analizar: "Venimos de sequías en 2022 y 2023, después la famosa "chicharrita", la verdad es que el productor viene bastante golpeado y ahora estamos terminando un buen año, toda esa coyuntura ese escenario económico para la empresa agropecuaria viene a ser alentador para la campaña que viene".

Sobre el futuro, el especialista compartió una visión optimista respecto a la próxima campaña fina. "En comparación con el norte del país, esta zona centro está viviendo casi un oasis hídrico. Se están cosechando buenos maíces y la soja viene muy bien, lo que genera un escenario muy favorable. Creo que esto nos permite mirar con buenas expectativas lo que viene, ya sea una buena campaña fina, o al menos, contar con una especie de 'cajita de ahorro' de agua en los suelos".

Escanear para visualizar nota completa



PLAN CANJE

TRAJE TU MOTOSIERRA USADA

Y LLEVATE UNA NUEVA

APROVECHA! **DESCUENTOS EXCLUSIVOS**

TE LLEVAS DE REGALO!!

CON GRANDES DESCUENTOS EXCLUSIVOS

SOMOS CONCESIONARIO OFICIAL

AQUÍ ENCONTRARÁS TODOS LOS REPUESTOS ORIGINALES

3563-408974

ATENCIÓN PERSONALIZADA 24 HS.

MODELO: CS-4510-50LA

Barra: 20" Origen: Japón

www.hijosdeosvaldemonti.com.ar

BALNEARIA - ARROYITO

Hijos de Osvaldo Monti

NUEVA FINANCIACIÓN A 24 MESES
valor soja, litro de leche o con financiación propia

MODALIDAD LLAVE EN MANO



- SILOS Y NORIAS • TINGLADOS Y GALPONES • EXTRACTORES Y AIREACIÓN
- MANTENIMIENTO DE PLANTAS DE SILO • CORTE Y PLEGADO DE CHAPAS
- SERVICIO DE GRÚAS • MECANIZACIÓN • TUBOS DE ALCANTARILLA METÁLICOS

CEL. (03564) 15580684 - TEL. 450053 / 451631

E-MAIL: fngmetalurgica@gmail.com

www.fngmetalurgica.com

INT. CURTO 759 - 2415 PORTEÑA (CBA.)
PLANTA 1: BELGRAMO 1037 - 2415 PORTEÑA (CBA.)
PLANTA 2: GIACOMINO RUTA 1 - 2415 PORTEÑA (CBA.)
PLANTA 3: PARQUE INDUSTRIAL RUTA 1 Y 17

En “Don Carlos” los híbridos de Advanta expresaron todo su potencial forrajero

» **BALNEARIA - Dpto. San Justo** De la mano de Advanta Seeds, el representante regional Diversur Agro presentó el nuevo programa de soporte técnico denominado “Caradvana”, enfocado en la confección de silos para tambos y cría. Los rindes de picado de sorgo y maíz superaron la media de la zona, y se esperan altos rendimientos en la cosecha de granos.

El establecimiento “Don Carlos”, ubicado en la zona de Colonia Frontera Norte, 10 kilómetros al oeste de la localidad de Balnearia, fue sede del primer AIC Caradvana de Advanta Seeds, donde, junto al distribuidor Diversur Agro, se presentaron ensayos de productos de la paleta del semillero con destino forrajero y de cosecha. Durante la jornada, se mostraron dos ensayos a campo de sorgos híbridos doble propósito. Estos materiales se destacan por su alto potencial de rendimiento en grano, comparable al de los híbridos exclusivamente graníferos, pero con una estructura de planta más robusta, con mayor cantidad de macollos y follaje. Estas características les permiten generar una mayor producción de materia seca en la planta entera. Los ensayos incluyeron el 7450 igrowth con carácter BMR y el 8450 igrowth. También se mostraron dos híbridos de maíz, el 8360 Viptera3 y el 8066 Trecepta. “La idea fue replicar el manejo normal de cualquier productor de la región, sembrado con la misma sembradora, el mismo manejo de pre emergente, fertilización y control de plagas que hizo el productor en el resto del establecimiento con el fin de mostrar un lote normal en la zona”, explicó el Ing. Ag. Matías Platé, responsable de Diversur.

MAYOR EFICIENCIA EN EL SILAJE

En el marco del evento, Advanta presentó Caradvana, su nuevo programa de soporte posventa diseñado para acompañar de cerca al productor en cada etapa de la confección de silo. Con el respaldo de su equipo técnico y la red de representantes en todo el país, Caradvana ofrece asesora-

miento personalizado, herramientas prácticas y seguimiento en campo para maximizar el rendimiento y la calidad del forraje. “Acompañamos al productor a decidir el momento de picado, el tamaño de partícula de picado, a posterior un análisis de calidad de silo donde vemos la compactación y la composición nutricional que va a aportar a su ganado, ya sea para engorde, cría, recría o tambo”, comentó Platé. Durante el encuentro se habló sobre correcta elección del híbrido, monitoreo del contenido de materia seca, la identificación de la ventana óptima de picado, el tamaño ideal de picado, la adecuación de la calidad del forraje según la categoría animal, la calidad de la fibra, la compactación del silo y el procesamiento del grano.

Diego Mattalia, líder de Caradvana en Advanta Seeds, subrayó la importancia de este programa para lograr eficiencia en la confección de productos de alto valor nutricional. “El servicio nació acá hace unos años, pero ahora tiene marca propia que es Caradvana, nos enfocamos exclusivamente a ganadería, detectamos puntos para tener silajes de calidad, estamos convencidos que la eficiencia va a ser fundamental no solo en el manejo integral del tambo, también para hacer silajes de calidad. Es un servicio integral que prestamos a través del distribuidor de la zona”. “Cuantificar cada pérdida es ponerle un valor en pesos y creo que hay que ser eficientes en todo aspecto, especialmente en la confección de silo. Si hacen silajes de calidad después no hay que sacar plata del bolsillo para obtener otros componentes nutricionales para ajustar la dieta”, reflexiona Mattalia.



De izq. a der. Matías Platé (Diversur), Diego Mattalia (Advanta), Martín Meurzet (Don Carlos), Marcelo Verdechia (Don Carlos), Gaspar Sánchez (Advanta) y Juan Pablo Verdechia (Don Carlos)

GRAN CIERRE DE CAMPAÑA GRUESA

En una campaña que finalizó con muy buenos perfiles de humedad en los suelos del este del departamento San Justo, el productor Juan Pablo Verdechia compartió su análisis sobre la evolución de los cultivos a lo largo de la temporada. Según comentó, el ciclo comenzó con cierta incertidumbre, marcada por el recuerdo de años anteriores afectados por la sequía y la presencia de la plaga “chicharrita”. Sin embargo, las condiciones fueron mejorando y permitieron un desarrollo favorable de los cultivos. “La temporada comenzó con dudas, porque no sabíamos si era un acierto apostar al maíz, al tener una actividad tambeira necesitamos el alimento para las vacas, entonces a la reserva la tenemos que hacer. Se pensaron varias alternativas y se decidió encaminarlo de esta manera, y hoy vemos lotes muy lindos”, apuntó el productor. “El sorgo se sembró el 11 de noviembre con una densidad de 11 semillas por metro a 52 cm y el maíz con tres semillas por metro a 52 cm, se incorporaron 70 kilos de un arrancador fosforado con aplicación para isoca y en el caso del sorgo dos aplicaciones para pulgón, el resto fue como lo de-

sarrolla normalmente el productor en el campo. En algún momento de la campaña no sabíamos si íbamos a poder mostrar el ensayo, pero finalmente se puso muy lindo por cómo se desarrolló el clima mientras avanzaba la temporada”, relató Verdechia.

RINDES HISTÓRICOS

El Ing. Agr. Matías Platé destacó en el análisis final del ensayo, que se obtuvieron 48.567 kg/ha de materia seca. “El promedio de rinde en la zona es de 25 a 30 mil kg/ha de forraje picado, con rindes promedio de grano de 3.500 kg/ha. Este año estamos teniendo sorgos de 40 mil hasta casi 50 mil kg/ha de materia de forraje picado. Y rindes en grano aún no tenemos datos, pero vemos un potencial de 5.000 a 6.000 kg/ha. Incluso escuchamos rendimientos de 8000 kg en lotes de punta”, cerró diciendo.

Escanear para visualizar nota completa



Scan me!

SOMOS LA FUERZA DEL CAMPO



3576 52-9401

Tte. Esteban Alesso 203, Villa Santa Rosa



/fragrosa.ok

www.fragrosa.com



Coop. Agrícola, Ganadera
y de Consumo Freyre Ltda.

67°
AÑOS

/// Acopio de granos

/// Planta de procesamiento
de semillas

/// Fertilizantes

/// Fitosanitarios

/// Muestreos y análisis
de suelo

/// Silobolsas

/// Nutrición animal

/// Veterinaria

/// Insumos de corralón

/// Tratamiento profesional
de semillas

/// Remates feria

/// Pulverizaciones y
fertilizaciones

/// Asesoramiento técnico
SIAC y cooperativo

/// Lubricantes, grasas
y aditivos

/// Unidad local de SENASA

/// Logística a campo



@coopganaderafreyre Coop. Agrícola, Ganadera y de Consumo Freyre Ltda. @ganaderafreyre ganaderafreyre.com.ar

www.coopportena.com.ar



COOPERATIVA GANADERA AGRÍCOLA
Y DE CONSUMO PORTEÑA LTDA.

CEREALES
REMATE FERIA
INSUMOS AGRO
PLANTA PROCESADORA
DE SOJA
VETERINARIA
FERRETERIA CORRALÓN
SUPERMERCADO
SERVICIOS SOCIALES



CONSORCIOS CAMINEROS: BUSSO ENTREGÓ APORTES POR UN TOTAL DE \$750 MILLONES

» **VILLA CONCEPCIÓN DEL TÍO - Dpto. San Justo** En Villa Concepción del Tío, el ministro Busso entregó \$50 millones a cada uno de los 15 consorcios de la Regional N° 7 para el equipamiento de la maquinaria vial.

En la sede de la Regional N° 7, ubicada en la localidad de Villa Concepción del Tío, el ministro de Bioagroindustria, Sergio Busso, encabezó el acto de entrega de subsidios por un total de \$750 millones a los consorcios camineros de dicha regional. El aporte entregado está destinado a la adquisición de maquinarias viales entre las que se en-

cuentran tractores, niveladora, desmalezadora y maquinarias menores. "El consorcista es muy especial, porque es un legado que se transmite de generación en generación. Los consorcistas son productores y tienen vocación de servicio, no cobran nada y hacen un servicio a la comunidad. Por eso, nosotros desde el gobierno provincial queremos incenti-

varlos para que sigan trabajando en este sistema que es único en el país", dijo el ministro, Sergio Busso.

Por su parte, el presidente de la Regional 7, Daniel Cerino, destacó el trabajo realizado desde diciembre de 2023 a la fecha, realizado de manera articulada. "Asumieron un compromiso y lo cumplieron. Dialogamos, estamos cobrando en tiempo y forma y tenemos maquinaria para mantener los caminos", afirmó.

Los consorcios de La Francia, El Tío, Marull, Tránsito, Villa Concepción El Tío, Miramar, La Tordilla, Colonia La Pobladora, Colonia Las Pichanas, Balnearia, Arroyito, Colonia San Bartolomé, Vacas

Blancas, La Trinchera y Villa Guglieri recibieron cada uno \$50 millones para equipamiento vial. Participaron del acto el intendente de Villa Concepción del Tío, José Efraín Mercado; el legislador, Gustavo Tévez; el secretario de Gobierno, Augusto Pastore; el director general de Infraestructura Agropecuaria, Franco Mugnaini; el presidente de la Asociación de Consorcios Camineros, Juan José Fabri; el presidente del Consorcio Caminero Único, Agustín Pizzichini; el presidente de la Regional N° 7, Daniel Cerino, e intendentes de la región, entre otras autoridades.





Bortolón & Urquiza
COMBUSTIBLES S.R.L.

[f Bortolón y Urquiza Combustibles](https://www.facebook.com/Bortolon-y-Urquiza-Combustibles) [@bortolonyurquizacombustibles](https://www.instagram.com/bortolonyurquizacombustibles)

[\(03564\) 461335 - 461657 - 15410136](tel:(03564)461335-461657-15410136) axionfreyre@gmail.com



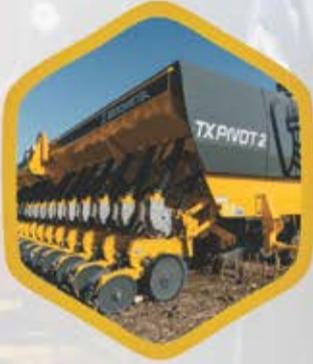
AXION
AGRO energy



GRIFFA

S.A.

JUNTO A LA FAMILIA PRODUCTORA DEL PAÍS



AGROMETAL

BALNEARIA:

Bv. Belgrano 451 - Córdoba
Teléfono: (03563) 421 260



@griffasa

www.griffasa.com.ar

SINSACATE:

Ruta N°9 - Córdoba
Teléfono: (03525) 402406

Representante oficial de



DIVERSUR

AGRO

EXPERTOS EN SEMILLAS, FERTILIZANTES Y AGROQUÍMICOS
PARA OBTENER EL ÉXITO GARANTIZADO EN TU PRODUCCIÓN.

Ruta provincial N°7 KM 206
BALNEARIA- Cba.

CÓRDOBA ESTRENA EL PARQUE EÓLICO MÁS GRANDE DE ARGENTINA

» **GRAL LEVALLE - Dpto. Roque Saenz Pena** Está ubicado en la localidad de General Levalle, en el sur provincial. El proyecto, ejecutado por YPF Luz, ratifica el liderazgo de Córdoba en materia de energías renovables. El gobernador Martín Llaryora participó del acto inaugural e instó a que Córdoba sea la meca de la energía renovable.

Con la inauguración del Parque Eólico de General Levalle, la Provincia de Córdoba es protagonista de un nuevo hito en materia de energías renovables. Al mismo tiempo, la puesta en marcha de esta megaestructura ratifica el liderazgo de Córdoba en materia de energías renovables. El gobernador Martín Llaryora acompañó al CEO de YPF Luz, Martín Mandarano, en el acto de inauguración formal llevado a cabo este miércoles en la localidad del departamento Presidente Roque Sáenz Peña. En la oportunidad, el gobernador instó a que "Córdoba sea la meca de la energía renovable", y sostuvo que la provincia es un compañero ideal, porque tiene toda la infraestructura necesaria. "Tenemos 5.200 kilómetros para transportar energía y somos una de las pro-

vincias que más gasoductos tiene. Cuando YPF piense en paneles solares o en biomasa con YPF Agro, piense en Córdoba como un socio estratégico. YPF tiene que encontrar en Córdoba el socio ideal", apuntó el gobernador. Seguidamente valoró que "los cordobeses tenemos el aerogenerador más grande de Argentina y producimos desde aquí energía para casi 200.000 hogares. Eso nos llena de orgullo". El mandatario también destacó la importancia de YPF como "promotor del desarrollo y la prosperidad", además de las posibilidades y potencia que "Argentina tiene para ser grande". Desarrollado y ejecutado por YPF Luz con una inversión de U\$S 260 millones, el parque posee 25 aerogeneradores, cada uno con una potencia de 6,2 MW, 395 toneladas



Llaryora instó a que Córdoba sea la meca de la energía renovable.

de peso y una altura total de 204 metros, equivalente a tres obeliscos. La capacidad instalada es de 155 MW, equivalente al consumo de más de 190.000 hogares. Esto permitirá abastecer a General Levalle y desde allí proveer de energía rentable, eficiente y sustentable a industrias y grandes usuarios de energía eléctrica. Además, el parque eólico generará un ahorro de emisiones de carbono de 350.000 Tn/CO2 equivalentes al año, a una central termoeléctrica.

Estuvieron presentes, además, los ministros de Gobierno, Manuel Calvo; de Bioagroindustria, Sergio Busso; de Desarrollo Social y Promoción del Empleo, Laura Jure; y el presidente de la EPEC, Claudio Puértolas.



El parque eólico de YPF Luz producirá energía limpia para casi 200 mil hogares

EPEC SERÁ UNA SOCIEDAD ANÓNIMA UNIPERSONAL

» **CÓRDOBA - Dpto. Capital** El gobernador Martín Llaryora firmó el decreto que convierte a la empresa provincial en "Empresa Provincial de Energía de Córdoba S.A.U." El 100 por ciento de sus acciones pertenecen al Estado Provincial. A partir del cambio jurídico, EPEC también brindará servicios de internet, haciéndose cargo de la prestación que actualmente está en cabeza de la Agencia de Conectividad, que será disuelta.

El gobernador Martín Llaryora, acompañado por el ministro de Infraestructura y Servicios Públicos, Fabián López, firmó el decreto para transformar a la Empresa Provincial de Energía de Córdoba (EPEC) en una Sociedad Anónima Unipersonal, que tendrá el 100 por ciento de sus acciones a nombre del Estado Provincial. De esta forma, la EPEC pasará a denominarse

"Empresa Provincial de Energía de Córdoba S.A.U.", dando conformidad a lo establecido en el artículo 33 de la Ley Nacional N° 11.015. La nueva composición jurídica permitirá acelerar el proceso de transformación que lleva adelante la empresa, con múltiples beneficios entre los que se encuentran el acceso a financiamiento y la asociación con otros actores del mercado para explorar nuevas oportunidades.



Fabián López aclaró que no se trata de una privatización, ya que el paquete total accionario de la SAU quedará en manos de la provincia.

"EPEC es una de las empresas de energía eléctrica más importantes y relevantes de la Argentina. Que está saneada, auditada, con los balances presentados en tiempo y forma, sin deudas con el sistema de distribución mayorista, y la única empresa del país con sistema de medidores inteligentes", explicó el ministro López, quien describió que a partir de esta modificación la empresa podrá tener un rol protagónico más allá del sector eléctri-

co, en áreas como tecnificación del agro, energías alternativas y renovables, entre otras. El ministro López explicó que la Empresa Provincial de Energía de Córdoba S.A.U también absorberá las funciones de la Agencia Conectividad Córdoba, prestando así servicio de internet dentro de la provincia. El funcionario enfatizó también, que esto no se trata de una privatización y que el vínculo con los trabajadores no se verá modificado.

SEMBRAMOS DEDICACIÓN,
COSECHAMOS RESULTADOS

MÁS AGRO CENTRO

CONTACTO 3525 - 476950

masagro.centro masagrocba

SUCURSAL: SUNCHALES SUCURSAL: SANTA ROSA DE RÍO PRIMERO SUCURSAL: LA PARA SUCURSAL: LA PUERTA SUCURSAL: SINSACATE

¡PREPARATE PARA LO QUE SE VIENE!



PAGÁ EL 100% EN
12 CHEQUES SIN INTERÉS

HASTA 20% DE DESCUENTO
EN TRACTORES SELECCIONADOS.

RECIBÍ TU JOHN DEERE CON
ENTREGA INMEDIATA

Consultar condiciones comerciales y stock disponible al momento de realizar la operación.

CONTACTANOS

+549 351 217 5220
www.conci.com.ar
Córdoba | Arroyito | Santa Rosa | Sinsacate | Pilar

CONCI



JOHN DEERE

IMPULSAMOS TU COSECHA, maximizamos tu rentabilidad

Nuestro **Departamento de Granos** está
preparado para acompañarte en cada
paso de la comercialización.



CANJE
o ventas tradicionales
DISPONIBLES

PRODAS
ALTA PERFORMANCE PARA EL AGRO



RUTA PROV. 17 KM. 208,9
(ACCESO OESTE A BALNEARIA)

TEL: (03563) 15491718 -
(03562) 15407117

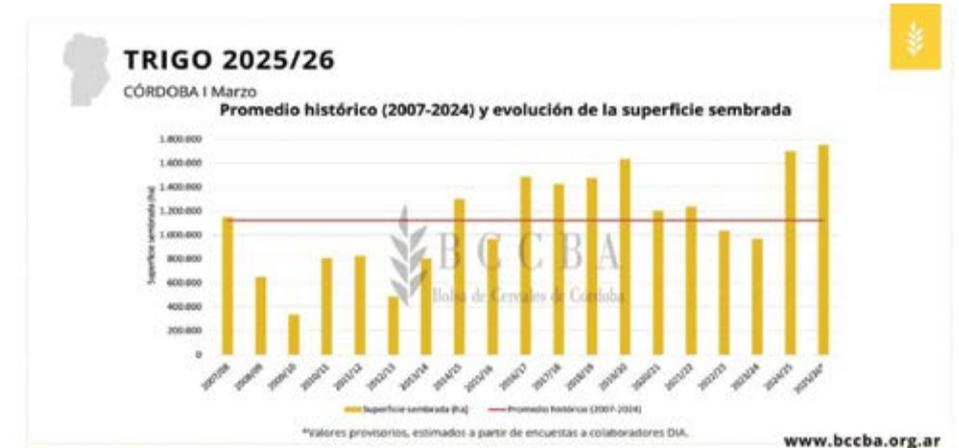
Córdoba se prepara para la **mayor siembra de trigo** de la historia

» **CÓRDOBA - Dpto. Capital** La primera proyección de la Bolsa de Cereales provincial marca un área de trigo de 1,75 millones de hectáreas, que marcaría un récord para el segundo territorio más productivo del país.

La mayoría de las voces del sector agro anticipan que la campaña de trigo 2025/26 podría ser histórica, debido al "colchón" de agua con el que va a llegar el cereal a la siembra. La primera proyección de siembra de 2025 que confirma esta hipótesis es de la Bolsa de Cereales de Córdoba, que estimó una superficie que sería récord para nuestro territorio provincial, el segundo más productivo del país. De acuerdo con la perspectiva de la entidad bursátil, se prevén implantar 1,75 millones de hectáreas en la jurisdicción mediterránea, un 3% por encima del ciclo previo y un 56% más que el promedio histórico medido por la Bolsa (2006-2024). Así, "la siembra 2025/26 sería la mayor en la historia de Córdoba", resaltó. En términos reales, son unas 50.000 hectáreas más que el año pasado las que se sembrarían con trigo, y nuevamente serían los departamentos San Justo, Unión y General Roca los de mayor superficie con el cereal. Esto representa un incremento del 3% respecto al ciclo anterior.

Entre los factores que influyen para que se avance con esta tendencia, los colaboradores del Departamento de Información Agronómica (DIA) de la Bolsa cordobesa sostuvieron que el principal es el climático, ya que las fuertes lluvias que han dejado un "colchón" de agua ideal para avanzar con siembras invernales.

De hecho, la entidad dejó la puerta abierta a que esta proyección pueda incluso mejorar. "Según los registros de las lluvias acumuladas del mes de marzo, todos los departamentos superaron los promedios históricos esperados para la época e incrementaron la humedad del suelo, lo que podría traducirse en una variación de la intención de siembra en próximos informes", detalló. Luego, en segundo lugar, enumeró factores económicos, a pesar de que los márgenes para el cereal serían más ajustados que en el ciclo previo. "Otros factores relevantes incluyen la rotación de cultivos, la necesidad de cobertura del suelo, las necesidades financieras y el



costo de los fertilizantes", agrega el reporte. En contraste, el garbanzo mostraría una importante retracción, con una disminución del 20% frente a la campaña previa, y una superficie estimada en 27.700 hectáreas.

A NIVEL NACIONAL, TENDENCIA SIMILAR

Según CREA, un tercio de los productores argentinos incorporará cultivos de fina en su rotación agrícola, principalmente trigo, la proporción más alta desde que lleva adelante su relevamiento cuatrimestral. En medio de una cosecha 2024/25 que está cerrando con rendimientos por debajo de los que se

esperaban al inicio de la campaña (pero no tan malos como se llegó a presagiar durante la sequía de enero), la encuesta SEA que de manera cuatrimestral realizan los Consorcios Regionales de Experimentación Agrícola (CREA), confirma que se viene una gran siembra de trigo en el país. En concreto, un 33% de los consultados -1390 empresarios y 207 asesores- dijeron en la última edición del relevamiento que plantean incorporar cultivos de granos finos -fundamentalmente trigo- en la rotación agrícola del ciclo 2025/26. Es tres puntos más que el año pasado.

POTENCIAMOS tu campo

OSCAR J. PERUSIA

- Venta de maquinaria agrícola nueva y usada.
- Repuestos.
- Asesoramiento personalizado.

AGROMETAL PAUNY PRABA VASSALLI

Av. Simón Daniele 839 - Porteña, Córdoba
(3564) 451386/450395 | www.oscarperusia.com.ar

SACATE LOS PESOS DE ENCIMA

CAPITALIZATE HOY CON UNA

Lonking

En Córdoba:
Complejo Industrial Plataforma Norte
Av Circunvalación Agustín Tosco
Colectora Acceso Spilimbergo
Teléfonos: 351 - 5050401 / 351 - 6557825

En San Juan:
Ruta 20 Este 2490 Lateral Norte
Teléfono: 358 - 6547008

En La Rioja:
1 de Marzo esq. Av Córdoba
Teléfono: 380 - 4678848

En Río Cuarto:
Ruta A005 Km 1
Teléfono: 358 - 6547008

En Mendoza:
Carril Rodríguez Peña 3344, Maipú
Teléfono: 261 - 6277000

Lonking Córdoba

Insumos Fitosanitarios

Con una completa línea de productos que cubre las 6 Categorías Centrales:



KEEPER METIL
CONCENTRADO EMULSIONABLE

Coadyuvante a base de aceites metilados (MSO) que, combinados con moléculas surfactantes, le confieren máxima capacidad antievaporante.



KEEPER SILICON
CONCENTRADO INOCULABLE

Cadyuvante con alto poder de mojado y adherencia. Maxima penetración cuticular, gracias al aceite vegetal modificado (MSO) y las siliconas en su formación. Alto poder antievaporante.



KEEPER MICRO I
CONCENTRADO EMULSIONABLE

Coadyubante que genera una micro emulsión junto a los fitosanitarios. Con excelentes características para la combinación en mezclas de tanque.



KEEPER CAPTUR
CONCENTRADO SOLUBLE

Producto destinado a corregir la calidad del agua previa a las aplicaciones.



KEEPER WET
CONCENTRADO SOLUBLE

Coadyuvante no iónico, de alta concentración. Humectante - dispersante, permite una cobertura uniforme y favorece la penetración.



KEEPER SULFO
CONCENTRADO LÍQUIDO

Activador fisiológico, potencia la actividad de algunos herbicidas. Tiene acción secuestrante de cationes y acidificante mejorando la calidad del caldo de aplicación.



KEEPER CRISTAL
CRISTAL

Sulfato de Amonio de alta pureza. Permite obtener la máxima efectividad de herbicidas. Regula el pH de la solución y disminuye el riesgo de lavado.



Estamos **en contacto**

☎ 3525 591021 ✉ info@fenderagro.com 📱 fender_agro 🌐 Fender-agro

www.fenderagro.com



FENDER

DEFENSORES DE LA EFICIENCIA AGROPECUARIA

El Coloquio Interprovincial de Cooperativas de Servicios Públicos, se transformó en antecedente de la Mesa Permanente de Cooperativas y Mutuales de la Región Centro

» **VENADO TUERTO - Santa Fe** En la segunda edición realizada en la ciudad santafesina de Venado Tuerto, participaron entidades de servicios públicos de Santa Fe y Córdoba, junto a autoridades provinciales y locales. El encuentro promueve la sinergia institucional, la innovación tecnológica y el fortalecimiento del sector asociativo.

El pasado viernes 4 de abril se desarrolló en el salón de actos de la Cooperativa Eléctrica de Venado Tuerto (CEVT) el 2º Coloquio Interprovincial de Cooperativas de Servicios Públicos. El encuentro, impulsado por CoopMorteros (Córdoba) a través de la unidad de negocios CoopTech, congregó a referentes del cooperativismo de Santa Fe y Córdoba con el objetivo de compartir experiencias, discutir problemáticas actuales y proyectar nuevas estrategias de desarrollo para el sector. "Estamos muy contentos y orgullosos de ser sede de este evento que nuclea a cooperativas de ambas provincias. Es un espacio muy enriquecedor donde se comparten ideas, experiencias y problemáticas comunes", expresó Ademar Aznar, presidente de la entidad anfitriona, en la apertura de la conferencia de prensa, de la que también participaron Marina Grande, líder del equipo de comunicación de la CoopMorteros; Martín Bergese, director del Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba; Gonzalo Toselli, secretario de Cooperativas, Mutuales y Emprendedurismo del Ministerio de Desarrollo Productivo de Santa Fe; y la secretaria de Desarrollo Productivo de Venado Tuerto, Camila Vicente.

Ante una primera consulta, Grande remarcó la importancia del trabajo conjunto entre cooperativas y gobiernos provinciales: "Generamos este espacio entendiendo que el movimiento cooperativo necesita una gestión del cambio que incluya innovación, sustentabilidad y refuerce el rol social de las cooperativas en sus comunidades". Además, insistió en que los coloquios no solo sirven para intercambiar ideas, sino también para construir una red de trabajo conjunto. La morterense también destacó la articulación interprovincial como una herramienta estratégica. "Asociarnos con ambos ministerios nos permite impulsar esa transformación desde una lógica más amplia, más territorial y más política, en el mejor sentido de la palabra: la política de construir con otros".

UN CAMINO CON MUCHOS DESAFÍOS

Luego, el ex intendente de Sunchales (SF), Gonzalo Toselli, sumó que "la clave está en intercambiar buenas prácticas y construir redes que fortalezcan al sector". Y agregó: "Este camino que estamos transitando tiene enormes desafíos: es amplio, complejo y diverso. Pero si cada uno aporta su granito de arena, si avanzamos paso a paso, con convicción y cooperación, es posible lograr

transformaciones reales en nuestras comunidades". En ese sentido, remarcó que uno de los principales aportes del encuentro fue propiciar un espacio de escucha activa entre cooperativas, técnicos, funcionarios y referentes del sector. "Cada cooperativa tiene su propia realidad. Algunas están más enfocadas en la energía, otras en el agua potable, en telecomunicaciones o incluso en obras públicas. Lo importante es entender esa diversidad y aprovecharla como una fortaleza. Porque cuando nos encontramos, nos escuchamos y compartimos experiencias, generamos herramientas concretas para fortalecer el rol social de nuestras entidades." El secretario de Cooperativas, Mutuales y Emprendedurismo del Ministerio de Desarrollo Productivo de Santa Fe, explicó que estos encuentros permiten identificar buenas prácticas, casos de éxito y problemáticas comunes, lo que abre paso a soluciones articuladas y políticas públicas más eficaces.

EL ESTADO COMO ACTOR CLAVE PARA EL DESARROLLO

Martín Bergese, director del Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba, resaltó el carácter pionero del gobierno cordobés al crear el primer ministerio específico del país destinado al sector cooperativo y mutual. "Esta decisión del gobernador Martín Llaroya no fue casual. Es el resultado de una visión política que entiende al cooperativismo no como un actor secundario, sino como una pieza central en el desarrollo productivo, social y territorial de la provincia", explicó. Además recordó que Córdoba cuenta con más de 240 cooperativas de servicios públicos, muchas de las cuales operan en localidades pequeñas y



alejadas de los grandes centros urbanos. "Si hay algo que sabemos los que venimos del interior profundo es que, donde no hay negocio para el mercado, ahí hay una cooperativa. Si no fuera por el cooperativismo, no habría energía, ni agua, ni conectividad, ni servicios básicos en muchísimos pueblos de nuestra provincia", expresó con énfasis. En ese marco, destacó que el coloquio de Venado Tuerto -así como el primero realizado en Morteros- representa un paso adelante en la integración regional. "Este espacio surgió incluso antes de que se lanzara formalmente la Mesa Permanente de Cooperativas y Mutuales de la Región Centro, lo que muestra que hay un impulso genuino desde las bases. Que Santa Fe y Córdoba estén compartiendo estrategias y experiencias es clave, y ojalá pronto se sume Entre Ríos". También hizo un llamado a fortalecer la participación de los socios en las cooperativas, algo que consideró fundamental para la sostenibilidad del modelo. "Críticas hay siempre, pero también hay que participar, involucrarse, construir desde adentro. Necesitamos volver a los principios cooperativos que impulsaron nuestros abuelos: la solidaridad, la ayuda mutua, el compromiso con la comunidad. Sin eso, no hay interior posible, no hay desarrollo productivo, no hay federalismo

real". Finalmente, Bergese advirtió que el actual contexto nacional, marcado por una política más orientada al mercado y al individualismo, obliga a redoblar los esfuerzos desde las provincias y desde el propio movimiento cooperativo. "El Estado no puede correrse. Tiene que estar donde hace falta, junto a las cooperativas, mutuales e instituciones intermedias. Porque si dejamos todo en manos del mercado, sólo tendrán servicios quienes puedan pagarlos. Y eso, simplemente, no es justo ni sostenible".



Martín Bergese, director del Ministerio de Cooperativas y Mutuales de Córdoba, junto a Gonzalo Toselli, secretario de Cooperativas, Mutuales y Emprendedurismo de Santa Fe.



Referentes de la Federación Coop. Eléctricas de Santa Fe (FESCOE), Aguas Santafesinas, y de ambos gobiernos provinciales, compartieron la jornada con cooperativistas de Venado Tuerto; Morteros; Balnearia; Murphy; J.B. Molina; Humberto Primo; San Gregorio; Carmen; y María Teresa.

CEREALES | SEMILLAS Y AGROQUÍMICOS | VETERINARIA |
FERRETERÍA | CORRALÓN | SUPERMERCADO | REMATES FERIA |
ELECTRICIDAD Y ARTÍCULOS DELHOGAR | MAQUINARIAS | REPUESTOS



COOPERATIVA AGRÍCOLA GANADERA DE MORTEROS LTDA

Av Libertador 601 - Morteros (Cba) - Tel: 03562 422626 / 422127

www.cagmorteros.com.ar



COOPERATIVA
AGROPECUARIA
LTDA "DE BALNEARIA"



ADMINISTRACIÓN
(3563) 406298



INSUMOS DE TAMBO
(3563) 406301



SECTOR SEMILLAS Y
AGROQUÍMICOS
(3563) 400526



BALANZA
(3563) 401680



VETERINARIA
(3563) 401669



TURNOS
PULVERIZADORA
SERGIO SANDRONE
(3563) 411624
ROBERTO JUNCOS
(3563) 405585

RUBO A NUESTROS

85
AÑOS

Av. Tristán Cornejo 200-Balnearia - Cba.
Seguinos en redes: @coopagropecuariabal

Parque Fotovoltaico Comunitario: asociados a CoopMorteros reducirán considerablemente su factura de energía eléctrica

» **MORTEROS - Dpto. San Justo** En caso de un usuario residencial, con un consumo promedio de 400 kW/h mensuales, adquiriendo 10 cuotas partes, puede reducir el 50% de su consumo.

A partir del 15 de enero, todos los usuarios de CoopMorteros que tengan servicio eléctrico activo, podrán adquirir acciones de energía verde. Esas acciones son una forma de inversión sobre el servicio eléctrico que impactará directamente en la primera factura del servicio que se emita posterior a la compra. A través de la Oficina Virtual de CoopMorteros, cada usuario podrá calcular qué inversión se adapta mejor a su servicio; de acuerdo con su consumo promedio registrado en los últimos 12 meses y de acuerdo a la potencia instalada, y a la categoría del medidor de energía eléctrica, sea residencial, comercial o industrial.

En este sentido, si se toma como caso el consumo de un usuario residencial con un promedio de 400 kW/h mensuales, adquiriendo 10 cuotas partes, puede reducir el 50% de su factura. Este Parque Solar ofrece 1.300 cuotas partes, que podrán adquirirse, con diferentes opciones de financiación, mediante las billeteras adheridas, o con financiación propia de CoopMorteros. Se destacan tres factores positivos a tener en cuenta mediante la inversión en energía solar:

💡 **Beneficio Económico:** ya que la generación es en horario diurno y en la mayoría de los casos la mayor medición de consumo es en horario nocturno, con este punto la inversión del parque se



El Parque Fotovoltaico Comunitario dispone de 594 paneles y puede alimentar la demanda de 200 hogares.

aplica a los consumos sin importar el momento del día en que se den. En los casos de instalaciones domiciliarias, se requiere de un sistema de almacenamiento de esa energía generada.

💡 **Cero Mantenimiento:** ya que los paneles tienen una vida útil de unos 20 años y el mantenimiento de las instalaciones queda a cargo de la Cooperativa.

💡 **Generación de Energía Limpia:** quienes apuesten por el parque, están invirtiendo en la carbono neutralidad y contarán con bonos verdes.

Para invertir en el Parque es necesario estar asociado a CoopMorteros y tener un medidor de energía activo. Por dudas o consultas, contactar al centro de atención al cliente vía WhatsApp (3562 670000).

MIRAMAR DE ANSENUZA

-Tu destino Todo el Año-



Miramar
de Ansenúza

Estudio Jurídico MÁXIMO ALEJANDRO FLORES & ASOCIADOS



ASESORAMIENTO EMPRESARIO

**COBRANZAS – PAGARES- CHEQUES FACTURAS
CONCURSOS PREVENTIVOS - QUIEBRAS - DECLARATORIA DE HEREDEROS
SUCESIONES - REIVINDICACIONES - USURPACIONES.**

MÁXIMO FLORES ABOGADO U.N.C.

Magister en Derecho Empresario Universidad Austral Bs. As.

Magister en Argumentación y Derecho U.N.C.

Magister en Derecho Procesal. U. N. R.

Magister en Derecho Civil Patrimonial U. N.C. (tesis en elaboración)

Especialista en Derecho Penal U.N.C.

Especialista en Derecho laboral UNC – UNL – UCC

Especialista en Justicia Constitucional y Derechos Humanos U. Bolonia Italia

Especialista en Derecho Procesal. U.N.C.

Especialista en Derecho Deportivo U.N. R. (Tesis en elaboración)

Diplomado en recurso de Casación UEsiglo 21

Diplomado en Derecho Tributario U.N.C.



27 de Abril 803 1ro. A y C Córdoba | Rivadavia 900 La Para - Dpto. Río Primero
Teléfono: 0351-4252601-4281022 – Celular: 3515318495 | Web: www.maximoflores.com.ar



**Historia, esfuerzo, unión
y compromiso con
nuestra gente.**



**Creciendo y avanzando para un
mejor futuro.**

**¡84 años junto al productor
agropecuario!**



**COOPERATIVA DE TAMBEROS
LA TORDILLA
LIMITADA**

MÁS DE 40 ENTIDADES RECIBIERON LA RESOLUCIÓN DEL PROGRAMA DE FORTALECIMIENTO

» **CÓRDOBA - Dpto. Capital** El pasado 7 de abril en el Centro Cívico se concretaron los procesos administrativos de más de cuarenta cooperativas y mutuales, que accedieron al Programa de Fortalecimiento.

En un acto institucional, que contó con la presencia del gobernador Martín Llaryora, quedaron formalizadas las resoluciones que confirman la conclusión con éxito del proceso para hacer efectiva la ayuda económica, de conformidad con las distintas líneas de aportes previstas en el programa, dispuesto por el Ministerio a partir del año 2024. Además del mandatario provincial, participaron de la instancia institucional, el Ministro de Cooperativas y Mutuales, Gustavo Brandán; el Secretario de Planificación y Articulación Territorial, Ga-

briel Frizza; el Secretario de Desarrollo, Domingo Benso; los directores Martín Bergese, Carla Moreno y Guillermo Soprani; el legislador Matías Chamorro; el presidente de la Confederación Argentina de Mutualidades, Alejandro Russo; y por FACE Córdoba y FECECOR, Andrés Utello y Raúl Hoya, respectivamente. En su intervención, Llaryora adelantó que como flamante presidente de la Región Centro, va a convocar a todas las cooperativas y mutuales del centro del país en San Francisco, en el marco de un congreso regional.



Llaryora le dio el recibimiento a las entidades en el Panal.

ANIVERSARIO DE LA AMET

El 18 de marzo la Asociación Mutual El Trébol de El Tío (AMET) celebró su octavo aniversario, con una jornada donde brindó una charla debate el economista Carlos Seggiaro. El acto se concretó en el salón auditorium de la Cooperativa de Provisión de Servicios Públicos El Tío Ltda, y fue presidido por el presidente de la AMET, Pablo González, acompañado de miembros del Consejo Directivo, un nutrido grupo de asociados, el presidente de FEMUCOR, Alejandro Russo, y la intendenta de El Tío, Silvia Bertotti.



Alejandro Russo junto a Carlos Seggiaro y autoridades de la AMET.

BRANDAN EN RÍO PRIMERO

Como parte del Programa de Fortalecimiento, el ministro de Cooperativas y Mutuales, Gustavo Brandán, acompañado del secretario de Planificación y Articulación Territorial, Gabriel Frizza, y los directores Martín Bergese y Cristina Cravero, entregaron un aporte de \$20 millones a la Mutual Club Atlético Belgrano de Río Primero (Río 1ro), para que pueda avanzar en la adquisición de paneles solares fotovoltaicos con el objetivo de generar ahorro en el sistema de climatización del natatorio.



Mutual Belgrano de Río Primero pondrá paneles solares en su natatorio.



FEMUCOR

Federación Provincial de Mutualidades de Córdoba

La Mutualidad
al servicio del
desarrollo local y
servicios esenciales

Desde hace 68 años al servicio del Mutualismo Cordobés brindando:

- > Defensa y representación del sector mutualista
- > Trámites y gestiones ante la Subsecretaría de Cooperativas y Mutuales de Córdoba, INAES, Boletín Oficial y organismos públicos y privados
- > Asesoramiento y asistencia técnica sobre distintos aspectos que hacen a la gestión mutual
- > Capacitación y Educación Mutual
- > Comunicación e Información
- > Comisión de Jóvenes Mutualistas
- > Comisión de Capacitación y Mutualismo Escolar
- > Comisión de Turismo Mutual
- > Comisión de Mujeres Mutualistas



¡NO TE QUEDES SIN TU PROMOCIÓN!



\$1.200.000.000



LOS GANÁS CON 5, 4 Y 3 CIFRAS



info@sueñoceleste.com www.sueñoceleste.com San Martín 295 /Morteros/Cba Whatsapp: 3562-568474 Teléfono: 3562-404455

Más beneficios dentro de un sistema solidario

- LA PARA - Córdoba esq. Rivadavia - Tel. (03575) 491000 / 491135
- VILLA SANTA ROSA - Belgrano 469 - Tel. (03574) 481248 / 481448
- LA TORDILLA - Av. Libertador 394 - Tel. (03576) 496286 - 496360
- ARROYITO - Av. San Martín 63 - Tel. (03576) 424452 / 423400
- JESÚS MARÍA - Tucumán 481 - Tel. (3525) 687450 / 3575402905
- S.J DE LA DORMIDA- Sarmiento 192 - Tel. (03521) 451046



www.mutualspbelgrano.com

VIAJES AL CARIBE



CRUCERO ALL INCLUSIVE



LA GRAN PROMOCION

30 AÑOS

EDICIÓN 2025



\$80.000 DOLARES



ELECTRODOMÉSTICOS

2000 MILLONES EN PREMIOS



TECNOLOGÍA



AUTOS Y MOTOS

WWW.LAGRANPROMOCION.COM.AR



Editorial

TRUMP PATEA EL TABLERO MUNDIAL

La guerra comercial iniciada por Trump abre un panorama de incertidumbre para los países exportadores, incluida Argentina, a pesar de que el presidente Milei es el títere del cono sur elegido por el mandatario norteamericano. En principio, el impacto directo sobre el sector agroindustrial argentino no sería tan significativo, y los cambios en los flujos comerciales y posibles desvíos de mercados pueden generar nuevos desafíos. Este tipo de políticas implementadas por un líder mesiánico, son una clara muestra de que EEUU está dispuesto a modificar las reglas del comercio global, de forma transversal, afectando a todo el mundo. Aquí no hay aliados o competidores tradicionales. Esto genera una gran incertidumbre sobre cómo reaccionarán otros gobiernos y qué tipo de represalias o negociaciones surgirán como consecuencia de estas medidas. Además, el desvío de productos agrícolas de otros países hacia mercados alternativos podría tener un impacto negativo en la competitividad de Argentina, generando una sobreoferta en mercados que hasta ahora no estaban preparados para recibir estos excedentes, lo que podría afectar los precios y la competitividad de las exportaciones argentinas. Desde el punto de vista de la agricultura, Trump también sacudió el mercado global ya que sin dudas el arancel del 34% a China golpea de lleno en los precios internacionales de la soja, el petróleo y los granos en general. En este sentido, los diferentes analistas opinan que una guerra comercial termina afectando a todas las economías negativamente. Debemos aclarar que nuestro país exporta principalmente a los EEUU, productos vinculados a la energía (aceite crudo de petróleo y naftas) y alimentos (carne bovina, porotos y aceite de soja, miel, azúcar y limones), que ya tienen un recargo extra del 10% para ingresar al mercado norteamericano. EEUU es el tercer destino más importante para las exportaciones argentinas, detrás de Brasil y China. En promedio, el país que gobierna Trump representó el 7% de nuestras exportaciones en los últimos 10 años, y Argentina mantuvo una balanza comercial deficitaria, menos en 2024. Como frutilla del postre, la secretaria de Agricultura de Trump, Brooke Rollins, se fue de boca: "La gente eligió a este presidente disruptivo, incluso los estados pendulares lo votaron, para que ponga a Estados Unidos primero, no a India, no a China, no a la carne de la Argentina, no los lácteos de Canadá, sino Estados Unidos primero". Frente a esa nefasta declaración, el analista del mercado ganadero Víctor Tonelli relativizó el alcance de las palabras y señaló que, aunque sería muy negativo que se concrete una restricción, no ve probable que eso ocurra. Igualmente a esta altura, ya nadie puede suponer absolutamente nada, ya que hay un líder político caprichoso que está dispuesto a cambiar el orden mundial, y para colmo disfruta al hacerlo. Las urnas definirán en los próximos procesos electorales, tanto en EEUU como de nuestro país, si prevalece o no este modelo de extrema derecha conducido por outsiders, que pusieron al Estado en un cajón, le dieron rienda suelta al mercado, y denostaron la política como herramienta de vinculación, transformación y regulación. Históricamente, la respuesta siempre la tiene el bolsillo de la gente de a pie.

@Grupo_Portal
@portaldelinterior
www.portaldelinterior.com.ar

Con fuerte apoyo a los sectores productivos, Llaryora asumió la presidencia Pro tempore de la Región Centro

» **SANTA FE** El mandatario presidirá el bloque que forman Córdoba, Santa Fe y Entre Ríos. En la oportunidad, se firmaron acuerdos para reforzar la integración entre las provincias. "La Región Centro es cada vez más fuerte", destacó el gobernador cordobés, y enfatizó en la importancia de pensar un país federal".

En un acto realizado en el Centro Cultural ATE-Casa España de Santa Fe, el gobernador Martín Llaryora asumió la presidencia Pro tempore de la Región Centro, rol que desempeñaba hasta hoy el mandatario santafecino Maximiliano Pullaro. También estuvo presente Rogelio Frigerio, gobernador de Entre Ríos. Se trata de la XVIII reunión del bloque, donde se firmaron acuerdos de colaboración para reforzar el proceso de integración. Llaryora valoró la relación de los mandatarios pese a ser de partidos políticos distintos, e instó a llevar este modelo a nivel nacional, dejando de lado las grietas y trabajando por los vecinos. "Maximiliano deja la vara alta, y es un honor para mí liderar ahora este espacio. La Región Centro se solidifica y es cada vez más fuerte. Ahora es un núcleo de poder. Las regiones no se hacen de un día para otro. Los jóvenes van a sostener este lugar a futuro", agregó. Llaryora ponderó, además, el rol del Consejo Federal de Inversiones y llamó a replantear el concepto de federalismo, "porque es más un nombre que una realidad, en un país donde gobiernan principios autoritarios, con poco federalismo y una visión vinculada a los lobbies de la Capital Federal".

"La infraestructura es la madre del progreso. Y los que venimos del interior del interior lo sabemos, porque el mercado no llega donde no hay rentabilidad. Tenemos que construir la infraestructura que permita que el interior de Argentina se desarrolle", aseguró Llaryora. En este marco, el mandatario cordobés reiteró el reclamo de la disminución de las retenciones: "Esta baja temporal tiene que ser un camino de ida para la quita definitiva".

PROYECTOS A FUTURO

La jornada inició con el informe de gestión de la Presidencia Pro tempore 2024-2025, a cargo de la Mesa ejecutiva. En la ocasión, se realizó un balance y se

presentaron proyectos que buscan fortalecer y seguir promoviendo el desarrollo del territorio. En primer lugar, se anunció la creación de la Agencia Regional de Evaluación Educativa (AREE), que tendrá como objetivo generar estudios prospectivos para anticipar escenarios y diseñar estrategias de mejora educativa. También se encargará de vincular la formación con las demandas productivas de la región y evaluar el impacto de las políticas educativas en el rendimiento académico y en la continuidad de trayectorias escolares. Asimismo, prevé crear un Sistema Unificado de Indicadores Educativos que permita el monitoreo y comparación interprovincial. Además, se llevó a cabo la presentación de obras de infraestructura fundamentales para mejorar la competitividad logística de la región. Se trata de proyectos que estarán a cargo de las provincias y también de la Nación. Recordemos que en el marco de Expoagro 2025, evento realizado hace unas semanas en San Nicolás, los ministros de Producción y Desarrollo de las provincias de Santa Fe, Córdoba y Entre Ríos firmaron una carta de intención para solicitar al Gobierno Nacional la concreción



La Región Centro es un bloque de integración territorial subnacional, conformado en 1980 por las provincias de Córdoba, Entre Ríos y Santa Fe.

de obras estratégicas de infraestructura vial y portuaria. En este sentido, se hizo referencia a obras públicas prioritarias para generar mayor competitividad en la región, como un puerto seco en la ciudad de Córdoba; las rutas nacionales 12, 18 y 19; el Ferrocarril General Bartolomé Mitre, en el ramal que va de Córdoba a Santa Fe; y el puente que conecta Santa Fe y Paraná para llegar a los puertos. En materia de salud, se estableció la estandarización de criterios técnicos aplicables a la Resolución SRT 61/2023 de trabajos en altura. Algo que ya estaba determinado en una Ley nacional, pero que por primera vez es aplicado a través de un acuerdo entre las provincias de la Región Centro. Asimismo, se crearán dos nuevas mesas permanentes que se sumarán a las 19 ya existentes: la de Transformación Digital y la de Cooperativas y Mutuales. Por último, se estableció el Encuentro de Juventudes de la Región Centro como un evento anual del que participarán 600 jóvenes, 100 de ellos cordobeses.



"La Región Centro se solidifica y es cada vez más fuerte. Ahora es un núcleo de poder", enfatizó Llaryora.

270 MIL

MEDIDORES INTELIGENTES YA INSTALADOS

*Tecnología de vanguardia que te permite
chequear tu consumo prácticamente
en tiempo real y administrarlo eficientemente.*

Más y mejores servicios para vos.



Diseñada para simplificar la gestión de plantas de agua potable, otorgando la capacidad de monitorear y gestionar cada aspecto del sistema, adaptándose a la tecnología.



MÁS AGUA

Sistema de Gestión Inteligente
para Servicios de Agua

www.cooptech.com.ar

 [cooptech_morteros](https://www.instagram.com/cooptech_morteros)  3562449277

 **COOPTECH**
Soluciones 4.0





Estancia Jesuítica
Santa Catalina

córdoba locura

en Semana Santa

Conocé más
escaneando el QR



GOBIERNO DE LA PROVINCIA DE
CÓRDOBA



GESTIÓN
**MARTÍN
LLARYORA**